

Вильям Б. Робертсон

УЛУЧШЕНИЕ СОСТОЯНИЙ В ЖИЗНИ

**Лекция, прочитанная Капитаном Биллом 1 и 2
декабря 1990 года.**

Добро пожаловать на лекцию. Я хотел назвать ее «Состояния в жизни», но вообще-то это «УЛУЧШЕНИЕ состояний в жизни». Ограничившись лишь описанием этих Состояний Жизни, я мог бы вас расстроить и разочаровать. Но если рассказать, как их можно УЛУЧШИТЬ, как заставить дела идти лучше, вы сможете их ПРИМЕНЯТЬ.

Интересно, что многие из вас, возможно, сейчас ощущают не- которое сопротивление или думают, что это все не совсем правда - то, что я собираюсь вам сегодня рассказать. Или быть может, у кого-то есть отрицательный опыт на этот счет. Но в этой лекции, как нигде до этого, вы услышите наиболее широкое описание данного предмета. Каждый, кто находится в этой игре, обнаружит, что все те вещи, из-за которых происходят неприятности, имеют Состояние, и есть способ их улучшить.

Таким образом, название лекции - «Улучшение состояний в жизни». Но прежде чем продолжать, давайте разберемся с одним словом. Дадим определение слову «Состояние».

СОСТОЯНИЕ:

1. Положение дел или совокупность обстоятельств в настоящем времени.

2. Условие²⁷, необходимое, чтобы что-то произошло или осуществилось.

Я приведу пример, чтобы вам стало понятно. «Положение дел или совокупность обстоятельств в настоящем времени». Если вы посмотрите на эту комнату, то увидите, что стены покрашены, а на потолке есть трещины и штукатурка местами осыпается, и из ковра кое-где вылезли волокна. Состояние комнаты НЕ САМОЕ ЛУЧШЕЕ. Можно сказать, что состояние этой комнаты ТРЕБУЕТ НЕБОЛЬШОГО РЕМОНТА. Понимаете? Так мы можем определить состояние этой комнаты. И если вам не нравится цвет стен, вы можете сказать: «Ну, это не очень хорошее состояние... ». Если бы вы собирались купить этот отель, вы могли бы сказать: «Мне не нравится цвет стен, из-за него комната в плохом состоянии, я бы предпочел желтый». Понимаете?

²⁷ Английское слово "condition" означает не только «состояние», но и «условие». Буквальный перевод этой строки «Нечто, необходимое, чтобы что-то произошло или осуществилось».

То, на что вы смотрите - это наблюдение ТОГО, ЧТО ЕСТЬ, что существует.

Это ФИЗИЧЕСКИЙ пример. Но давайте возьмем что-нибудь пусть и не совсем духовное, но, по крайней мере, не столь очевидное. Вы встречаете кого-то и спрашиваете: «Как дела?», он отвечает:

«Нормально», или: «Сегодня не очень». На самом деле, вы спрашиваете о его состоянии. Это может включать в себя его физическое здоровье, также как и его духовное здоровье, и где он на Мосту. Или он, возможно, расскажет о своих финансовых проблемах, или о том, какие у него сегодня отношения с женой.

Это очень простые вещи, такие, что вы говорите людям каждый день. Практически с ответа на подобный вопрос можно начать распутывать жизнь человека или улаживать ее - надо только знать технологию того, как это делается. Когда вы задаете кому-нибудь вопрос: «Как дела?» или «Как жизнь?», вы спрашиваете о положении его дел или о том, как у него складываются обстоятельства в настоящее время. Другими словами, вы спрашиваете: «Какое у тебя состояние?» И вам отвечают: «Хорошее» или «Плохое». Понимаете, мы смотрим на то, что находится у нас перед глазами, на то, что вы чувствуете, что явно.

Во втором значении слово «состояние» обозначает «условие» - нечто, необходимое, чтобы что-то произошло. В языке вместе с ним часто используется слово «если», например, в отрицательной форме: «Если не вставить ключ зажигания в замок, машина не заведется». Также можно сказать: «Чтобы поехать на машине, нужно привести в действие зажигание, а этого не сделать без ключа». Таким образом, ключ - это условие, чтобы завести машину.

Нельзя выпить воды, не открыв бутылку. Вы, наверное, знаете старую шутку о людях, которые сидят на вершине горы и умирают от голода. У них есть еда в банках, но никто не принес с собой открывалки. Так что, у них нет необходимого инструмента, чтобы поесть. Они не могут есть, потому что не могут открыть банки. Состояние наличия инструмента для открывания банок - это очень важно. Можно сказать, что открывалка - это условие, необходимое, для того чтобы открыть банки и поесть.

Вам понятно? «Состояние» имеет два значения. Первое: (так, куда подевалась ручка? Она нужна, чтобы я смог здесь что-то написать). Посмотрим на это следующим образом: первое определение требует (*пишет на доске*):

1) КОНФРОНТИРОВАТЬ²⁸ ТО, ЧТО ЕСТЬ.

Это обстоятельства или положение дел в настоящем времени. Нужно посмотреть на них, собрать данные и решить, что это такое. Когда я в первый раз посмотрел на эту комнату, я не увидел ни трещины в потолке, ни того, что ковер потрепан. До тех пор, пока не подумал: «Что это за состояние?» И теперь - ага, теперь я вижу. Если вы просто взглянете на это, вы ничего не увидите. Первое, что вам нужно узнать, если вы хотите потом применять знания об улучшении состояний в жизни, - это то, что вам необходима способность конфронтировать.

Про второе определение можно сказать, что тут требуется знание. Нужно знать, что для запуска двигателя машины вы должны вставить ключ в замок. *(Пишет на доске)*

2) ЗНАНИЕ ПРАВИЛЬНОЙ ПОСЛЕДОВАТЕЛЬНОСТИ.

Знание правильной последовательности. Итак, конфронт и знание о правильной последовательности - это способности, без которых вообще нельзя начать иметь дело с этим предметом. Это те две вещи, которые каждый участник этой игры или просто человек, живущий своей жизнью, постоянно пытается использовать. ПЫТАЕТСЯ. Вы сначала всегда пытаетесь надеть носки, а потом уже ботинки. И вы увидите не так много людей, которые носят носки поверх ботинок.

Когда вы завели машину, прежде чем выехать, вам следует посмотреть в зеркала. И вы должны конфронтировать то, что там есть: идет ли кто-нибудь, едет ли машина или нет. Здесь есть также знание о правильной последовательности: вы сначала смотрите, а потом выезжаете, а не наоборот. О, я видел людей, которые делают наоборот. Но помните, они не выигрывают в этой игре, или их выигрыш будет недолгим. Мы говорим об очень простых вещах, которые вы делаете каждый день, но не знаете, что... то есть я полагаю, что вы ЗНАЕТЕ, но до конца не осознаете, что это, на самом деле, важный фактор в игре состояний и применении состояний.

Это нечто, что старается делать каждый, кто находится в Игре. А теперь представьте себе, сколько побед мог бы одержать, человек, сколько радости было бы, и какое признание мог бы он получить в игре, если бы имел технологию того, как можно что-то постоянно делать на 100% правильно, или около того - на 99 или 98, что тоже неплохо.

²⁸Конфронтировать - с удобством находиться лицом к лицу с чем-либо или кем-либо и воспринимать, не избегая и не отступая. Это способность и ее можно развить.

Давайте посмотрим сейчас на это с точки зрения одитинга²⁹ или К/Сования³⁰, или кейса. Что вы НА САМОМ ДЕЛЕ урегулируете, когда начинаете одитироваться, начинаете получать озарения³¹ и с чем-то справляетесь? Вы урегулируете Состояния, которые там застряли - они все еще у вас, потому что вы никогда не конфронтировали их, и вы не знали правильной последовательности того, что случилось, того, что было там сделано. И вы могли бы сказать: «А, теперь я понимаю, что мне необязательно удерживать их там».

Вот почему, когда я обучаю К/Сов, я говорю им, что они могут посмотреть на кейс как на совокупность незавершенных циклов, в которые человек когда-либо впутывался в игре, и добиться того, чтобы он их завершил. Понимаете? Давайте рассмотрим это ближе. У нас есть: *(пишет на доске)*

ЦИКЛ ДЕЙСТВИЯ В ИГРЕ:

Начать - Справиться (или Урегулировать) - Завершить.

Вы знакомы с циклом Начать - Изменить - Остановить. Есть также и другие циклы действия. Есть большие циклы, такие, как Создать - Выжить - Разрушить - то, что делают люди, воюющие на Среднем Востоке.

Но мы сейчас говорим о нормальном ВЫИГРЫШНОМ цикле в игре. О ВЫИГРЫШНОМ цикле. Вы вступаете в игру, заинтересовываетесь в ней, хотите начать что-нибудь, связанное с ней, хотите с этим справиться и завершить.

Вы можете это делать столько, сколько захотите. Я уже, кажется, говорил в прошлой лекции, как людям удается есть и радоваться этому каждый раз, не имея превышения. Так получается, потому что они начинают цикл, справляются с ним и завершают. А на следующий день они опять делают то же самое. Это же можно сказать про секс. Во всех отношениях второй динамики люди любят

²⁹Одитинг - то же, что и процессинг. От «audire» - слушать. Применение саентологических процессов и процедур к кому-то обученным одитором*.

³⁰Кейс-супервайзер - «наставник» одитора. Кейс-супервайзер руководит тем, какие действия в одитинге делаются для каждого отдельного преклира, находящегося на его попечении. Вся работа кейс-супервайзера направлена на благо преклира. Сокращение «К/С».

³¹Озарение - новое представление о жизни. Результатом озарения является достижение более высоких уровней осознания и соответственно более высоких способностей для успешного осуществления стремлений человека в жизни. Озарение — это, например, такое высказывание: "Никогда бы не подумал, оказывается, я...".

начинать половой акт, справляться с ним и завершать его, делая так снова и снова. Можно это совершать так часто, как вы хотите.

Теперь мы рассмотрим это с другой стороны и поглядим, от- куда берут начало кейс или проблемы. Итак, у нас здесь есть: (*пи- шет на доске*):

НЕ МОГУ или НЕ ХОЧУ

НАЧАТЬ - СПРАВИТЬСЯ ИЛИ УРЕГУЛИРОВАТЬ - ЗАВЕРШИТЬ

Давайте посмотрим на это. Каждая из трех частей цикла может создать вам проблему, которая застрянет там до тех пор, пока вы ее не решите или кто-нибудь не поможет вам ее решить. Люди влюбляются друг в друга и собираются заняться сексом, но оба не могут начать. Или у них есть какое-то соображение по этому поводу, и они говорят, что НЕ ХОТЯТ начать. То же самое касается Не Могу Справиться или Не Хочу справиться. Или Не Могу Завершить или Не Хочу Завершить. Врачи и психиатры зарабатывают много денег на людях, у которых это не получается по второй динамике или в жизни и т. п. Межличностные отношения.

Достаточно одного неработающего элемента, чтобы испортить весь цикл. Люди хорошо начинают отношения. Они с чем-то справляются, что-то урегулируют, и их 2Д³² идет хорошо. Но потом один из них хочет завершить их - все отношения, не одну встречу, а завершить все отношения раньше, чем того хочет другой партнер.

То есть, один партнер хочет завершить отношения здесь (*пи- сует трак времени на доске*), а другой хочет продолжать и завер- шить их где-нибудь здесь, когда они умрут или что-то вроде этого. И теперь у вас есть проблемы разводов, разрывов АРО³³ в супружестве, сбежавших мужей, брошенных детей и всего такого. Ах!

Можно то же самое сказать про еду. Полный цикл в еде - это когда энергия от пищи поступает в тело, а отходы выходят из орга- низма. Предположим, кто-то не может завершить этот цикл. И есть много врачей, которые делают большие деньги! Понимаете, они пытаются сделать так, чтобы люди завершили этот цикл, ели пра-

³²2Д (вторая динамика) - см. Динамики. Динамики - побуждение, стремление и цель жизни - ВЫЖИВАТЬ! - в ее восьми проявлениях. (Описание восьми динамик см. в Глоссарии)

³³АРО, разрыв - неожиданное снижение или разрушение Аффинити, Реальности или Общения с кем-то или чем-то, что часто сопровождается отрицательными эмоциями. Разрыв АРО очевиден, когда человек совершенно не желает или считает невозможным для себя общаться с кем-либо или чем-либо.

вильную пищу, чтобы тело получило энергию, стараются сделать так, чтобы это потом вышло наружу, особенно если люди едят много макарон.

Я знал одну девушку, которая в один момент откровения ска- зала мне: «Я должна тебе кое-что рассказать, я уже три месяца не ходила в туалет». Она съела слишком много макарон! Я не хотел придавать этому большого значения и решил немного пошутить:

«О, ужасно! Я, пожалуй, выйду из комнаты, прежде чем ты взорве- шься!!» Мы посмеялись над этим. Потому что, ну представьте себе, дерьмо по всем стенам! Но я посадил ее на диету, которую посо- ветовал Рон, много злаковых и отрубей и все такое. Никаких сильных слабительных, просто продукты, которые очищают организм, и, в конце концов, все начало улучшаться. Позже мы вместе согласились прекратить, завершить наши отношения. Она проходила Мост в другом Ронс Орге³⁴. Однажды мне позвонил К\С той организации и сказал: «С ней опять то же самое, она не ест отруби и все такое, но опять ест много макарон».

Дело было вот в чем. Мне удалось помочь ей завершить цикл с едой. Но вот что она не могла делать сама, так это конфронтировать ситуацию и выполнять действия в правильной последовательности. Другими словами, она не осознавала свое состояние. Или, если она даже и осознавала, то только состояние, а не то, что урегулирование есть урегулирование. Поэтому она не могла ничего улучшить. И поэтому состояние ее здоровья, и здоровья тела, и ее живот стали такими, потому что кишечник вздулся из-за всей этой еды. Это причиняло ей неприятности в жизни.

Эти вещи очень важны: знание или конфронт состояния и знание правильной последовательности, чтобы его урегулировать. Под

«последовательностью» я подразумеваю, что вы что-то начинаете, справляетесь с этим и завершаете. И вы можете выполнить несколько последовательностей, чтобы все встало на свои места.

Давайте еще раз возьмем пример с машиной. У вас есть ключ, и вы можете вставить его в замок, подергать туда-сюда, но машина не заведется. Вы можете немного повернуть ключ, но машина все равно не заведется. То есть, вы начали, и вы справились с действием, но вы не повернули ключ до конца, чтобы машина сделала р-рр. Вы не завершили цикла и не завели мотор. *(Пытается писать на доске, но ручка не пишет)*. Что случилось с этой ручкой? Она валя-

³⁴Ронс Орг - «Организация Рона». Организации в Свободной Зоне, придерживающиеся стандартной технологии Саентологии как она была описана и применялась при жизни Л Рона Хаббарда.

ет дурака, вместо того, чтобы выполнять свою работу. Ага, вот те- перь пишет. Состояние заключалось в том, что ручка засохла, я на- деваю колпачок, вы видите, это урегулирует ее, чтобы она больше не высыхала. Я машу ею в воздухе, и из-за этого она высыхает, так что я буду делать это с колпачком, видите, я уже выучил что-то правильно. Другими словами у нас есть невыживательное, плохое состояние ручки, она больше не пишет. И у вас появляется идея:

«Да нужно просто выбросить ее, она больше не пишет».

Вот что я имею в виду: вы начинаете, вы стараетесь урегулировать, начинаете, стараетесь урегулировать и у вас не получается... ну, в данном случае это получилось, но в начале это не сработало, так что вы собираете вместе эти штуки и выбрасываете. Вот как вы завершаете цикл. И это одна из самых больших проблем в этой игре. Выбрасывание или избавление от вещей, которые, как кажется, не работают, которые больше не могут служить, вместо того, чтобы их правильно утилизировать. Посмотрите на все ре- портажи по телевидению и в прессе об окружающей среде. Я имею в виду загрязнение и все такое. Все это выбросили, не задумываясь, не урегулировав, не закончив цикл с выброшенным мусором. В наше время уже начинают пытаться как-то с этим справиться. Вы можете купить бумагу из вторсырья. Вы можете купить бензин для вашей машины, произведенный из отходов. Всем фермерам известно на протяжении веков, что можно использовать продукты жиз- недеятельности животных для удобрения полей. Так что мусор не просто выкидывается. Думаю, что можно даже представить себе, что вся вселенная МЭСТ могла уже пройти через один такой цикл и это просто куча мусора, оставшаяся от других игр. И поэтому мы, как духовные существа или ОТ не можем вступить в настоящее общение с этим, потому что с тем, что просто выбросили и больше не используют, очень трудно справиться. Потому что это запутанная мешанина, понятно?

На практике вы можете увидеть это в одной из ранних демонстраций Рона, помните, демонстрация «Сделай макет³⁵ кошки». Он спрашивает парня: «Ты видишь кошку?» Тот говорит: «Да», тогда он спрашивает: «Кто смотрит на нее?» Парень отвечает: «Я». Вот так он демонстрировал разницу между человеком и его телом. Ви- дите, это был его маленький трюк, он просил парня сделать макет кошки. Вся штука в том, что он мог также сказать парню: «Хоро-

³⁵Макет - умственный образ-картинка называется макетом, когда она создается тэтаном или для тэтана и не представляет собой «фотографию» физической вселенной.

шо, ты закончил с этим, теперь посмотри на это хорошенько и осознай, что это сделал ты». И это пропадает. Он совершил полный цикл. Теперь, очень интересно, что мы находим в низших уровнях процессинга, в инграммах³⁶? Мы находим умственные образы-картинки, которые до сих пор находятся там. Картинки моментов боли, бессознательности, низких тонов, вторичные - не забывайте, они созданы под влиянием боли, принуждения, бессознательности - и игрок, человек в игре, не конфронтровал их из-за большого количества боли и бессознательности, и не знал правильной последовательности. Он не мог совершить весь этот цикл - не мог начать, не мог урегулировать, не мог завершить макет того инцидента.

Поэтому вы должны посадить его в одитинг, чтобы он вернулся и сделал это правильно: «Иди в начало этого инцидента. Проходи через инцидент и рассказывай мне, что ты видишь». И так несколько раз, и потом, наконец-то, он получает все знание оттуда, и что там на самом деле случилось, и какая была правильная последовательность, и тут - бах! - он завершает это. Что он делает? Он конфронтует неурегулированное состояние! Теперь вы видите, почему можно рассматривать кейсы людей как незавершенные циклы по урегулированию состояний в жизни или в прошлом? Видите? Все сходится, не так ли?

Но это применительно к одитингу. Теперь хочется посмотреть, как с этим справляться в жизни. Как определять состояния в жизни и завершать их урегулирование? И получать улучшение?

Хорошо, теперь я подошел к одной очень неконфронтруемой части лекции. Так как я буквально похоронил вас под грудой разных слов и дефиниций и всего прочего, может быть, вас это не ударит так сильно, раз у вас есть знание. Весь этот предмет называется ЭТИКОЙ. (*говорит ручке*). Ну, давай, давай, пиши, пиши... она отделилась от этого, она вне-этики. Это ЭТИКА! ЛИЧНАЯ ЭТИКА. Всегда подразумевалось, что она личная. И что Этика имеет отношение к тому, как вы играете в игре.

Хорошо. Что этично в игре? Это:

ЗАВЕРШЕНИЕ ЦИКЛОВ ДЕЙСТВИЙ, КОНФРОНТИРОВАНИЕ ТОГО, ЧТО ЕСТЬ И ЗНАНИЕ ПРАВИЛЬНОЙ

³⁶Инграмма - умственный образ-картинка переживания, содержащего боль, бессознательность и реальную или воображаемую угрозу выживанию. Любой момент большей или меньшей «бессознательности» аналитического ума, которая позволяет реактивному уму производить запись; полное содержание такого момента со всеми восприятиями.

ПОСЛЕДОВАТЕЛЬНОСТИ В СООТВЕТСТВИИ С ПРАВИЛАМИ И СОГЛАШЕНИЯМИ ИГРЫ.

Если у вас есть игра, в которой каждый имеет что-то, что принадлежит его первой динамике, и есть соглашение, что вот это - ваше, а это - мое, и каждый человек обладает своими собственными вещами, то, если я приду и возьму эту сумку, это будет неэтичным, верно? Она не моя. Вы ужасно злитесь, если кто-нибудь залезает в вашу машину, когда вы припарковались в Италии, и крадет ваше радио. Вы понимаете, что я имею в виду? Это неэтично.

Вы знаете это, вы **ДЕЙСТВИТЕЛЬНО ЗНАЕТЕ**. «Эй, это не по правилам игры, мне это не нравится!» Хорошо. Между прочим, **КАК** правильно избавиться от чего-нибудь, если вам это больше не нужно? Вы можете **ПРОДАТЬ** радио. Вы можете **ОТДАТЬ** его кому-нибудь, например, вашему ребенку, у которого есть новая машина, но нет радио, и вы даете ему его, и приобретаете себе другое. Но это **ОФИЦИАЛЬНЫЙ** обмен, или начало, урегулирование и завершение цикла владением. Это мое, а теперь это твое. Это обмен или подарок. Но все это уже есть в игре.

Эти состояния, эти правила существуют. В каждой стране есть законы, запрещающие красть вещи и отнимать жизнь другого человека, когда он не хочет ее терять! Я знаю, что в Швейцарии люди уважают эти законы и у них существуют соглашения поступать очень хорошо и цивилизованно. Но вы едете в другие страны или города Европы и остального мира, и моментально все ваше внимание и вся ваша игра посвящаются защите того, что вы хотите сохранить. Вы не испытываете радости, не расширяетесь по другим динамикам, и не создаете обратного потока, потому что постоянно наблюдаете за своей машиной. Либо присматриваете за своим кошельком, чтобы его кто-нибудь не вытащил.

Вы знаете, как итальянцы любят макароны и обеды, где к столу подают спагетти. Однажды в Риме я пошел со своим другом в ресторан. И как только я вошел в дверь, я увидел гардероб на самом виду, так, чтобы никто не смог украсть пальто. А рядом стоял большой массивный металлический стеллаж. Я удивился, что это такое. Я не мог понять, для чего, черт возьми, он здесь. Мы вошли, сели и начали разговаривать. Мы пришли немного рано, но со временем ресторан стал заполняться. И я заметил, что некоторые люди приходили с тяжелыми вещами в руках. Самая тяжелая вещь у них была в правой руке, ей оказался аккумулятор от машины. Аккумуляторы они клали на стеллаж. Они могли наблюдать за ними, находясь в ресторане.

А в другой руке обычно был приемник из машины. Но они не считали безопасным оставлять его на стеллаже, а брали с собой и клали на стол. Только так они могли получить удовольствие от своих спагетти, не беспокоясь, что кто-то стащит приемник или аккумулятор из их машины! Это не выдумка! Это было пять, десять... десять лет назад! Поразительно! Видите, что люди вынуждены делать, чтобы защитить свое имущество по первой динамике. В некоторых местах это просто необходимо, чтобы наслаждаться едой и, может быть разговором со своим партнером по второй динамике, не волнуясь и не застревая в первой.

Теперь вы начинаете приходить к пониманию, что, когда люди нарушают правила игры, не применяют правильных состояний, находятся в низких состояниях и не урегулируют их, они становятся преступниками, и вся оставшаяся игра начинает аберрироваться. Вы видите, аберрация³⁷ - заразна. Вы видите? Все это происходит от вмешательства в существующую игру, как мы называли это в Лекции о Динамиках. Люди приходят в игру или нанимают людей, которые в игре, чтобы существенным образом нарушить законы. И спутать все договоренности и изменить их, чтобы все были в замешательстве. Или чтобы люди превратились в следствие такого вмешательства. Таким образом, их можно контролировать при помощи вмешательства.

Я вам приведу небольшой пример, как это делается даже лучшими людьми с использованием административных методов, как это делается путем изменения ваших соглашений и вашего осознания того, что есть, вашего конфронта, вашего понимания, ЧТО ТАКОЕ игра, в ту сторону, как им того хочется. Из-за этого случается много, очень много нарушений правил игры. Я приведу вам

³⁷Аберрация — отклонение от рационального мышления и поведения. Аберрация по существу означает, что человек заблуждается, делает ошибки или, более конкретно, имеет навязчивые идеи, которые не являются истинными. Слово также использовано в его научном смысле. Оно означает отклонение от прямой линии. Если линия должна идти от пункта А до пункта Б, то, если она *аберрирована*, она пойдет из пункта А в какой-то другой пункт, в какой-то еще пункт, еще в какой-то другой пункт, в какой-то еще пункт, еще в какой-то другой пункт и в конце концов придет в Б. Взятое в его научном смысле, оно также будет означать отсутствие прямоты или искаженное видение (например, человек видит лошадь, а думает, что видит слона). *Аберрированное* поведение — это неправильное или неразумное поведение. *Аберрация* противоположна психическому здоровью. Слово происходит от латинского *aberrare* - "отклоняться от", *ab* - "от", *errare* - "отклоняться".

несколько примеров, потому что я хочу, чтобы вы увидели, как это выглядит по третьей и четвертой динамикам. *(Пишет на доске)*.

а) 900 - 1200 н. э.: КРЕСТОВЫЕ ПОХОДЫ.

Так называемые Крестовые Походы...

б) ПОТОМ ПОСЛЕДОВАЛА ИНКВИЗИЦИЯ.

Мы никого не виним за это, но все это сделала Римская Католическая церковь. Или кто-то в ней был настоящим Нарушителем игры. Что они сделали? Они дали людям такой концепт *(пишет на доске)*:

ЭТО - ИСТИНА. ЭТО ВОЛЯ ГОСПОДНЯ.

Кто-нибудь, кто...

ЛЮБАЯ ДРУГАЯ ВЕРА - ЕРЕСЬ.

Теперь, если... (состояние)

ЕСЛИ ТЫ ЕРЕТИК, МЫ МОЖЕМ УБИТЬ ТЕБЯ И ЗАБРАТЬ ВСЕ ТВОЕ ИМУЩЕСТВО.

Они закрепили это в игре, но там была еще одна из основных религий, называемая Ислам. У них было ТО ЖЕ САМОЕ! То же са- мое! Кроме того, у них даже было *(пишет на доске)*:

И МЫ, ДЕЛАЮЩИЕ ЭТО...

(показывает на доску) которые могут убить тебя и забрать все твоё имущество - мы, делающие это...

ПОПАДЕМ В РАЙ.

И, конечно, перед этим, там был еще один постулат или вера, что есть два пути: когда вы умираете, вы можете оказаться в раю или в аду, поэтому попасть в рай было УЛУЧШЕНИЕМ.

Обе стороны в это верили. И обе эту веру распространяли. Было много вмешательств в игру. Что там произошло? Тысячи, сотни тысяч, может быть миллионы людей были убиты, а все их имущество - отобрано. Потом Крестовые Походы стали немного непопулярны или слишком нерентабельны, что-то вроде этого. Не было ничего больше, что можно было бы содрать, понимаете? Тогда они начали инквизицию в Европе, чтобы никто не мог ничего сказать против «Истины»! И опять были убиты тысячи людей, и их имущество было отобрано. Представьте себе жизнь в то время - у вас было бы совсем немного возможностей расширяться по динамикам. Вы знаете, как семьи защищали себя, дворяне и деловые люди? Они обещали, что из каждого своего поколения будут отдавать сына или дочь в Церковь, чтобы за это Церковь защищала их. Это был такой способ шантажа или протекционизма, далекий от нормаль-

ной игры, где существуют обмен и продукция, где другому человеку предоставляются бытийность³⁸ и динамики.

После этого наступили Темные Века, 1100 - 1400 или 1500. Еще целая куча лжи была введена в игру:

Я напишу здесь (*пишет рядом с уже написанным*):

РИМСКАЯ ЦЕРКОВЬ и

ИСЛАМ

Они сделали следующее:

в) ИСПАНИЯ...

Давайте посмотрим на Испанию. Это было:

... 1500-1600

После открытия Америки, в 1492, много испанской знати и других людей, даже служителей Церкви, отправилось в Новый Свет. Возможно, вы не изучаете историю Америки, я имею в виду не историю Соединенных Штатов Америки, а всей Америки - Южной и Северной. Но там испанцами много было сделано против со- глашений в игре. Португальцы тоже принимали в этом некоторое участие, но в основном это были испанцы.

И люди из Церкви опять принесли туда то же самое. И знать действовала с ними заодно. Каждый, кто отказывался принять церковную религию, отдавался конкистадорам. Кортесу, Писарро, Понсе де Леону - вот этим ребятам. У них было разрешение от Церкви отправляться туда, заниматься уничтожением и убийством местных жителей и забирать их золото, и они должны были 10% или даже 40% отдавать Церкви, а также забирать их землю.

Испанцы - мы уже знаем, в чем там было дело - охотились за двумя вещами. Индейцы поняли это довольно быстро и научились, как делать, чтобы они не задерживались, а шли дальше. Они говорили им про эти вещи. И эти две кнопки испанцев, которые очень быстро нашли индейцы, были: (*пишет на доске*): ЗОЛОТО и ИСТОЧНИК ВЕЧНОЙ МОЛОДОСТИ.

³⁸Бытийность - принятие или выбор категории личности. Бытийность принимается кем-то или дается кому-то, или достигается. Примером бытийности может служить собственное имя человека, его профессия, физические характеристики, роль в игре - каждая из этих вещей и все они в отдельности могут быть названы его бытийностью.

Бытийности, предоставление - способность допускать или предоставлять (давать, позволять) бытийность - это, вероятно, наивысшая из человеческих добродетелей. Даже более важно быть способным разрешать (позволять) другим людям иметь бытийность, чем самому быть способным принимать на себя какую-либо бытийность.

Знаете ли вы, что большая часть Америки - Соединенные Штаты и вся Мексика, и большая часть Южной Америки были исследованы испанскими конкистадорами, искавшими эти две штуки? Они не были сегодняшними исследователями, которые, например, едут в Антарктику, чтобы увидеть, что там есть. Или залезают на Эверест, потому что никто не делал этого раньше. Все экспедиции, организованные испанцами, проводились для того, чтобы найти золото или Источник вечной молодости. Так они с невероятными трудностями преодолевали километры Южной и Северной Америки, потому что индейцы посылали их каждый раз дальше и говорили им: «О, да, это там». Они не хотели, чтобы испанцы обворовывали их и поэтому говорили: «Это там». Они называли это Эльдорадо, Город Золота. Да! Испанцы использовали эти правила своей игры, которые позволяли им разрушать динамику других людей.

Теперь мы переходим к следующему (*пишет на доске*):

г) АНГЛИЯ, 1700- 1850.

Мы говорим здесь о величайших державах тех времен. Существовали и другие сценарии, но эти были основными. И были определенные данные и «правила», по которым они работали. Англия в течение долгого времени работала на основании этих данных и «правил» - это несколько приближало ее к настоящей игре, поэтому у нее было не так много неприятностей (*пишет на доске*):

ПОЛНОЕ ИЛИ ЧАСТИЧНОЕ РАБСТВО ПЛЮС ТОРГОВЛЯ.

Мировая, я должен сказать, мировая торговля. У них были очень, очень быстрые парусные судна, и англичане контролировали моря мира. Они приплывали в бедные страны, в Индию, на Дальний Восток, - мы называем их странами третьего мира. Они устанавливали там свое правление на основе частичного рабства: пока ты делаешь то, что нужно нам, британцам, с тобой все О'кей, но если ты идешь против нас, мы тебя уьем. В некоторых местах было административное и экономическое рабство, и они забирали продукты, произведенные там: чай из Китая, травы и специи из Индии, и, конечно же, опиум. Они загружали ими свои корабли и перевозили в Европу, а оттуда продавали их в Испанию и во все страны Нового Света. И у них так же хорошо шла торговля рабами из Африки - это было полное рабство.

Я забыл, как это называется, но они плавали по такому вот прибыльному треугольнику: Англия - Африка - Восточная Индия. Восточная Индия, Карибское море. Это было великолепно. Посмотрите, ка-

кую они получали прибыль. Корабль выходил из Англии с кучей цепей в балласте, так? И небольшой суммой денег. Они плыли в Африку, где у арабов уже было собрано множество негров из центральной Африки, которых они продавали как рабов. Они платили арабам небольшие деньги и покупали рабов. Затем заковывали их в те самые цепи, которые везли на кораблях, и перевозили в Вест Индию, где продавали владельцам плантаций и ферм там и по всему южному берегу Америки. Те, таким образом, получали очень дешевую рабочую силу. Понимаете? Потом они полностью или частично тратили деньги, полученные за рабов, на покупку сахарного тростника, риса и других продуктов, выращенных на плантациях. Каждый раз от продажи рабов они получали прибыль. Кофе и сахарный тростник стоили дешевле, чем рабы, так что дело было прибыльным.

Потом они возвращались в Англию - ах да, и еще хлопок, много рабов продавалось за хлопок - они возвращались в Англию и продавали сахарный тростник, из которого делали ром. Хлопок продавали на ткацкие фабрики для производства ткани. И, так как ребята из Вест Индии доставляли им чай, они продавали кофе всей Европе. И не забудьте про шоколад. Прибыль, которую они получали, была ОГРОМНОЙ. У них было частичное и полное рабство, частичное - на Востоке, полное - в Африке. И они возвращались в Англию, и Англия стала самой могущественной нацией того времени, потому что держала всю мировую торговлю, деньги и прибыль. Но многим или некоторым людям тех времен это не нравилось, потому что это ТОЖЕ была не настоящая игра.

Видите прогресс: сначала вера в грабеж и «мы можем тебя убить», потом это золото и Источник вечной молодости, и теперь они уже не убивают так много, а потом: не нужно убивать их вообще, лучше сделать их рабами и делать деньги на них и получать прибыль с торговли, заставлять их работать и получать с этого деньги.

Теперь мы переходим к современной цивилизации. Здесь хороший прогресс! И это: *(пишет на доске)*:

АДМИНИСТРАТИВНОЕ И ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ДАВЛЕНИЕ, НО НЕКОТОРАЯ СВОБОДА ДЛЯ ЛЮДЕЙ.

Видите? Вы заметили, что большинство стран отменили рабство, в большинстве стран не одобряют, если вы станете убивать людей, даже будучи служителем церкви. Они позволяют людям обладать собственным имуществом. Они позволяют... но! Вместо этого они давят на вас как административно, так и экономически. Отчас-

ти это, конечно, полезно. Я имею в виду, хорошо, что они написали законы против некоторых из этих безобразий. Все лучшее в современной цивилизации хорошо именно потому, что согласуется с настоящей игрой. А все остальное, что людям не нравится и вызывает протест, не соответствует первоначальным договоренностям игры.

Мы видим экономическое давление и непомерные налоги как один из его способов. И вам требуется столько бумажек, чтобы быть кем-то, делать что-то, иметь что-то. Когда этого становится слишком много, люди протестуют. Вы видите, что урегулирование этого изменило методы контроля в мире, можно сказать, сделало их намного мягче по градиенту. Чтобы вы не заметили.

Значит, инфляция может постепенно съесть ваши деньги, но это всего лишь несколько процентов в год. Роста налогов, конечно, не миновать, и мы все это знаем, но их ежегодный прирост незначителен. Да, понадобится больше бумажной работы с появлением Общего Рынка³⁹, но ее станет всего лишь немного больше здесь, немного больше там, и вскоре всем придется ею заниматься.

За это время в некоторых странах это уже вошло в традицию, как в Испании, например. Они установили административный контроль. Если вы хотите получить водительские права, вы должны побывать в четырех учреждениях или около того. Невероятно долгая и скучная процедура. Даже чтобы получить новые номера для машины, вам потребуется, по крайней мере, два дня. Люди нанимают других, чтобы они все сделали за них, и потом парень звонит, когда очередь почти дошла, и нужно только прийти и расписаться. Все, что их волнует, это бумажка, печать и подпись! Они не проверяют, честен ли человек, и умеет ли он вообще водить машину. Им все равно. Люди против этого. Это ненастоящая игра. Там нет обмена. О, да, вы должны оплачивать государству эту работу, но если вы будете два дня стоять в очереди, то потеряете свою зарплату за два дня! Понимаете? Вы чувствуете себя несколько вне обмена. Или вы должны заплатить другому парню, чтобы он стоял за вас в очереди. Удивительная система! В Германии такие вещи можно сделать гораздо быстрее.

Но это просто пример того, как административное и экономическое давление могут расти и становится нестерпимыми и ненастоящими. Посмотрите на политику Мирового Рынка. Почему она

³⁹Старое название Европейского союза - политической и экономической организации, поддерживающей торговлю и дружеские отношения между странами-участницами.

вообще заинтересовала кого-либо? Потому что было обещано УМЕНЬШИТЬ административное и экономическое давление. Говорили про открытые границы, про открытую торговлю, про то, что не будет длинных очередей из-за формальностей, когда вы пересекаете границу и должны показать все свои документы, или когда водитель грузовика должен ждать два часа, пока весь груз не будет проверен, или даже два дня! Тем не менее, этого не произошло. Только в некоторых местах в рекламных целях. Вы можете, например, поехать в Страсбург, и совершенно свободно пересечь границу между Германией и Францией. Но в этом городе находится Европейский Парламент, так что это хорошая реклама.

Но в других местах, где-нибудь в двухстах километрах от этого места, вы видите очереди грузовиков длиной в несколько миль, и водителей, которые спят в кабинах, дожидаясь, когда будет выполнена вся бумажная волокита, чтобы можно было пересечь границу между Германией и Францией. И не забывайте, что у этих водителей подневная оплата. Что происходит с прибылью той фирмы, для которой они работают? И можно быть уверенным, что в 1992 году вы получите целый список вещей, которые вы должны выполнить, чтобы вступить в Общий Рынок! Дополнительные бумаги, увеличение налогов - кто-то же должен финансировать всех этих политиков и бюрократию. Кто-то должен платить налоги. Идея состояла в том, чтобы позволить людям работать не как рабам, позволить им зарабатывать КАКОЕ-ТО КОЛИЧЕСТВО денег, но все остальное забирать. Другими словами, не давать им права выбора: «Я плачу только по своим счетам». Вы должны платить налоги как все. Говорят, что для вас будут построены дороги лучше нынешних. Но, допустим, человек работает, и у него есть увечье, может быть, он плохо видит, и никогда не сможет водить машину. Он все равно должен платить этот налог.

Так что есть разнообразные штуки, против которых люди протестуют, законы и договоренности, с помощью которых управляют людьми. Если бы они дали вам список: «вот куда мы собираемся потратить деньги, поставьте галочку напротив пунктов, на оплату которых вы хотите отчислять проценты: ваши дороги, ваши больницы, ваше то, ваше это», - то, дойдя до пункта «ОРУЖИЕ ДЛЯ ВОЙНЫ», вы бы сказали: «Нет, я не хочу за это платить». Видите, они не оставляют вам выбора. Вы должны платить налоги, а они расходуют деньги на что захотят. В Америке половина денег, полученных от двухсот миллионов налогоплательщиков в годы холод-

ной войны - ПОЛОВИНА - была отведена на покупку вооружения. Но в обмен налогоплательщики не получили ничего.

Что у нас есть, это состояния, в которых вы живете по разным динамикам. Я хочу, чтобы вы конфронтировали их и узнали правительственную последовательность через историю этого метода контроля, который в некоторых случаях согласуется с игрой, а в некоторых - идет против нее. И почему люди чувствуют, что ничего не могут с этим поделать. Потому что здесь есть, вы помните, Начать, Урегулировать, Завершить. В данном случае сам индивидум никоим образом не может сделать что-то, чтобы урегулировать и завершить этот цикл, даже если он его начал.

Я хочу сказать, вы видели это на моей Лекции об НЛО: было несколько ребят из Америки, которые стали раскрывать связь правительства с расами пришельцев. Прежде всего, они протестовали против того, что это держалось в тайне, а во-вторых, потому что большие суммы денег из налогов были потрачены на создание подземных баз для пришельцев. Считается, что это демократия, свободная страна, считается, что мы знаем, куда идут наши деньги, но в этой области все держалось в тайне. И если вы вспомните, парень, который больше всех рассказывал об этом, Вильям Купер, сказал, что они пытались убить его уже два или три раза, и пустили слухи, что он сумасшедший и все такое. Они пытались удерживать его и, фактически, действовали по раннему сценарию по контролю - просто убить! Другими словами, он был современным еретиком.

Возможно, самым великим еретиком настоящего времени был Л. Рон Хаббард! Ведь он начал разбивать всю ложь, с помощью которой контролируют людей. В частности, поверьте, что люди - это тела, что они не способны стать лучше, что вы никогда не сможете повысить свой интеллект - и все это научные ФАКТЫ, понимаете! Как то, что вы живете только один раз, что побуждает человека пытаться получить от жизни все, и он знает: лучше не начинать никаких неприятностей правительству, иначе его убьют, понимаете... все, чем он занимался, прямо противостоит сценариям по контролю, которые ПРОДОЛЖАЮТ ОСУЩЕСТВЛЯТЬСЯ И ПО СЕЙ ДЕНЬ. Они осуществляются очень скрытно, и иногда наука учит вас вещам, ПРОТИВОПОЛОЖНЫМ истине, и вас так учат в школе, чтобы вы верили этому с самой юности и на протяжении всей вашей жизни.

Это состояния. Это обстоятельства, существующие в игре прямо сейчас. Вам повезло, что вы живете в Швейцарии, это, возможно, одно из лучших мест в плане соотношения правды и лжи в

игре. Но я должен вам сказать: это не имеет никакого отношения к удаче. Дело не только в удаче, идут ли дела плохо, или они улучшаются. Дело определенно состоит в сознательном или бессознательном **ПРАВИЛЬНОМ УРЕГУЛИРОВАНИИ** состояния, которое **СУЩЕСТВУЕТ В РЕАЛЬНОСТИ**.

Цель всей оставшейся лекции, которую мы продолжим после обеда, состоит в том, чтобы вы поняли, какие состояния существуют, как их распознать, и как **СОЗНАТЕЛЬНО** предпринять правильные действия для их урегулирования и улучшения. Знать, что это за состояние и затем **СОЗНАТЕЛЬНО** совершить правильные действия по урегулированию, улучшению и завершению состояния, чтобы получить улучшение в игре.

Понятно? Вы готовы провести маленькое урегулирование по поводу своего обеда? Да? Очень хорошо! Конец первой части лекции. Спасибо. (*Аплодисменты*).

Ну что ж, добро пожаловать на вторую часть лекции «Улучшение состояний в жизни».

Здесь есть данное, удивительное для многих из вас. Вы, возможно, слышали об инструктивных письмах Л. Рона Хаббарда по Этическим Состояниям. И многие из вас, кто был связан с Церковью Саентологии, возможно, испытали на себе неправильное применение состояний. Другими словами, возможно, они не сработали на вас. Или вы ощущали пропущенный заряд. Не могли завершить цикл. Они не помогли вам сконфронтировать и найти правильную последовательность урегулирования того, с чем у вас были трудности. Одна из причин этого в том, что применение состояний - индивидуальная способность и это индивидуальная задача каждого в игре. Никому не следует назначать вам состояние. Это почти то же самое, что оценивание для игрока. Все, что нужно сделать, это помочь вам ОБНАРУЖИТЬ правильное состояние. Такое, которое при применении урегулирует и приводит к завершенному циклу состояние, в котором вы находитесь. Другими словами, оно помогает вам улучшить вашу жизнь.

Хорошо, для каждого игрока это сугубо лично. Назначение состояния, когда говорят: «Ты-то, ты-это», -обычно, в большинстве случаев, если это не оценивание, то неправильный пункт для вас. Это то же самое, что говорить, как вам играть, когда, на самом деле, вы не дали согласия играть по этим правилам. В данной области есть еще один предмет, который применяется, когда человек не может следовать правилам и не хочет улучшаться. Это называется ПРАВОСУДИЕ, когда группа людей, которые, как предполагается, находятся в игре, решают, что именно человек должен сделать. Предполагается, что это основано на правилах игры, для лучшего выживания или улучшения по всем динамикам и, как мы говорили раньше, отражено в законах разных стран этой планеты. Вы не должны красть что-то у другого игрока, не должны отнимать тела и жизни других и т. д.

В Свободной Зоне⁴⁰ правосудие находит применение только тогда, когда существует препятствие, не позволяющее человеку

⁴⁰Свободная Зона - совокупность групп и отдельных личностей, открыто отграничивающих себя от официальных и неофициальных организаций Церкви Саентологии. Целью Свободной зоны является применение технологии Л. Рона Хаббарда в обстановке свободы и в ее первоначальном смысле, как замыслил сам Хаббард, и в той форме, в которой он применял ее - метод, который работает, помогая человеку сформировать и улучшить условия своей жизни. Мы являемся сторонниками принципа золотой середины и не рассматриваем эту философию как единственно возможный путь к счастью.

или другим людям двигаться по Мосту. Это единственное, о чем стоит волноваться, потому что, если человеку дают проходить Мост правильно, все остальное может быть урегулировано. Но это правосудие, и вы можете сказать, что это этическое правосудие, основанное на НАШЕЙ игре. Мы пытаемся улучшить игроков в игре, и они приходят к нам, чтобы получить аудитинг для осознания некоторых своих циклов и их завершения, и это называется аудитингом, и именно этим мы занимаемся. Между прочим, это доказывает, что люди хотят улучшения - это одна из основных целей игры. Потому что, если бы они не хотели улучшения, они были бы счастливее, понимаете? Если бы они не хотели улучшить себя, они были бы счастливее со всеми их незавершенными циклами, потому что тогда оставались бы в беспорочном выигрыше при игре в неулучшение.

Но мы сейчас говорим не об этом, не это составляет предмет нашей лекции. Ее предмет - как вы можете применять состояния вашими личными способами, с помощью вашего личного наблюдения, как вы можете делать это в жизни?

Первое, что я должен вам сказать, потому что незнание этого может вызвать замешательство... опять эта незэтичная ручка (*с трудом пишет на доске*):

1) СОСТОЯНИЯ МОГУТ ПРИМЕНЯТЬСЯ, КОГДА У ВАС ЕСТЬ ЦЕЛЬ ИЛИ СТРЕМЛЕНИЕ К ИДЕАЛЬНОЙ ИЛИ УЛУЧШЕННОЙ КАРТИНЕ.

Понятно? Поскольку, как мы знаем, эта игра состоит из раз- личных динамик - и я читал вам лекцию об этом, есть, по крайней мере, 12 динамик - состояния могут применяться (*пишет на доске*):

2) ПО ДИНАМИКАМ.

Но по одной динамике у вас может быть несколько целей или стремлений. Взять, к примеру, первую динамику. Вы хотите накопить достаточно денег, чтобы купить новую машину. А еще вы хотите накопить достаточно денег, чтобы купить новый дом. Вы могли бы применить состояния к каждой из этих целей. Это возможно. Или могли бы объединить их в одну финансовую цель. И работать над достижением этой цели, чтобы поднять свой финансовый уровень и позволить себе все это. Опять-таки это ВАШЕ решение, где вы будете использовать эти данные на практике или где хотите пронаблюдать и увидеть последовательность и применить состояния, Думаю, к концу лекции вы поймете, что вам не стоит пренебрегать этим, иначе у вас может не получиться достичь цели или идеальной картины ни по одной динамике.

И причина этому очень проста. Это удивительное данное. Я не думаю, что его когда-либо формулировали столь решительно, но я поступлю именно так, потому что выяснил, что оно существует в этих играх, и любой, кто прошел ОТ16, тоже знает, что это верно. Мы смотрим здесь на всю вселенную как на часть игры. Возможно, до нее были другие игры, где существовали иные цели и стремления. И нельзя исключить, что были СПЛАНИРОВАНЫ и другие игры, с другими целями и объектами для понимания. Помните, я думаю, это было в Лекции о динамиках, мы говорили от том, что **ВОВЛЕКАЮТ** вас в игру интерес, интеллект и улучшение. Эти компоненты составляют успешную игру, и вы сможете побеждать до тех пор, пока кто-нибудь не придет и не спрячет основы игры. Так случилось с этой игрой.

Мы нашли некоторые из спрятанных основ. Благодаря Мосту и работам ЛРХ мы частично обнаружили, на чем, на самом деле базируются те результаты, к которым должны были привести эти игры, и улучшения, которые вы должны были ощутить. Давайте посмотрим на это следующим образом. Если у вас есть бизнес или компания, вы можете иметь цель, объединяющую всю эту компанию. Допустим, вы владеете молочным производством. У вас есть ферма, и вы хотите производить хорошее молоко для всех детей в Швейцарии или в этом округе. Но в этом бизнесе у вас были бы еще под-цели, например, наличие чистых и гигиеничных грузовиков для перевозки молока. И вы должны либо мыть бутылки, либо производить картонные пачки, которые не будут выскальзывать из рук и разваливаться, когда люди покупают молоко. И, конечно, вам нужен контроль качества, чтобы ничего опасного не попало в молоко, чтобы оно было чистое, безо всяких загрязнений. И вам нужны ответственные люди для работы на ферме и для доставки, которые не разбили бы бутылок и не испортили бы молоко. Все это составляет объединяющую цель для этого предприятия.

Видите, вы можете иметь одну объединяющую цель и несколько под-целей. Это очень похоже на наши общие игры, и у вас могут быть разные цели по динамикам. Но мы обнаружили, что интерес игрока, вне зависимости от его целей, это:

- 1) УЛУЧШЕНИЕ КАЧЕСТВА ИГРЫ, ТЭТЫ⁴¹, ЖИЗНИ И Т. Д.

⁴¹Тэта - жизненная сила, жизненная энергия, божественная энергия или любое другое название, энергия, свойственная исключительно жизни, которая воздействует на материю в физической вселенной и оживляет ее, делает ее подвижной и изменяет ее. Это разумность, безмятежность, стабильность, счастье, радостные эмоции, живучесть и другие факторы, которые человек обычно считает желанными.

Понятно? В каждой из этих игр есть нечто, лежащее в основе. Именно эту вещь вам нужно найти и использовать. Вы должны обнаружить ее через наблюдение того, что происходит в игре, и понять существующую в ней последовательность. Вы должны, другими словами, увидеть состояние, осознать или получить озарение, что это

- состояние, это - урегулирование и это - успешный способ закончить или завершить одержание победы в игре.

Это почти как история с загрязнением этой планеты. Около ста лет назад маленькие общины и народы не производили научных измерений, и сброс отходов в реку ничего для них не значил. Отходы опускались вниз по течению, и они не думали о других го- родах, и, когда стали появляться двигатели и все такое прочее, их не беспокоило, как это может повлиять на чистоту воздуха. Видите, они были отделены от других.

Но сегодня, при существующих средствах коммуникации и измерениях, производимых по всему миру, неожиданно становится очень важным охранять природу. Другими словами не допускать загрязнения атмосферы в таком объеме и пытаться законсервировать некоторые отходы. Вы понимаете, что я имею в виду? Просто по ходу игры на этой планете бережное отношение к ресурсам и урегулирование загрязнения внезапно приобрело особое значение, иначе это повредит выживанию каждого. Я хочу сказать, что это даже еще более важно, потому что это одна из согласованных игровых основ, на которой базируется истина этой конкретной игры. Мы говорим здесь о заключенном соглашении, что это будет частью игры и будет иметь такую важность, и мы сможем выяснить, что это такое. И это было согласовано ДО ТОГО, как началась игра. Понятно?

Это основа основ, очень и очень важная. Вся жизнь строится на этом. Но все это вмешательство и т. д. привело к путанице. Что же это за основа, которую каждый должен был узнать в игре этой конкретной вселенной? И, между прочим, вам не выбраться из нее, не закончить эту часть игры, не выяснив это. Понимаете? Это как в настольной игре, когда наступает ваша очередь сделать что-то. Как в этих маленьких играх, типа «Монополии»: если вы этого не делаете, то вы не двигаетесь, не бросаете кубик, чтобы получить очередные очки, не выбираете карточку, не покупаете этот маленький домик или что-то еще. Вы не можете сдвинуться с места, не завершив данного цикла.

То, что вы должны найти в этой игре, в жизни - не в одитинге, а именно в ЖИЗНИ - это состояние. Состояние, на котором была

основана эта игра. И формулу как улучшить его до следующего, более высокого, состояния, которое будет следующей частью игры. И если вы этого не сделали, или вам помешали, вы начинаете опускаться вниз, в более низкое состояние. Далее, по ходу лекции, вы поймете больше.

И я вам скажу, какое состояние вы должны найти в этой игре, прямо сейчас. Состояние называется - давайте для ориентации обозначим его как ноль - Критическим (*пишет на доске*):

0) КРИТИЧЕСКОЕ СОСТОЯНИЕ.

Вам это сразу представляется как какое-то волнение, большое движение, когда люди носятся и урегулируют дела, но что означает это состояние? Оно означает: ДЕЛА ПОЙДУТ ХУЖЕ, ЕСЛИ ЧТО- НИБУДЬ НЕ БУДЕТ СДЕЛАНО. Если изобразить это в виде графика, он будет иметь примерно такой вид: (*рисует на доске постепенно опускающуюся линию*). Это будет линия, которая постепенно идет вниз. Даже если она была горизонтальной, она в конце концов начнет опускаться, потому что в отношении нее ничего не было сделано. Давайте посмотрим на график, чтобы вы поняли, как это происходит в жизни: (*показывает на опускающуюся линию*). Вот здесь у нас время, а здесь - улучшение. Вы видите - с течением времени либо нет никакого улучшения, либо состояние дел ухудшается. И линия идет вниз.

Теперь, в первую очередь, посмотрим на это в одитинге. Это значит, что вы не получаете никаких побед, или начинаете чувствовать, что теряете их. Или, если вы не получаете одитинг, то просто возьмем жизнь - жизнь с каждым годом одолевает вас все больше и больше. Или эти ребята, о которых я говорил, контролируемые группы на ваших административных и экономических линиях, делают так, чтобы у вас с каждым годом было немного меньше собственных денег. А если перенести это на здоровье, то ваше тело уже не такое здоровое, или вы не столь активны, как раньше, или вы не можете больше кататься на лыжах, с каждым годом становясь все менее способным. Понимаете? Предполагалось, что вы найдете причину всего этого и разберетесь, как это урегулировать.

И мы знаем сегодня, что наука, медицина и правительство либо не нашли эти причины, либо, если и нашли, намеренно держат их в тайне. Люди стареют и умирают, Вы покупаете машину, она постепенно ломается, и вы вынуждены оставить ее на свалке. Каждый год немного снижается ваша покупательная способность - ведь ценность денег уже не столь высока. Во многих, многих областях каждый год в мире увеличивается замешательство. Вы при-

выкли считать, что все весьма стабильно, особенно в Швейцарии, но сейчас появились различные возможности Общего Рынка или экономические проблемы, или даже террористическая угроза, существующая в вашей цивилизации. Как мы уже говорили, раньше жить в городах было безопасно, и даже оставлять двери незапертыми и парковать машину на улице, но СЕЙЧАС... ваш приемник могут стащить, ваш дом могут ограбить, на вас могут напасть наркоманы на улице. Или, если вы учитель, вы видите, что дети смотрят все больше и больше насилия по телевизору, и начинают пробовать наркотики и все такое, и их умственные способности снижаются.

Это все примеры, которые актуальны сегодня. Почему этого никто не увидел и не нашел формулу? Некоторые люди способны делать какие-то вещи лучше других, и можно видеть, что в некоторых областях жизни кому-то все-таки удастся преодолеть ситуацию, но это происходит НЕ ВСЕГДА. Некоторые перешли на натуральную медицину, и получают улучшение, временное, но живут все равно не намного дольше. Они выяснили еще не все. Может быть, они просто по случайности сделали что-то правильно. Некоторые упорно трудятся на двух работах, и может быть, по-умному вкладывают свои деньги, что позволяет им подняться над экономическим сценарием - временно. Некоторые придерживаются старых традиций и следят за тем, чтобы их дети не шатались с преступниками и наркоманами, и в школе у них все было хорошо. Но если спросить этих людей:

«Какое это состояние, и какую формулу ты применил?», ответом будет: «Ну, я просто знал, что мне нужно сделать это... ». На самом деле, они этого не знают.

Чтобы знать, какое это на самом деле состояние, нужно знать настоящую игру. Настоящую игру по динамике. Настоящую игру, которую игроки хотели создать по этим динамике, и цели, которые были у них. Если люди этого не знают, они просто МОГУТ ПОПЫТАТЬСЯ следовать примеру тех, кто вмешивается в игру, и, думая, что они выигрывают потому, что ИМЕННО ОНИ обладают правильной формулой, КОПИРОВАТЬ таких людей, понимаете? Они думают: «Ребята, которые продают наркотики, делают много денег. Вот и я тоже буду продавать наркотики по ночам». Но они действуют против физического и умственного здоровья тех, кому продают наркотики, а это - несогласование или разрыв АРО с динамикой, так как каждый должен улучшать себя. Они некоторое время зарабатывают деньги, и выкручиваются из экономического сценария. Но вскоре вы, возможно, узнаете, что их арестовала по-

лиция, или их даже лишили свободы. Или еще хуже - они связались с другими наркодельцами, более влиятельными наркодельцами, и их убили из-за конкуренции. Или они обнаружат, что из-за того, что они постоянно были окружены наркотиками, их собственные дети стали принимать наркотики, и думают, что это все нормально, и они сходят с рельсов. А то и сами, в конце концов, начнут принимать наркотики и получат сумасшествие или утрату умственных способностей и превратятся в психотиков. Так что, очевидно, это неправильная формула.

Вопрос в том, что со всеми этими ребятами, которые делают сценарии, есть ли у них правильная формула? Ну, у них до сих пор есть проблемы со старением тел. Они до сих пор еще не решили ее - они просто берут другое тело. Они держат в тайне от всех, что в конце жизни одно тело меняется на другое. И это единственный секрет, который у них есть. И это, несомненно, строжайшая тайна в истории этой планеты. И, вместе с тем, тайна того, как контролиро- вать людей - а для этого нужно сохранять линии своего контроля на протяжении нескольких жизней - всегда существовала и вне этой планеты. У них есть небольшие объединения тайных обществ, которые этим занимаются. И они делают все, чтобы ничто из этого не попало в системы образования на земле. Поэтому у них, на самом деле, нет формулы, ибо они держат это в секрете, а ведь в каждой игре игрок, конечно же, хочет, чтобы другие тоже выигрывали, иначе у него не будет побед по его динамикам.

Что мы можем видеть исходя из этих примеров? Какова участь этого постепенно понижающегося состояния? Помните, па- рень мог преодолеть это и урегулировать свое финансовое положение, упорно трудясь или взяв дополнительную работу, не доходя до продажи наркотиков. Так что это имеет какое-то отношение к *(пишет на доске)*:

ПРОИЗВОДСТВУ.

Это пока еще не формула, а компоненты этого состояния. По- мните, другой парень, который стал продавать наркотики или по- дражать преступникам, он оказался вне этики - не поддерживая динамики, он оказался вне этики, так? Хорошо, значит, это имеет какое-то отношение к:

ЭТИКЕ.

Да..., и также, вы знаете, что учитель или родители могут по- мочь своим детям продвигаться или говорить с ними и давать со- веты, чтобы они продолжали успешно учиться в школе. То есть, это идея продвижения или общения:

ПРОДВИЖЕНИЕ / ОБЩЕНИЕ.

И мы заметили, что все эти люди были в состоянии (*показывает на график понижения на доске*), поэтому им нужно было НАЙТИ ВРЕМЯ, чтобы делать что-то еще, чтобы урегулировать состояние. Вы заметили это? Они должны были ИЗМЕНИТЬСЯ. Они должны были найти время, чтобы сделать что-то еще ради преодоления этой тенденции к понижению. Они должны были (*пишет на доске*):

ЭКОНОМИТЬ...

На времени и расходах. Потому что, помните, на деньги нельзя купить столько, сколько раньше, и у них должно быть время, чтобы научить своих детей, как правильно что-то делать. Так что экономить (*пишет на доске*):

... ВРЕМЯ И ФИНАНСЫ.

И они также должны изменить что-то. Они должны делать что-то новое, чего они не делали раньше (*пишет на доске*):

ИЗМЕНИТЬ ОСНОВУ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.

Делать что-то новое, что приносит успех. Это урегулирует состояние. Рон записал и дал нам формулу, основанную на этом анализе, как раз то, о чем я говорил сегодня. Если ее проанализировать, формула будет выглядеть так: (*пишет на доске*):

ФОРМУЛА:

1) ПРОДВИГАЙТЕ ИЛИ ПРОИЗВОДИТЕ.

Имеется в виду в правильной области. Там, где это согласуется с динамиками и так далее: хороший продукт, больше качества, хорошее общение по поводу продукта или услуги, которые вы можете предоставить, или, например, общение с вашими детьми, чтобы убедиться, что они на правильном пути. Видите, Рон сделал из этого последовательность, чтобы вы легко добивались успеха, делая, это в правильной последовательности.

Давайте возьмем для примера бизнес. Вы можете найти новых покупателей, чтобы увеличить объем продаж. Вы можете производить продукты лучшего качества, то, что нравится большому количеству людей. И вы могли бы начать, например, если это относится к деньгам (*показывает на понижение на графике*), вы могли бы начать подниматься, понимаете? или как делается сейчас во многих обществах, можно было бы организовать группы учителей, чтобы рассказывать детям о вреде наркотиков и давать им специальные уроки, чтобы они поняли, почему образование так важно для них.

Хорошо, вторая часть: вы должны найти время, чтобы этим заняться. Если вы начнете прямо сейчас, то поймете, что вам нужно отбросить какие-то дела, которыми вы занимались раньше. Но будьте осторожны — не оставляйте дела, которые помогали держаться хотя бы на этом уровне! Вам нужно экономить время и финансы, чтобы продавать лучший продукт или продвигать его или делать что-то, чтобы выбраться из этого. То есть следующим идет экономия:

2) ЭКОНОМЬТЕ.

Из-за того, что вы уделили этому больше времени, взяли больше времени, которое тратилось непродуктивно и поместили его в номер 1 (*указывает на «Продвигать или Производить»*), вы обнаружили, что изменили основу своей деятельности. Теперь вы должны организовать эту перемену:

3) ИЗМЕНИТЕ С ПОМОЩЬЮ ОРГАНИЗУЮЩИХ ДЕЙСТВИЙ.

И вы должны подготовиться — потому что вам потребуется время, чтобы быть готовым предоставлять больше. Вам потребуется больше времени посвящать детям, которые нуждаются в образовании, вам потребуется больше времени для предоставления продукта, если вы хотите улучшить его, вам потребуется больше времени, чтобы найти новых покупателей для вашего продукта. Поэтому (*пишет на доске*):

4) ПРИГОТОВЬТЕСЬ ПРЕДОСТАВЛЯТЬ БОЛЬШЕ.

И последнее, вы должны укрепить этику, по мере того, как вы делаете все это, чтобы не попасть в эту ловушку (*указывает на по-нижжающийся график*), или в ловушку, в которой можно оказаться, помогая людям с плохими намерениями или тем, кто вмешивается в игру:

5) УКРЕПИТЕ ЭТИКУ.

Теперь все это (*показывает на шаги 1-5*) будет успешной последовательностью формулы. К чему бы вы это не применяли, вы делаете эти шаги быстро, один за другим, и продолжаете, как будто вы жонглируете шарами, понимаете? Вы можете увидеть, что если вы не сделали *этого* (*указывает на «Продвигать или Производить»*), если вы не продвигаете или не производите больше или не пытаетесь установить более качественное общение, неважно, с чем вы работаете, вы доведете себя своей экономией до смерти! Вы начнете удерживать себя, не покупать то, не делать это, и вам будет нечего делать! Поэтому сначала сделайте это (*указывает на «Продвигайте или Производите»*), и затем это автоматически сэконо-

мит и сократит ваше время на других делах, которые не помогали вам.

Вы заметите, что, делая эти две вещи (*указывает на «Продвигайте или Производите»*), этим самым вы уже меняете основу вашей деятельности, и теперь вы должны это отрегулировать и поставить в свое расписание (*указывает на «Измените с помощью организующих действий»*). И вы понимаете, что из-за того, что вы выполняете вышеприведенные пункты (*указывает на «Продвигайте или Производите», «Экономьте» и «Измените с помощью организующих действий»*), вы должны производить больше, потому что делая это (*указывает на пункты «Продвигайте или Производите», «Экономьте», «Измените»*) вы повысите объем и качество, и, если это продукт, то и продажу этого продукта. И вам нужно сделать это (*указывает на «Укрепите Этику»*), потому что, возможно, вам придется даже нанять новых людей, и они могут захотеть продавать наркотики, или добавлять наркотики в молоко, что-то вроде этого, поэтому вам также нужно укрепить этику.

Некоторые из вас могут спросить: «А как насчет проблемы окружающей среды? Не будет ли такое производство еще больше загрязнять атмосферу? Вы должны применить это к окружающей среде!» Ну, если вы работаете на основе динамического принципа, что каждый хочет выиграть в игре, ваша продукция (*указывает на «Продвигайте или Производите»*) будет лучшего качества и не причинит вреда природе. Видите, «экономить» (*указывает на «Экономьте»*) и основа действий (*указывает на «Измените с помощью организующих действий»*) будут также иметь отношение к отходам. Другими словами, вы должны установить здесь новую точку зрения: укрепить свою этику в отношении окружающей среды, а также предоставлять больше, чтобы на самом деле помочь большему количеству динамик.

Хорошо. Если мы посмотрим на окружающую среду, то партия «зеленых», на самом деле, так и поступает. Ее члены действительно занимаются продвижением идей (*указывает на «Продвигайте или Производите»*) об ущербе, наносимом окружающей среде, и о том, что с этим делать. Они производят все продукты, какие только могут производить (*указывает на «Продвигайте или Производите»*). Они одобряют то, что делается из переработанного или утилизированного сырья и поощряют производство разнообразных продуктов из отходов. Они пытаются сказать людям: «Не выбрасывайте так много отходов в атмосферу (*указывает на «Экономьте»*), экономьте на загрязнении». Они действуют очень про-

стыми методами: например, один маленький корабль выходит в океан и пытается остановить большое военное судно, которое собирается затопить атомные отходы в океане, понимаете? Они выходят в море, снимают все это - очень хорошо! - все это вы видели по телевизору, так? Они делают небольшое усилие, расходуют не-много денег здесь и там, и отправляют свои маленькие корабли туда, и большие корабли с миллиардами долларов получают плохую огласку в прессе!

И я уверен, они стали добиваться успехов благодаря изменению основы своей деятельности (*указывает на «Измените с помощью организуемых действий»*). Вместо простых разговоров об этом и писем конгрессменам и правительству они начали ДЕЛАТЬ что-то, что можно назвать настоящим действием, что-то, что стоит заснять на пленку, понимаете? Вот это изменение. И они, постоянно приглашая других вносить свою лепту, готовятся предоставлять всего этого ЕЩЕ БОЛЬШЕ (*указывает на «Предоставляйте больше»*), демонстрируя людям, почему это плохо. Чтобы люди тоже думали как «зеленые» и покупали продукты из вторсырья и все такое. И, должно быть, они действительно сказали всем своим приверженцам:

«Давайте очень строго придерживаться этих пунктов, и не позволять купить себя этим большим компаниям и рассказывать всю эту ложь людям - давайте будем держаться вместе и укреплять нашу собственную этику (*указывает на «Укрепите этику»*) и этику других людей в нашем окружении». Они также стараются, чтобы и вы применили собственную этику для этих же целей.

Да, они сделали что-то вроде этой формулы (*указывает на шаги 1-5*), может, потому что сами ее придумали, а, может, потому что должны были поступать именно таким образом. Они, вероятно, не знали формулы, но все сделали правильно. И теперь вы видите, что в последние годы люди еще БОЛЬШЕ осознают то, о чем говорят

«зеленые» и защитники окружающей среды, верно? (*указывает на график на доске, показывает, как понижение было исправлено, и кривая снова стала подниматься*). Я имею в виду, разве вам не приходится слышать сейчас о «зеленых» и о движении за охрану природы больше, чем пять лет назад? Нам известен еще один весьма удивительный факт: одна из компаний, которая поддерживает их - это Фонд Рокфеллера. Те самые ребята, которые замешаны в этом деле в Валдиз, на Аляске, там произошла утечка нефти на пляже. Вы можете спросить: «Эй, что здесь происходит? Почему эти

ребята, которых интересуют только деньги, баксы с продажи нефти, почему они поддерживают «зеленых»?»

Теперь вы видите, как работает вмешательство. Вот почему вам на самом деле нужно укрепить этику (*показывает на «Укрепите этику»*) и знать игру. Причина, по которой никто, кроме ЛРХ, не нашел этой формулы, в том, что каждую группу, пытавшуюся действовать правильно, захватывал кто-то другой. Теперь мы должны посмотреть, для чего проводился этот захват. Видите ли, когда захватывают такую группу, с точки зрения вмешательства, ее можно использовать по-разному. В старые времена, как мы видели, захват осуществлялся только лишь с целью уничтожить и обокрасть. Но сейчас поступают гораздо умнее. Захваченную группу можно использовать, чтобы избавиться от конкуренции. То есть от всех компаний, которые, как они считают, составляют конкуренцию и которые не на стороне вмешательства. Другими словами, они используют свою влиятельную связь с «зелеными», чтобы пропихнуть законы, которые устанавливают такие ограничения, и соблюдение которых стоит столь дорого, что никто, кроме компаний Рокфеллера, не может позволить себе следовать им. И тогда эти компании терпят крах на биржевом рынке, и Рокфеллер покупает их.

Есть и другая, очень важная, причина, по которой они могут это делать. В политической системе Германии, да и других стран, последние несколько лет две основные партии находились в близком процентном соотношении, 52-48 или обе 48, 49 -без настоящего большинства на стороне какой-либо из них. Хотя нет, это слишком много... обе ниже 50%. Но ни одна не набирала большинства. А партия «зеленых» набирала 2 или 3%. Пройдет тот или иной закон или нет, зависело от того, на сторону какой партии им говорили перейти, вместе с какой партией голосовать - той или этой.

ПРЕКРАСНЫЙ способ держать в руках будущее законодательство страны, без затраты больших денег на захват всей политической системы - просто контролировать ребят, от которых зависит баланс голосов! Вы могли бы решить, если бы вы контролировали этот маленький процент голосов, который может обеспечить перевес какой-либо стороне... вы могли бы сказать им не голосовать ни за ту, ни за другую сторону, и их законы бы не прошли! У вас могла бы быть возможность помочь этой стороне или той или не помогать никакой из них. И тогда обе основные партии приходят и говорят: «Сколько вы хотите за «зеленых»? Они нужны нам

для голосования!» Вот, видите, это и есть более умные сценарии контроля.

Но почему это произошло? Все восходит к тому, что «зеленые» каким-то образом правильно применили состояние (*указывает на шаги 1-5*). Настоящее состояние в игре. И это было моментально замечено теми, кто осуществляет вмешательство, и они тут же наложили на них лапу. Я привожу вам этот пример, потому что, когда ВЫ будете применять эти состояния, вы тоже будете достигать успеха. Но вы еще не знаете, что может произойти. Сценарий с «зелеными» еще только в самом начале. Вы не знаете, что может случиться в следующие несколько лет, и какие с ними могут произойти ужасные вещи в более низких состояниях. Хорошо, мы об этом поговорим.

Это (*указывает на формулу «Критического состояния» и на шаги 1-5*) — то, что вы должны были узнать в этой вселенной. Хотя бы это. Потому что как только вы это сделаете, вы придете к осознанию, что жизнь простирается на всю вселенную, что даже планета, даже материя, энергия, пространство и время, даже пятая динамика, животные, растения и все такое - все имеет отношение ко всей игре. Это была не просто игра человеческих существ. У них были все динамики, и если бы вы были так хороши в этом, то в какой-то момент достигли бы способности хорошо общаться с вашей машиной, и она прослужила бы вам долгое, долгое время. И есть истории, не только у саентологов, от людей, которые разговаривают со своими растениями, и они гораздо здоровее, чем другие растения. Потому что они говорят с ними.

Если все сделано правильно (*указывает на формулу, шаги 1-5*), и вы определили правильное состояние (*указывает на «Критическое состояние»*) - потому что, я хочу вам сказать, не все состояния такие, как это, игра продолжается и стала слишком запутанной - вы продвинетесь в следующее состояние, которое называется НОРМАЛЬНЫМ, которое требует гораздо меньше усилий, и дела просто продолжают идти хорошо.

Перед тем, как мы отправимся в подземелье, я покажу вам Нормальное состояние, чтобы у вас было стабильное данное (*пишет на доске*):

+1) НОРМАЛЬНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ.

Если вы правильно выполнили предыдущую формулу в какой-нибудь области, где, как вы увидели, она была нужна, через какое-то время - от нескольких недель до года, что-то вроде этого - через какое-то время, по мере того как вы продолжаете выполнять

эту формулу точно так же, как она была приведена, вы окажетесь в состоянии Нормальной Деятельности (*рисует на доске график по-степенного подъема*).

И (*указывает на график*) здесь улучшение, здесь — время, все постоянно становится лучше и лучше, лучше и лучше, по крайней мере, с хорошим градиентом. В бизнесе вы делаете больше и больше денег каждый год, производите продукты все лучше и лучше по качеству, появляется все больше и больше покупателей. В плане окружающей среды: воздух становится чище, загрязнения меньше, больше делается продуктов из переработанного сырья. Вы могли бы сказать, что все, что вам хочется, это просто продолжать в том же духе, потому что это просто! Вам удалось все наладить, эту новую основу действий и критическое состояние улажено, все сделано правильно! Все идет хорошо! И вы не хотите это менять, не так ли? Ваша вторая динамика идет лучше, дети учатся в школе лучше... о, боже мой! Вы не хотите ничего менять, так?

Как ни странно, формула, которую разработал ЛРХ, такова (*пишет на доске*):

ФОРМУЛА:

1) НИЧЕГО НЕ МЕНЯЙТЕ!

Ха-ха-ха! Это номер один. Знаете, у ваших детей все в порядке в школе, они стали учиться лучше, но кто-то вдруг приходит с идеей:

«О, я раздобыл такую замечательную штуку из Америки, называется магнитофонная запись для обучения во сне. Они позволяют запоминать в два раза больше, вы просто надеваете наушники на детей, и им даются всякие данные всю ночь, и... » Если вы сделали эту формулу, Критического состояния, и дети стали лучше учиться в школе, вам лучше решительно отказаться от этого. Просто скажите:

«Иди ты к черту, мне это не нужно». Но ЛРХ понимал, что многим людям не придет в голову, что надевать наушники на ночь - плохая идея. Поэтому он придумал небольшое урегулирование и для таких случаев. Кто-то, несмотря на все свои хорошие намерения, все-таки внес изменения, (*пишет на доске*)

2) НАБЛЮДАЙТЕ.

3) ЕСЛИ В ОБЛАСТИ ПРОИЗОШЛИ УХУДШЕНИЯ, ВЫЯСНИТЕ ИХ ПРИЧИНУ ПО СОВПАДЕНИЮ СО ВРЕМЕНЕМ, КОГДА ПРОИЗВЕДЕНА ПЕРЕМЕНА, И УРЕГУЛИРУЙТЕ.

4) ЕСЛИ В ОБЛАСТИ ПРОИЗОШЛИ УЛУЧШЕНИЯ, ВЫЯСНИТЕ ПРИЧИНУ УЛУЧШЕНИЙ ПО СОВПАДЕНИЮ СО

ВРЕМЕНЕМ, КОГДА ПРОИЗВЕДЕНА ПЕРЕМЕНА, И УРЕГУЛИРУЙТЕ.

5) МЯГКАЯ ЭТИКА.

Хорошо. Ничего не меняйте! Тем не менее, жизнь сама будет подкидывать вам изменения. Поэтому вы НАБЛЮДАЕТЕ. Может быть, она покинет их не вам, а кому-то в вашей организации или в школе, или еще где-то. Поэтому вы наблюдаете. Вы смотрите, убеждаетесь, что все идет как надо, понимаете? Как курица при- сматривает за своими цыплятами. Или как фермер наблюдает погоду, проверяет состояние своих амбаров и полей. Если дела в области идут хуже, это значит, что она начинает двигаться в Критическое состояние. Найдите причину, как написано: «по совпадению со временем, когда произошла перемена». Это значит, вы смотрите, когда дела начали ухудшаться, и обычно видите, что там была произведена перемена, и урегулируете это! Уберите ее оттуда! Вы понимаете, что я имею в виду?

У вас есть ученики, которые учатся лучше в школе. Но так по-лучилось, что у зятя мэра, бургомистра, есть бизнес, связанный с освещением. Он убеждает мэра разрешить установить новое осве- щение в школе. В один день, может быть, в выходной, они приходят в школу и устанавливают флуоресцентные светильники на том месте, где прежде у детей стояли просто небольшие лампы на столах. Мэр говорит: «Чудесно, модернизация школы!» И как родители вы идете туда, удивляясь, почему ребенок больше не учит так много, как раньше. И вы находите совпадение момента (указывает на доску), когда он стал учиться хуже в школе, с моментом, когда они установили это освещение, и теперь вы приходите и видите, что свет этих флуоресцентных светильников отражается от страниц, и поэтому дети не могут читать как следует, пропускают слова и учатся не так хорошо, как прежде. До этого они могли направлять свои маленькие лампы так, чтобы свет не попадал им в глаза. И вам приходится создавать родительский комитет и... «Уберите это освещение! И верните прежнее обратно!» К этому моменту поло- вина детей получили очки от окулиста - а он двоюродный брат мэра - поэтому, чтобы урегулировать его, вам нужно выбрать нового мэра!

Но, скажу вам, иногда урегулирование, чтобы просто продол- жать быть в Нормальном состоянии, может стать немного труд- ным. Потому что вам нужно помнить: все время, пока вы занимае- тесь улучшением (*указывает на постепенный подъем графика*), если взять, к примеру, финансы, все это время ребята из правитель-

ства пытаются вызвать инфляцию, поэтому ваш доход уменьшается. Вы должны удерживать *эту* линию против линии инфляции! (*рисует пунктиром линию на графике, которая идет немного круче, чем постепенный подъем, и помечает ее «инфляция».* Первоначальная линия, обозначающая постепенный подъем, обозначается «прибыль»). Здесь на самом деле критическое состояние (*указывает на обе линии на графике и их взаимосвязь*). Потому что, если это то, как ваши деньги падают в цене (*указывает на крутую линию*), тогда вы действительно получаете их меньше. Если вы опустите это вниз (*указывает на крутую линию*), это тоже опустится, видите! (*указывает на постепенный подъем*).

Вот это прибыль (*указывает на линию постепенного подъема*), а это — инфляция (*указывает на крутую линию*). И это на самом деле Критическое состояние. Поэтому вы должны сделать покупательную силу ваших денег (*указывает на линию постепенного подъема*) - ваше Нормальное состояние - выше, чем это (*указывает на крутую линию*). Понимаете? Это означает, что если вы это видите, вы должны опять применить формулу Критического состояния, может быть найти новый продукт, сделать новое продвижение, найти новый способ получить прибыль и производить достаточно много, чтобы находиться выше инфляции.

Я хочу сказать вам: каждый, кто успешен, либо работает против игры, а они не будут успешны долгое время, не во многих сферах жизни, потому что действуют против динамик, и у многих из них ужасная проблема со здоровьем - мы подойдем к этому позже в состояниях - либо, как все остальные успешные люди, каким-то образом понял, что должен поступать именно так. Они, может быть, не знают, почему, и не владеют правильной формулой - это просто чистая математика (*указывает на график*) - и я докажу вам, что это происходит прямо сейчас в том большом округе севернее от вас, потому что многие немцы, знаете вы об этом или нет, делают «левую» работу на стороне. Этим занимается либо жена, либо муж, когда приходят домой с работы. Или у них есть какое-нибудь маленькое побочное дело.

Знаете, как это было доказано несколько лет назад? Правительство заявило в прессе и по телевидению, что собирается выпустить закон, по которому немцы не должны будут платить налоги за тех, кто делает «левую» работу, они хотели попросить людей, если они знают кого-то, кто этим занимается, донести на него. Но в результате они пострадали сами. Это был Коль, его партия - они чуть не потеряли все свое правительство за один выходной. Поэто-

му они отменили все это в понедельник. Официально, по телевидению, в новостях и все такое.

Я знаю, почему это произошло. Они собрали статистику и выяснили, что... Вот это да! Вся экономика Германии на 45% состоит из

«левой» работы. Они думали, что есть 55% очень честных людей, которые нормально работают, платят налоги, и еще 45% тех, кто делает «левую» работу, и так они могли уговорить 55% ребят доносить на 45%. Но они недостаточно хорошо посмотрели, потому что 90% из этих 55% были ТЕ ЖЕ САМЫЕ ребята, которые выполняли «левую» работу. В действительности только 10% людей выполняло исключительно «левую» работу. За этот выходной в Бонн, в Бундестаг пришла масса просто невероятных писем, в которых говорилось: «Это как Гестапо, мы должны доносить на своих друзей и все такое. Если вы этого не отмените, мы никогда больше не пойдем голосовать за вас». Ха-ха-ха! Боже мой, они тут же это прекратили. Потому что самое ужасное, что вы можете сделать правительству в Бонне, это обвинить их в сходстве с нацистами, понимаете? О! Они очень чувствительны к этому! Ха-ха-ха! Вы видите, вы видите, это сценарий, который не сработал.

Итак, нашлись люди, которые поступили правильно. Когда дело дошло до их личных финансов, они знали точно, на какую кнопку нажать. Они действительно нашли «почему» (*указывает на шаг 2*). Они сказали, что те похожи на Гестапо, и тут же все урегулировали, и смогли удержаться в Нормальном состоянии. Может, это и не было правильным «почему», но оно сработало! Так что было найдено правильное «почему» для данной ситуации, понимаете? Я хочу сказать, они могли бы пойти дальше: «Почему вы вообще установили такие большие налоги? Мы потому и делаем

«левую» работу, что нас загрузили налогами!» Но они этого не сказали. Другими словами, они не увидели всего сценария постепенного ежегодного увеличения налогов и тому подобного, но они увидели этот момент и сказали: «Ах, это как Гестапо!» И «Бам!» Это их напугало! Вы понимаете! Вот как нужно удерживать Нормальное состояние! Ха-ха-ха!

Хорошо. Другая сторона этого - вся сфера деятельности может идти ВВЕРХ! Другими словами, она может просто автоматически подняться, в то время как вы выполняете формулу Критического состояния. Вы наблюдали за всем, и теперь дело начало подниматься над курсом инфляции или даже еще выше (*указывает на график*). Теперь вам снова нужно выяснить, почему - в соответствии со временем происходящих перемен - и усилить это! (*указыва-*

ет на шаг 3 на доске). Понимаете? Может быть молоко, которое вы продаете, стало очень популярным в Цюрихе, и неожиданно они стали заказывать молоко из вашего округа, потому что оно лучше, чем у них. И люди даже начали приезжать к вам в округ, чтобы ку- пить его, и они сказали об этом своим друзьям, видите, они рассказали об этом своим друзьям и помогли вам добиться распространения! А вы даже не знали об этом. Вы видите, это помогло вам выполнить формулу Критического состояния, и вы получили помощь, даже не зная об этом.

Неожиданно ваш доход стал подниматься (*указывает на график*). Вы должны выяснить, почему, и усилить это. Вы ловите одного из ваших продавцов и спрашиваете: «У тебя достаточно молока на складе? Весь Цюрих покупает молоко у нас!» «Что? Я не знал об этом!» И он загружает больше молока. Понимаете? Или в случае со школой, может быть другие родители слышали о ней: «О, это очень хорошая школа, я тоже хочу отдать своих детей туда, потому что там они на самом деле чему-то учатся!» Потому что они обнаружили, что их маленькой дочке каждый день помогает другая девочка из той хорошей школы, и она стала лучше учиться, потому что эта девочка помогла ей. Следующее, что вы видите - это начало распространяться, понимаете? УЛУЧШЕНИЕ пошло вверх (*показывает на график*). Все быстрее и быстрее.

Однако, в этом состоянии, поскольку оно достаточно стабильно и идет вверх, вы применяете МЯГКУЮ ЭТИКУ (*указывает на шаг 4 на доске*). Большинство людей в вашем клубе, группе, вы сами, должно быть, делают что-то правильно, поэтому не пытайтесь упорно работать над этим, отнеситесь к этому ЛЕГКО. Вместо того чтобы уволить парня, который разбил бутылки на вашей фабрике, вы просто говорите ему: «Смотри, чем больше бутылок ты разобьешь, тем труднее будет нам получать хорошую прибыль, и тогда придется убавить твою зарплату, понимаешь? Надень резиновые перчатки, чтобы бутылки не выскальзывали из рук и не падали». Простые вещи. Вы их ошляпливаете, но только с небольшим количеством этики, чтобы они не делали этого больше. Понятно? Это Нормальное состояние.

Теперь я хочу вам сказать, что в огромном количестве случаев в бизнесе не применяют формулу Критического состояния правильно. Помните, у нас там было «Продвигайте или Производите», а потом «Экономьте» (*указывает на формулу Критического состояния на доске*). Потом тут говорится: «Приготовьтесь предо-

ставлять больше». Они делают все на оборот. Они делают номер два, и делают это не настолько много, как надо.

Все эксперты по менеджменту, о каких я только слышал, говорят: «О, компания проваливается, давайте экономить. Закрывайте пять заводов, увольняйте 25 служащих или 250 тысяч служащих, и давайте снизим наше производство и увеличим его позже». И они всегда проваливаются! Это очень странная формула! Хотя, она очень хороша для больших знатоков, потому что это кончается тем, что они покупают эту компанию по очень низкой цене на биржевом рынке.

Теперь вы знаете, что такое Нормальное состояние, позже мы поднимемся выше него, до самой вершины, но теперь я хочу начать путь вниз, чтобы посмотреть, где оказались другие ребята в этой игре.

-1) ОПАСНОСТЬ

Итак, Опасность. Это больше, чем просто Критическое положение, это действительно опасно. *(Рисует кривую, круто уходящую вниз)*. Здесь у нас снова время, а вверху — улучшение и ... КРУТОЕ ПАДЕНИЕ. Это что-то такое, что приводит людей в шок:

«О, Боже мой, я потерял работу. Сегодня утром меня уволили!», «Я неверно вложил деньги на бирже, я только что потерял 100 000 швейцарских франков». Или в больших масштабах: Дональд Трамп сказал бы: «Я не могу платить миллион долларов ежедневного процента, и теперь они объявят меня полным банкротом». Ха-ха-ха! Это достаточно серьезно; так происходит довольно часто в этой игре. Сколько компаний становятся банкротами каждый год? Ух! Много! И сколько организаций делают серьезные ошибки. Они либо неправильно инвестируют деньги или они выбирают неверную технологию или продукт для продажи и становятся банкротами. И им конец. В этом случае что-то явно очень неправильно. Поэтому первое, что мы должны сделать, как говорил Рон: *(пишет на доске)*

ФОРМУЛА:

1) ОБОЙДИТЕ И УРЕГУЛИРУЙТЕ СИТУАЦИЮ.

Обойдите кого-нибудь и урегулируйте ситуацию - непосредственно сами. Вы должны понять, что раньше у вас все было хорошо. Таким образом, вы принимали какое-то участие в том, что все шло хорошо. Вы были там все это время, следя, чтобы все шло хорошо, и может быть вы оказались в Нормальном состоянии, и вы позволили другим людям делать больше. Или вы были в Критиче-

ском состоянии, и вам нужно было больше людей, которые бы вам помогали (*пишет на доске*).

Мы назовем это фазой 1 и фазой 2. Фаза 1 это когда вы делаете и урегулируете дела в основном сами, направляете других людей. Понимаете, как будто учите детей. Фаза 1. Вы находитесь там все время. Вы практически не доверяете никому.

Когда вы выходите из Опасности, вы можете доверить дела кому-нибудь другому, и он будет ими заниматься. Вы передаете дела. Это фаза 2. Другие делают значительную часть дел. Таким образом, фаза 2 переходит в фазу 1, когда вы опускаетесь в Опасность. Это похоже на корабль, который начинает тонуть. На хорошем корабле или в хорошей команде, без сомнения, в этом случае сразу позовут капитана, который будет отдавать прямые и непо-средственные приказы. Когда подчиненные на корабле заметят опасность, они скажут: «Нам срочно нужен здесь капитан, он должен обойти нас и все урегулировать, потому что мы не знаем, как с этим справиться!» В организации, которая находится на суше, такое встречается нечасто. Можно увидеть, что на фирмах, в которых дела идут плохо, и которые терпят крах на биржах, директора идут в какой-нибудь банк, чтобы обсудить возможность займа, **ВМЕСТО ТОГО, ЧТОБЫ БЫТЬ НА ФИРМЕ!**

Первый шаг очень важен, потому что вы должны урегулировать ЭТУ СИТУАЦИЮ, а не что-то еще (*указывает на шаг 1 на доске*). Мы до этого говорили о правильной последовательности. То же самое, должно быть, произошло и тут (*указывает на круто опускающуюся линию на доске*). Появилась какая-то последовательность, из-за которой все пошло неправильно: все производство, или доход, или учеба вашего ребенка, или окружающая среда, или еще что-то. Где-то должна быть эта неправильная последовательность. Может, машина разбивает все бутылки, или это какой-то работник, который недоволен или имеет разрыв АРО, ходит и рассказывает всем, что к молоку прибавлены какие-то химикаты. Или это может быть конкурент, производитель молочной продукции в Цюрихе, и он говорит: «Вы знаете, люди из того округа примешивают коровье дерьмо вам в молоко!» И все магазины перестают заказывать молоко у вас.

Вы должны использовать здесь логику, чтобы выяснить, ЧТО представляет собой настоящая ситуация. Вы должны пройти через весь цикл, который вы сделали, через всю линию продукции, через всю последовательность, чтобы выяснить, когда дела пошли не так. Это точно так же, как если бы вы увидели, что у вас перестало

записываться видео. Эта лекция не стала бы записываться. Тогда мы подошли бы к камере и к оператору и просмотрели бы весь ка-бель. Что остановило запись, где здесь поломка? Вы могли бы найти точный момент, где это произошло, где лента проигрывалась и показывала, и в какой момент она остановилась.

Это значит, вы ОБХОДИТЕ - не принимаете чье-то объяснение, а сами идете туда и сами рассматриваете ситуацию. Однако, если вы не руководитель, но видите, что ситуация на самом деле плохая, тогда вы НЕМЕДЛЕННО должны пойти к тем, кто во главе, и сказать: «Эй, посмотрите, здесь что-то идет не так, это в Опасности». Хорошо, ОБОЙДИТЕ И УРЕГУЛИРУЙТЕ СИТУАЦИЮ, и к этому мы можем еще добавить:

...И ЛЮБУЮ ОПАСНОСТЬ В НЕЙ.

Видите ли, такое происходит в обычном бизнесе во многих странах из-за забастовок. Внезапно все работники просто перестают работать, и, конечно, прибыль и продукция тут же идут вниз. Вам необходимо найти настоящую причину этого. И урегулировать ее. Возможно, вы обнаружите, что профсоюз был захвачен мафией или что-то в этом роде. И они им сказали: «Давайте возьмем этого парня под контроль, не работайте в этом месте». Да, вам лучше урегулировать это с помощью правильной этики, потому что, если вы сейчас же не пойдете в полицию, вы окажетесь под контролем этих ребят до конца вашей жизни. Поэтому следующая часть (*пишет на доске*):

2) ПРИМЕНИТЕ ПРАВОСУДИЕ.

Есть много компаний, которые оказались под контролем ма-фии или крупных знатоков, потому что никогда не применяли пра-восудие в нужный момент, когда эти ребята только-только появились на их линиях. Это больше, чем этика, это ПРАВОСУДИЕ (*пишет на доске*):

3) РЕОРГАНИЗУЙТЕ ОБЛАСТЬ ОПАСНОСТИ.

Вы организуете область Опасности. Другими словами, если это была машина, разбивающая бутылки, то вы должны либо от-дать ее в ремонт, либо очень-очень быстро купить новую. А право-судие может быть применено к этому парню, который должен был следить за машиной, но не делал этого. Или по отношению к ком-пании, у которой вы купили эту машину, и которая не выполнила своих гарантийных обязательств.

И последний шаг (*пишет на доске*):

4) УСТАНОВИТЕ ЖЕСТКУЮ ПОЛИТИКУ, ЧТОБЫ ПРЕДОТВРАТИТЬ НОВОЕ ПОЯВЛЕНИЕ ЭТОЙ ОПАСНОСТИ.

Видите, если вы ЭТОГО не сделаете, все повторится снова. Как только вы приведете дела в порядок, это случится ОПЯТЬ. Вам, возможно, будет необходимо нанять человека, который носил бы шляпу Инспектора Квалификации. Он ходит и проверяет каждый день, все ли машины в порядке, он проверяет, работают ли хорошо все их части и т. д. Он делает только это. И если вы подумаете, то увидите, что зарплата, которую вы ему платите, гораздо меньше тех денег, которые вы теряете в случае Опасности (*указывает на график крутого спада*).

Понятно? Вот это один способ, как политика может быть установлена в вашей организации (*указывает на шаг 4 на доске*). У вас есть организация, и вы выпускаете какие-то инструкции в самом начале, чтобы поставлять качественное молоко в округ. Другая инструкция могла бы быть: иметь чистых гигиеничных работников и оборудование. Вообще-то, это - цель, но вы пишете ее, как инструкцию. Вы говорите: «Все работники должны мыть руки каждый день принимать душ, носить чистую одежду, и бутылки тоже должны быть хорошо вымытыми». Вот такие инструкции вы даете, чтобы добиться вашей цели. Понимаете, все грузовики должны быть вымыты каждый день перед тем, как их использовать.

Видите, такие инструкции. Вы просто пишете, что собираетесь сделать, но вот эти инструкции вы выпускаете, потому что уже что-то произошло, и вы не хотите, чтобы это повторялось снова (*указывает на шаг 4 на доске*). В Свободной Зоне у нас есть инструкции обоих видов. Они даны в технических докладах 1, 2, 3 и в книге «Тиджиэк», если вы хотите знать больше об инструкциях по поводу того, что мы делаем в Свободной Зоне. Они были хорошо оценены и выпущены из-за ситуаций, которые происходили в раннем периоде Церкви (*указывает на шаг 1: «Обойдите и урегулируйте ситуацию и любую опасность в ней»*). Мы не хотели, чтобы они - повторились.

Хорошо, это состояние Опасности, и как его урегулировать. Теперь я хочу привести вам еще один пример. Это, когда вы сами не управляете организацией. Вы попадаете в состояние Опасности в другой организации. Другими словами, вы пытаетесь достичь какой-то цели по одной из динамик и сделать ее достижение успешным или улучшить себя. Я уверен, что с каждым из вас это хотя бы раз происходило, когда вы пытались уладить какие-то формальности или получить «разрешение сделать что-то» от администрации или бюрократов, и парень из бюрократии просто останавливает вас. Он просто пытается остановить вас. Он не ставит печать или не

дает вам бумагу или не говорит вам, как что-то сделать и т. д. Они часто говорят: «Нет, это вы делать не можете». Но вам нужна эта бумажка, чтобы водить свой грузовик или машину, или открыть бизнес, так что это препятствует вашей политике или цели.

Здесь применяется та же самая вещь. Первый шаг точно такой же (*указывает на шаг 1: «Обойдите и урегулируйте ситуацию и любую опасность в ней»*). НЕ ТРАТЬТЕ СВОЕ ВРЕМЯ С ЭТИМ ПАРНЕМ, ОБОЙДИТЕ ЕГО. Вы либо идете к другому служащему, либо к парню, который находится выше него по положению, его начальнику, или вы идете к тому, кто еще выше. Я имею в виду, вы просто продолжаете идти дальше до тех пор, пока вы не урегулируете ситуацию (*указывает на шаг 1*). Вы видите, здесь обратный поток. Этот парень останавливает вас В ОРГАНИЗАЦИИ. В предыдущем примере вы, как начальник, должны были спуститься ВНИЗ и урегулировать это. Так? Но сейчас вы просто ПОТРЕБИТЕЛЬ. Вы просто человек из публики на ДНЕ организации. Вы на самом дне. Вы должны обойти его СВЕРХУ.

Видите ли, мало кто делает так. Люди говорят: «Ладно, я приду в следующий раз». Вот один способ, как вы можете обойти: вы можете пойти вверх в организации к этому начальнику, к другому, к третьему, до тех пор, пока вам не придется написать письмо президенту компании или даже страны! Это фаза 1, когда вы находитесь в самом низу организации и пытаетесь, чтобы эта организация что-то сделала. Но тут есть также фаза 2. Вы теперь можете вместе создать свою собственную маленькую организацию, которая способна делать более эффективный обход, в том случае, если вы были остановлены, когда стали обходить кого-то! Вы можете превратить это в игру, нанять себе в помощь адвоката, который может пойти и все урегулировать. Или найти судью или юриста, который может заставить бюрократов делать то, что они должны делать.

Есть такие вещи. Я применил это в Америке под руководством ЛРХ, и это прекрасно сработало. Однако такие законы обычно скрыты от людей, чтобы они никогда о них не узнали! Возможно, в каждой стране есть такой закон. Я не знаю. В Америке это называется

«Предписание Мандамуса». Это латинское слово, и оно означает «обязательная или неременная обязанность». Цель и содержание этого закона в том, чтобы государственные чиновники и ад-министрация выполняли свою работу. И, поверьте, мне пришлось пойти в юридическую библиотеку, чтобы найти этот закон. ЛРХ сказал: «Там должен быть такой закон, иди и найди его!» И это

очень хороший закон в Америке. Все, что вам надо сделать, это по- дать жалобу в суд.

Например, у вас есть трудности с регистрационным ведомст- вом. Они ведут запись всей собственности. Они не дают вам ин- формацию, на которую вы имеете право, о собственности, которую намереваетесь купить. Все, что вам нужно, это чтобы ваш адвокат принес это Предписание Мандамуса местному судье. А судья обязан по закону, когда он увидит одно из этих писем (а он увидит их не так много, потому что они так хорошо спрятаны), официально потребовать, чтобы это учреждение в течение 48 часов выполнило свою работу, в противном случае ответственный за это человек будет отстранен от должности.

В бюрократии это так, они работают так много лет и получают надбавку к зарплате и повышение по службе, и это очень маркаи- анская⁴² система. Но, вы знаете, им тем больше повышают зарплату и служебное положение, чем дольше они остаются в бюрократии. Да! И когда эти ребята получают подобные письма, они начинают все делать быстренько. Я имею в виду эти две вещи: служебное положение и деньги. Боже мой, как они боятся потерять их! И когда вы в следующий раз приходите, вы видите наименее приятнейших людей, которых вы себе и вообразить не могли. Но помните, такие законы, возможно, были составлены игроками с хорошими намерениями в игре в прошлом вашей страны, но они наверняка хорошо спрятаны. Вот такой способ. Или вы можете использовать влияние. Может быть, вы знаете человека, который знаком с каким-нибудь политиком, который может воздействовать на эту бюрократию.

Но, конечно, в некоторых странах люди становятся все менее и менее успешны. В обстановке диктатуры, например, это осуществить сложно. Тогда вам надо знаться с братом короля или что- то вроде этого, чтобы получить разрешение на вожделение грузовика. Но в таком случае вы, вероятно, никогда не смогли бы оказаться в более высоком состоянии. А если бы и смогли, то вам пришлось бы

нарушать законы. Вы должны были бы тогда оценить свою ситуа-

⁴²Маркаб - «...Конфедерация Маркаб. Верно это или неверно, но говорят, что она находится в районе одной из звезд в хвосте Большой Медведицы...» (ЛРХ). Государство в этом обществе использует психологические и технические методы контроля над разумом для управления населением. Общество построено по жесткой иерархической схеме. Практически все тайные общества, находящиеся сейчас у власти на этой планете, созданы Маркабианцами. Маркаб имеет целью присоединить Землю к своей конфедерации.

цию и по возможности переехать в другую страну. Конечно, люди за железным занавесом долгое время не могли этого сделать, но теперь могут. В скором времени, наверно, даже в России людям разрешат ездить за границу. Может быть, много русских приедет в Швейцарию и попытается организовать свое дело. Ха-ха! Они в самом деле применяют настоящую формулу Опасности в России, ладно - посмотрим, что будет дальше.

Так что вы можете делать это двумя способами. Можете обойти посты в другой организации или в вашей собственной организации. В обоих случаях вы должны урегулировать опасность и ситуацию (*указывает на шаг 1: «Обойдите и урегулируйте ситуацию и любую опасность в ней»*). И, чтобы сделать все правильно, чтобы никто больше в этой игре не застрял подобным образом, вы также должны выполнить оставшиеся шаги! Вы должны настоять на том, чтобы ваш адвокат или судья из Фазы 2 урегулировали это, чтобы правосудие было применено (*указывает на шаг 2: «Примените правосудие»*). И реорганизовать эту область так, чтобы она работала лучше (*указывает на шаг 3: «Реорганизуите область опасности»*). И установить такую политику, чтобы это больше не повторялось (*указывает на шаг 4: «Установите жесткую политику, чтобы предотвратить новое появление этой опасности»*).

Если вы хотите знать самый быстрый путь, чтобы произвести на знатоков впечатление «парня, который приносит неприятности», сделайте вот что! Скажите правительству, как они могут по-настоящему делать свою работу. И следующее, что они сами себя спросят, это: «Кто этот парень?» То, что я вам здесь рассказываю, это несколько путей, с помощью которых человек может быть ОТ в жизни, и может делать вещи, которые «невозможно» делать, и все потому, что он знает эти основные состояния. Они РАБОТАЮТ!

Другая вещь, которую вы должны знать об Опасности: иногда вы должны распознавать состояние Опасности, когда вас самих обошли. Вы понимаете? Иногда вас могут обойти в вашем деле, динамиках, жизни! Хотите, приведу вам простой пример?

Ваша жена или ваш муж спит с кем-то еще. Я не говорю, что это легко урегулировать. Каждому это понятно. Что вы теперь делаете? Давайте вернемся к этому. (*Указывает на формулу Опасности на доске*). Многие делают это неправильно, верно? Вы ведь действительно должны обойти кого-то и урегулировать ситуацию и любую опасность в ней (*указывает на шаг 1*). Но это не значит, что вы бежите в спальню, ловите их и бум-бум - пристреливаете

обоих. Это кончится тем, что вы проведете остаток своих дней в тюрьме!

Нет, есть способ и получше. Чтобы справиться с этим, стоило бы вытащить из них все висхолды⁴³, посадить их и сказать: «Вот, эта ситуация содержит опасность. Как мы урегулируем это, как мы применим здесь правосудие, как мы это должны реорганизовать, и какую политику нам нужно применить, чтобы этого больше не случилось?» (*указывает на шаги 1, 2, 3 и 4*). И вы можете осознать, что это как раз время, чтобы либо закончить этот цикл, чтобы вас больше не обходили, либо ваш партнер вдруг понимает: «Эй, а ведь этот человек знает об игре больше, чем тот, другой, так что я лучше останусь с ним».

Но вы также должны знать (теперь это становится сложнее, потому что относится к другой динамике), что вашего партнера тоже обошли. Он, который неверный, ПОЗВОЛИЛ, чтобы его обошли. Если он хочет остаться с вами, он должен найти ПРИЧИНУ такой ситуации, разобраться, ПОЧЕМУ он позволил Опасности прийти в ваши отношения (*указывает на шаг 1*). И должно быть правосудие, какая-то реорганизация и ПОЛИТИКА, чтобы с этим человеком этого больше не случилось.

Неважно как вы поступите, но, если вы не выполните всех шагов, все повторится вновь. Понимаете? Это самое неприятное. Если вы думаете, что урегулируете ситуацию, сказав: «Ладно, давай конфронтировать это как взрослые люди, я знаю, что ты спишь с кем-то, и это обходит стороной наш брак и ля-ля-ля, давай оставим это», - и: «Да, да, конечно, это Опасность, мы не будем больше так делать», - то вы увидите, что на следующей неделе повторится то же самое! Вы не сделали это, это и это (*показывает на номера 2, 3 и 4*). Не удивляйтесь, если это опять случится. Вы не применили всей формулы целиком, чтобы избавиться от этого.

К тому времени как вы сделаете все это, вы узнаете, стабильна ли ваша 2Д или нет. И тогда вы можете применить этот цикл действия - Урегулировать, Завершить, что вам ни захотелось бы с ней сделать. (*Указывает на Цикл действия в игре: Начать, Урегулировать, Завершить*). Мы предположили, что двое или больше людей находятся в согласии по поводу этого, и тогда вы начинаете Урегулировать и Завершить, но если люди хотят завершить в разное время - что ж, вы можете сделать на этом основании заключение, если хотите. Мы говорим сейчас о том, как вам ВЫИГРЫВАТЬ В ИГРЕ.

⁴³Висхолд - нераскрытое противо-выживательное действие

Мы говорим не о продолжительных разногласиях и ненависти, и ревности, и об упреках, а о том, как вы можете улучшать себя в игре.

(Вопрос из публики, как может выглядеть урегулирование с помощью правосудия по 2 динамике.) Это может быть все, что угодно, от развода в суде до ограничений для другого партнера. Например, ты должна стирать мои носки каждый день, ты должна выполнять вот такой сценарий каждый вечер, так-то готовить, в та- ком-то виде приходить ко мне в постель. Что-то вроде этого, какие-то инструкции. Или, как говорят на юге, муж держит жену босиком и беременной. Чтобы она не могла от него убежать, понимаете? Так они привыкли держать жен на юге, это - политика, которую они всегда применяли, и правосудие, которое у них было - это держать жену босиком и беременной. Во-первых, когда она беременная, она не интересуется других мужчин, во-вторых, ее внимание направлено на детей, и она не может думать о других мужчинах, в-третьих, если у нее нет обуви, она не сможет убежать. *(Все смеются).*

Таковы ТРАДИЦИОННЫЕ способы урегулирования. Как я и сказал, они может быть не сделали это через формулу Опасности, но у них есть вот такие небольшие решения из фольклора. *(Голос из зала:*

«Это их политика»). Это их политика, это также их этика и правосудие. В любом случае со временем вы можете все это обду- мать. Какая может быть компенсация, что нужно сделать, чтобы убедить партнера, что это больше не повторится. И если партнер не хочет это делать, тогда почему вы связали себя браком с таким нез- тичным человеком, вы делаете цикл урегулирования и завершаете его. Мы говорим здесь о жизни. Конечно, всегда существует такое решение, как поднять его немного по Мосту, чтобы он стал более стабильным. Но я имею в виду здесь, как вы это можете сделать в жизни. Понятно?

Теперь мы переходим к следующей вещи.

-2) НЕСУЩЕСТВОВАНИЕ.

Состояние Несуществования находится ниже Опасности. Это состояние, когда вы еще не начали производить. Я имею в виду, если вы еще ребенок, выросли, только что закончили школу и не знаете, что делать, или у вас нет никаких связей с кем-нибудь в этой игре, потому что вы еще не начали. Или вы стали банкротом в одном деле и теперь хотите начать все снова. Или у вас уже есть грандиозная идея, и вы хотите с чего-то начать. Это подходит для начи-

нения того, что вы хотите делать. Или если вы - новый сотрудник в фирме. Это очень просто. ФОРМУЛА

1) **ВЫЯСНИТЕ, ЧЕГО ХОТЯТ И В ЧЕМ НУЖДАЮТСЯ (В ЭТОЙ ОБЛАСТИ).**

Я добавил вот это (*указывает на слова «в этой области»*), потому что я видел людей, которые поступали здесь очень глупо. А затем:

2) **ДЕЛАЙТЕ ИЛИ ПРОИЗВОДИТЕ ЭТО.**

Звучит очень просто, но это правильно. Потому что, например, вас никто не знает как музыканта. Вы учились музыке пять лет, но вас никто не знает. И теперь, если вы не будете знать, чего хотят и что требуют от таких музыкантов как вы, и вы хотите делать только **ТО, ЧТО ВАМ ПРАВИТСЯ**, что ж, тогда вы, возможно, будете это делать, но не получать за это никакого обмена, и никто не будет вас слушать. Понимаете, вот что станет, если вы будете выполнять шаг 2 без шага 1 (*указывает на шаги 1 и 2 на доске*). Вот почему есть такие люди, которые рисуют для себя всю свою жизнь, но никто не видит их картин.

Я не имею в виду, что они должны пойти на ухудшение качества своего искусства, но они должны найти место и область, где этот вид искусства **НУЖЕН И ЖЕЛАЕМ**. А иначе они не будут общаться с другими игроками и не получают обмена. Шаг 1 просто делается, когда вы **СПРАШИВАЕТЕ** (*указывает на шаг 1: выясните, чего хотят и в чем нуждаются*) о том, что нужно и что нравится. Для этого может понадобиться Курс Общения⁴⁴, чтобы вы могли **РАЗГОВАРИВАТЬ** с другими людьми. Понимаете?

Если вы - безработный водитель грузовика, тогда вы должны ходить и выяснять, где требуются водители грузовиков (*указывает на шаг 1*). Где **НУЖНЫ** водители грузовиков? В Восточном блоке им нужно большое их количество прямо сейчас! Я вам точно говорю! Затем вы это делаете или производите (*указывает на шаг 2*). Может быть, вы окажетесь в состоянии Опасности, когда вам надо будет получать все эти бумажки, понимаете, с этим правительством, с другим правительством, и все такое, и вы должны будете обойти их организации и продвинуться в Критическое состояние. Возможно, вам придется все это сделать прежде, чем вы станете достигать больших успехов.

⁴⁴Курс Общения - курс, на котором изучаются основы общения и отрабатываются практические навыки в общении.

Вспомните, что я говорил вам про загрязнение окружающей среды - давайте вернемся к этому уровню. Сто лет назад не было информации о том, что происходит с планетой. Может быть, людям и не нравился запах выхлопного газа из старых автомобилей, но они ничего не говорили по этому поводу. Может быть, кое-где они немного жаловались. Они не понимали, что это оказывает эффект на всю планету. Одна очень важная вещь - которую наверняка сделали «зеленые» - это проведение (*пишет на доске*)

ИССЛЕДОВАНИЯ,

например, чтобы узнать, сколько людей заболевает из-за загрязнения.

Как только они опубликовывают эти цифры, они получают поддержку от всех тех людей, которые от этого страдают. Вы можете применять это не только в ВАШЕЙ РАБОТЕ. Вы можете использовать это в отношении каждой динамики.

Я скажу вам, где это будет правильным. У вас у всех точно был какой-то опыт в этом. Это все та же добрая, старая вторая динамика. Сколько из вас вступило во вторую динамику, не зная, в чем нуждается и чего хочет другой человек? (*указывает на шаг 1*). И наоборот, сколько из вас начало 2-ю динамику с человеком, не зная, что нужно или чего хочется ВАМ, не зная, в чем вы нуждаетесь и чего хотите? И сколько из вас пришло к тому пункту, когда обе стороны делали это или производили, и все это происходило? (*указывает на шаг 2*). Мертвая тишина. Без смеха! Ха-ха! Да ладно вам! Если вы этого не сделали, вам лучше это сделать!

На английском телевидении есть одна хорошая программа. Под названием «Нация пришельцев». Вы смотрите ее здесь? Четверть миллиона инопланетян-рабов приземлились в Пустыне Мохава, и все они стали жителями Лос-Анджелеса. У них с кораблем произошла какая-то поломка. Они направлялись в другое место, где рабовладельцы хотели продать этих рабов, но потом они приземлились. Владельцы рабов выдали себя за рабов и, таким образом, проскользнули. Они держали рабов на сильнодействующих наркотиках, поэтому они не знали, кто на самом деле их хозяева. Теперь эти серии идут каждую неделю, вы можете посмотреть на культуру пришельцев - они действительно сделали это хорошо - у них совершенно другие сексуальные потребности и совсем другие религиозные обычаи и т.д.

У них нет волос на голове. У них такие смешные узоры на бровях и совершенно лысых головах. У них два сердца и розовая кровь. И они любят сырые внутренности животных и очень стран-

ные вещи, которые люди не едят. Они пьянеют, когда пьют кефир. Очень смешно! И люди, которые работали с ними, они попытались интегрировать их в общество Лос-Анджелеса. И они едва ли могли пойти куда-то поесть вместе, так как одни пили кефир и пьянели, а другие считали, что первые странно пахнут. По 2Д их возбуждало мычание. Ммммммммм... типа этого. Они это делали внизу спины, это у них называлось мычанием. Это - хорошая история, которая показывает, как сходятся две культуры. И как одна сторона совсем не понимает культуры другой стороны.

Это пример, который я хотел привести касательно второй ди- намики. Вы знаете то, что нравится лично вам, но как вы осведом- лены по поводу того, что нравится вашему партнеру? Это абсолютно другой игрок, другой индивидуум, другой трак времени, другая организация тела. Так что выполнение этой формулы очень важно перед тем как вступить в брак. И если вы ее не сделали, то вам при- дется наверстывать! (*указывает на формулу Несуществования на доске*). И тогда все остальные состояния пойдут очень легко.

Хорошо. Есть какие-нибудь вопросы по этому материалу? Это самые обычные состояния, которые ЛРХ открыл в первую оче- редь. Завтра мы рассмотрим состояния ниже (там есть еще некото- рые), а также состояния выше Нормального. Я думаю, что вы будете очень удивлены. Большое спасибо! Конец второй части лекции. (*Аплодисменты*).

* * * *

Добро пожаловать на третью часть лекции «Улучшение состояний в жизни».

Для начала я хочу вам сообщить, что сделал музыкальный альбом, который называется «Эстетика и Этика». Это музыка, основанная на волнах и потоках девятой и десятой динамик. Это волны Эстетики и Этики, и соответствующие песни в альбоме чередуются. Его цель - чтобы люди начали осознавать эти волны, особенно в свете нашей лекции. Так... Я просто проиграю вам маленький отрывок...

(играет музыку...)

Ну, как? *(Аплодисменты)*. Если подождете, то во время перерыва вы сможете купить альбом за пятьдесят франков. И что касается части формулы Опасности - Продвижения - хочу сказать, что все эти разные альбомы, которые я сделал - вы можете их заказать.

Ну, ладно. Вчера мы проходили формулы Нормального, Кри- тического состояния, Опасности и Несуществования. Есть еще одна вещь, которую я хотел бы добавить к формуле Несуществования. Я говорил, что вы должны выяснить, что требуется и желается в той области вашего интереса или производства, где вы применяете эту формулу. Я очень часто видел, как это применялось неправильно во времена Морской Организации⁴⁵. Когда человек на своем новом посту писал начальнику: «Что требуется, что нужно, сэр?» Он, например, на посту должен был работать клерком, или же он был новым одитором. И его начальник отвечает: «Мне нужно, чтобы моя машина была помыта». И этот глупый парень идет и моет машину! Это не имеет никакого отношения к его работе, понимаете?

Вы можете применить это неправильно, и даже сам начальник может не понять разницы. Вот одна из причин, почему эти состояния приобрели дурную славу. Они были полностью неверно применены! Если, например, человек - одитор, и начальник сказал: «Я хочу, чтобы другие мои сотрудники были тоже проаудитированы», - тогда могло бы что-то произойти, и человек начал бы делать рас-

⁴⁵Морская Организация - изначально - расширяющаяся группа высоко преданных саентологов, чьи усилия непоколебимо направлены на достижение целей Саентологии. Морскую Организацию можно сравнить с религиозным орденом. Его члены дают символическое обязательство оставаться в Морской Организации в течение миллиарда лет. В данный момент существует только в рамках Церкви Саентологии.

ширение. Он мог бы стать известным как очень хороший одитор, он помог людям в этом отделении, в этой части, под подчинением этого начальника, теперь все идет хорошо, потому что кейсы пер- сонала все урегулированы. Но ему никак не поможет, если он просто пойдет и станет мыть машину. Эти формулы очень неверно применялись в прошлом. И когда вы используете их неправильно, тогда вы думаете: «Они не приносят пользу и ни к чему не годны». Теперь самое время правильно применять их, так как мир находится в некоторой, так сказать, неуверенности и не очень стабилен. Чем лучше вы можете их применять, тем лучше вы будете расширяться, процветать и становиться способным к выживанию.

Давайте пойдем дальше, я обещал вам, что мы опустимся вниз, совершим путешествие в подземелье и увидим, где находятся эти состояния. Мы начнем с минус 3 (*пишет на доске*):

-3) ПОМЕХА.

Оно расположено ниже Несуществования. Вы помните графики, которые я вам показывал? Мы пытались поднять их вверх. Сейчас мы приходим к тем состояниям, в которых находятся инди- видуумы или группы и которые являются настоящей причиной, почему они опускаются. И это может случиться из-за необразованности или тупости, или потому что человек ведет себя неуклюже. Или, если мы пойдем еще ниже, это может случиться из-за действительно злых намерений - намерений УНИЧТОЖИТЬ все, что вы делаете. Но вы знаете, что такое помеха - это то, что тянет вас вниз, что-то, из-за чего вы должны беспокоиться, это... это «минус» на вашем банковском счету, понимаете? Или что-то, что вы должны оплатить. Или, как говорят по-английски, камень на вашей шее. Вы постоянно носите его. Это что-то, что разрушает ваше существование и выживание в какой-то области, где вы работаете.

Чтобы дать вам больше реальности, давайте возьмем еще один пример по 2Д. К вам переезжает теща, чтобы жить у вас. Но у вас нет дополнительной спальни. Теперь у вас есть проблема из-за этой помехи. Вы пытаетесь применить хорошие состояния к этой ситуации, все, о чем мы говорили раньше, применить Несуществование и т.д. Вы пытаетесь быть милыми со своей тещей и говорите: «Ну, вы можете спать в нашей спальне, а мы будем спать на диване в зале». И каждый раз, когда вы начинаете заниматься чем-то романтическим, входит теща и идет на кухню. У нее проблемы по ночам, и ей нужен стакан горячего молока.

Это очень легко понимаемая Помеха для супружества или 2Д. Может быть, вы сами или ваша супруга пригласили ее. Мы уже го-

ворили, что это может быть долг или «минус» на банковском счету. Я имею в виду, одним из ваших решений может быть снимать ей милую комнату в отеле, чтобы заниматься 2Д. И тогда вы должны платить за эту комнату.

Но теща сама не понимает, что здесь происходит, и требует гостеприимства. Видите, это в самом деле Помеха. Этот тэтан, этот человек не осознает изменение состояний или воздействие на состояние в вашей жизни. Другое дело, если бы теща была бы где-ни- будь на Мосту и осознала бы эти вещи, то она пришла бы к вам и сказала: «О, у вас нет подходящего места для меня, потому что вы хотите продолжать свою 2Д. Я пойду к дяде Джо, буду жить у него». Тогда она не была бы Помехой для вас. Может быть, дядя Джо тоже этого не захочет, а может быть он холостяк. Тогда он будет рад, что она находится там. Вы понимаете, Помеха может появиться в каждой динамике.

Какова же формула, с помощью которой можно урегулировать это состояние? *(пишет на доске)*:

1) ВОЗМЕСТИТЬ УЩЕРБ.

Вы делаете так, чтобы человек ВОЗМЕСТИЛ НАНЕСЕННЫЙ УЩЕРБ. Теперь вы понимаете, ЭТО ДАЕТ ЕМУ ОСОЗНАНИЕ ТОГО, ЧТО ОН СДЕЛАЛ! Вы не просто отсылаете тещу в отель или к дяде Джо. Вы делаете так, чтобы она это поняла. «Смотрите, вы вмешиваетесь в нашу 2Д, я думаю, что в качестве обмена вы должны дать мне и моей жене деньги, чтобы мы могли отправиться в отель и вместе поужинать. Мы уйдем, а вы можете остаться дома, и заплатить за это». Скоро у нее появится идея: «Да, я ведь и в правду вмешиваюсь, я должна предоставить обмен за это, теперь мне надо платить, чтобы их 2Д продолжалась».

Сделайте так, чтобы ущерб был возмещен. Если вы не доносите до людей это осознание, тогда они никогда не выберутся из состояния, о котором мы говорим. Вы не должны одитировать свою тещу, вам просто нужно ее посадить и объяснить, в чем заключается ущерб, как это исправить и восстановить правильный обмен. Вы можете это сделать без одитинга. Вы можете это сделать в жизни. И в следующий раз, когда приходит теща, она будет знать: «Я опять вмешиваюсь в вашу 2Д, почему бы вам, ребята не пойти в отель, я останусь у вас только на одну ночь, и я опять оплачу вам отель». Она будет вести себя как человек, который получает одитинг и будет осознавать эти вещи, только потому, что к ней была применена эта формула. Второй пункт *(пишет на доске)*:

2) НАНЕСТИ УДАР ПРОТИВНИКУ.

Кто же противник в данном случае? Это, может быть, только ее собственные представления. Она думает, что все будет в порядке, если просто прийти и потребовать гостеприимства. Может быть, она неправильно относилась к своим деньгам, потратила всю пенсию и теперь не может заплатить за квартиру, и ей негде остаться. Это, может быть, ее собственное незнание того, как нужно обращаться с деньгами. Она может нанести удар противнику, научившись обращаться с финансами.

Другими словами, мы смотрим, что это за противонамерения, из-за которых сложилась эта ситуация. Это может быть умственное состояние или неумение справиться с делами в жизни. Но сразу же после этого вы должны дать ей разъяснение или направить ее куда-нибудь, где она сможет получить разъяснение по этому предмету. *(пишет на доске):*

3) РАЗРЕШЕНИЕ ВЕРНУТЬСЯ В ГРУППУ.

Когда она это сделает, у нее будет чувство, что она поступила правильно, и тогда у вас появляется терминал, который может попросить разрешения вернуться в группу. Если теща на самом деле полностью возместила ущерб *(указывает на шаг 1)* и урегулировала свое финансовое невежество, так что она больше не лишится своей квартиры, *(указывает на шаг 2)* вы говорите: «Ты можешь теперь снова быть частью нашей семьи». Это, возможно, покажется несколько суровым, но то, что вы в действительности делаете, это возвращаете само-определение пожилой женщине, которая бежит вокруг как жертва. Теперь она станет более причинной. Она поднимется выше до Несуществования и спросит: «Что требуется, чем я могу пригодиться?» Вы помогаете другому игроку надеть шляпу в игре.

Большинство этих пунктов никогда не урегулируются *(указывает на формулу Помехи на доске)*, потому что люди прячутся за социальными вэйлансами⁴⁶: «Ах, моя мать была у нас две недели. Мне пришлось заботиться о ней... Это было ужасно, но сейчас она уже уехала!» Это оставляет пропущенный заряд, разрывы АРО и все возможные негативные чувства. Шляпа матери в действительности просто генетическая случайность. На самом деле это другой

⁴⁶Вэйланс - невольно заимствованные характеристики другого индивида. Вейланс затемняет самого человека и ослабляет его. Вейлансы - это сумма поражений прекира. Всякий раз, когда он испытывал потерю, он получал вейланс.

игрок. Когда вы заинтересовываете ее в реальном урегулировании ее жизни, она, возможно, захочет подняться по Мосту и подготовиться для следующей жизни или чего-то вроде этого, и захочет продолжить игру. Вы можете все это сделать без одитинга. Просто применяя правильную Этику в жизни.

Но, возможно, она не будет реагировать как в примере. Тогда мы приходим к -4 состоянию - мы двигаемся вниз.

-4) СОМНЕНИЕ.

Неважно, что вы предпринимаете в номере -3, она этого не понимает и говорит: «Вы должны это делать. Я твоя мама. Я считаю, что то, как ты со мной обращаешься, просто ужасно». Вы сами приходите в Сомнение, откуда взялся такой человек, у которого совершенно нет уважения к чувствам или динамикам других людей. Вы задаетесь вопросом: «Этот человек - на самом деле человек, или она полностью управляется иноопределением?» Понимаете? «Ею кто-то управляет? Она автоматическая личность?» Вы пробуете подойти к этому через формулу Сомнения. Вы определяете, какова другая сторона этого явления. Вы наблюдаете за тем, что она говорит по поводу того, почему вы должны делать так, почему она права, что делает это и все такое. И вы доносите эту идею до нее. Вы проверяете обе стороны, но если хочет, она может вам помочь исследовать обе стороны на результаты, продукты и улучшения (*пишет на доске*):

ФОРМУЛА:

1) ИССЛЕДУЙТЕ ОБЕ СТОРОНЫ НА РЕЗУЛЬТАТЫ, ПРОДУКТЫ И УЛУЧШЕНИЯ.

В организации это будет статистика. Но вы должны добавить сюда еще кое-что (*пишет на доске*):

НАЙДИТЕ ДРУГУЮ СТОРОНУ.

Либо вы сами, либо человек, применяющий эту формулу, должны выяснить, что представляет собой другая сторона. Что она делает, что заставляет вас видеть в ней врага или считать, что она мешает вашим действиям? Может быть, она посмотрела по телевизору ток-шоу с каким-нибудь врачом или психиатром, который высказал такую идею. Знаете, это навязчивая идея типа: «Когда я стану старой, мои дети должны заботиться обо мне». Или: «Когда я буду старой, я буду беспомощной и бедной, и мне придется жить на попечении других людей». Есть способы урегулировать это, и дети должны в определенной степени нести ответственность за остальных членов семьи. Я имею в виду, по 2Д вы должны смот-

реть, что нужно остальным людям в семье. Потому что эта динамика состоит из секса и семьи. Тут у вас расширенная семья, и вы можете посмотреть на это со стороны вашей собственной 2Д: «Что мы можем сделать для остальных членов семьи, если нам живется лучше, чем им?»

Мы посмотрим на это на более высоких состояниях. То есть, что бы вы могли делать, находясь в лучшем состоянии. Но здесь мы говорим о ситуации, когда вы находитесь в Сомнении по поводу определенного человека. Вы не знаете точно за вас ли он или против. Иногда кажется, что он за вас, иногда - против. Понимаете, она может вкусно приготовить для вас, но потом пользуется вашей спальней, всеми вещами в доме и портит их, все в то же самое время. Здесь есть только два шага. Вы рассматриваете обе стороны и смотрите, какие результаты, продукты и какие улучшения там есть, и тогда:

2) РЕШАЕТЕ, КТО - ВАШИ ДРУЗЬЯ.

Если вы исследуете, как ваша семья реагирует на сказанное этим врачом (*указывает на шаг 1*), возможно, вам даже понадобится пойти и посмотреть на результаты этого врача. Скольких людей он вернул в семью? Возможно, вы увидите, что многие из них покончили с собой или попали в психушку и все такое, и их статистики невысоки. Хорошее, что в этом есть, это, если вы сможете сделать так, чтобы она использовала логику игры, некоторую врожденную само-определенную логику, для исследования и принятия решения. Если она поняла, что вы - ее друзья, тогда она реабилитировала свою логику для игры, и теперь вы можете поднять ее выше по состояниям. Потому что теперь она может подняться снова к этому (*указывает на формулу Помехи*), и вы говорите: «Ну, теперь можешь ли ты возместить ущерб и урегулировать это поверье и все эти точки зрения, которые ты слышала по телевизору, и вернуться в группу?»

И если она этого НЕ ДЕЛАЕТ, если она решила, что ее друзья - это авторитеты по телевизору, тогда вы можете ей сказать: «Что они тебе предложили? Они предложили тебе Дом престарелых. Вот тогда и иди туда!» И тогда она, возможно, выполнит эту формулу в том месте (*указывает на шаги 1 и 2*) и поймет, как плохо она себя чувствует там, и захочет вернуться к вам и выполнить эту формулу здесь (*указывает на формулу Помехи*). Это правильно только в том случае, если вы сами находитесь в хорошем состоянии. Если вы находитесь в плохом состоянии, тогда, наверно, Дом престаре-

лых для нее лучше, чем жить у вас. Или для нее это также лучше, чем оставаться в вашей семье.

Что мы здесь пытаемся сделать, это чтобы тэтан, сам человек, снова стал логичным в отношении того, что делает. Это не так, как драматизируется в некоторых организациях, например, в Морской организации. Здесь не нужно большого количества силы. Здесь нужно большое количество логического анализа. Вы просто стараетесь, чтобы человек его сделал.

Но вы должны также помнить, что для организации вполне оправданно заставить кого-то возместить ущерб (*указывает на шаг 1 формулы Помехи*), выполняя какую-то дополнительную работу, потому что в организации ущерб может заключаться не просто в использовании чужой спальни, а в потере полумиллиона швейцарских франков, или в чем-то подобном. Так что формулы Помехи и Сомнения могут быть очень суровы. Чем важнее пост в организации, тем будут тяжелее последствия этих состояний. Подумайте, например, о дипломате, который в своем разговоре с арабской страной делает ошибки, и это приводит к войне. Об этом мы тоже поговорим, для этого есть более низкие состояния (*пишет на доске*):

-5) ВРАГ.

Это кто-то, кто на самом деле действует против того, что вы пытаетесь делать. Это значит, он принял вэйланс бытийности разрушителя игры, и он действует против ваших динамик. Это происходит больше, чем в одной области. Я имею в виду, что такие люди полностью иноопределены в отношении того, что вы делаете. Формула довольно простая (*пишет на доске*):

1) ВЫЯСНИТЕ, КТО ВЫ ЕСТЬ (В РЕАЛЬНОЙ ИГРЕ).

Вы понимаете, о чем мы здесь говорим - в игру вмешались, и люди могут перейти на другую сторону, я говорил уже вам об этом... парень хочет зарабатывать много денег, и начинает продавать наркотики. Он просто принял вэйланс или бытийность тех, кто осуществляет вмешательство. Он продает наркотики, поддерживая этим сторону нарушителей, и думает, что этим он может заработать деньги и урегулировать свои динамики.

Такого человека вы должны спросить: «Чего ты на самом деле хочешь от жизни, чего ты хочешь добиться, кто ты по отношению к себе самому, твоей семье, твоим группам, твоей нации, человечеству, миру растений, миру животных, всей вселенной, духовным вещам, и т.д.?» Вы просто спрашиваете: «Кто ты по отношению к

этой части игры? Каковы твои намерения в этой игре?» Может быть, он внезапно поймет: то, что он делает - очень не совпадает с тем, чего он хочет. Например, он хочет больше денег, чтобы купить дом получше, завести большую семью, иметь большее значение в обществе, и он хочет помогать «зеленым». И, в конце концов, он понимает: «Да ведь продавать наркотики — неправильный способ добиться всего этого, я понял, да, я, вообще-то, хороший человек и хочу помогать всем!»

Вы видите, что я имею в виду? Вы МОЖЕТЕ помочь этим людям не становиться на путь врага, где они начнут уничтожать и контролировать все, давать людям наркотики и предавать всех... хотя Предательство будет еще ниже..., другими словами, они могут осознать: «Я ведь тоже часть этого, и то, как я хочу заработать денег

- совершенно нелогично, это просто безумие, я не должен этого делать!» Многие люди, которых вы встретите в этом состоянии, нуждаются в больших разъяснениях по поводу настоящей игры, например, в Лекции о Динамиках.

Но если они не могут выполнить эту формулу, есть еще одна - ниже, может быть, они смогут сделать ее (*пишет на доске*):

- 6) ПРЕДАТЕЛЬСТВО

Если они говорят: «Нет, я должен так делать. Я должен продавать наркотики, зарабатывать деньги любыми способами, поиметь всех. Это животный мир, где нужно выживать и убивать других, где каждый должен думать только о себе». Но все это лишь куча ложных данных, даже животные не ведут себя так. Можете ли вы себе представить, как маленькая собачка выходит погулять и убивает других собак? Она может быть даже очень дружелюбной с кошками! Животные не ведут себя так. Люди переняли много таких идей со стороны тех, кто вмешивается в игру, и теперь они против игры. Таким образом, человек, на самом деле, не в игре, он работает в лагере вмешательства. Формула очень проста:

1) **ВЫЯСНИТЕ, ЧТО ВЫ СУЩЕСТВУЕТЕ (В РЕАЛЬНОЙ ИГРЕ).**

Выясните, ЧТО ВЫ СУЩЕСТВУЕТЕ в настоящей игре! Здесь вы должны опять найти, что такое настоящая игра. И пока ЛРХ не открыл динамики, никто не знал, что значит настоящая игра! Видите, когда человек находится ВНЕ ИГРЫ, у него нет БЫТИЙНОСТИ в игре, у него нет РОЛИ, нет ШЛЯПЫ. Когда человек входит в игру, тогда он может обрести бытийность, цель и шляпу и может связать себя с другими динамиками.

То же самое можно применить по отношению к странам. Помните о дипломате, который сделал ошибку при переговорах с арабами, и они начали войну? Это будет такое состояние, когда он на самом деле работал на арабов - они заплатили ему много денег, чтобы он так сделал, и они начали войну. Правительство собирает больше данных, сначала думает, что он представляет собой Помеху как дипломат или политик. Но потом у них появляются сомнения по поводу него, и они думают: «А может быть он наш враг?» И потом, возможно, у них появляется озарение: «А-а, может быть он в ПРЕДАТЕЛЬСТВЕ, он работает НА ДРУГИХ РЕБЯТ! Они захотели войну, чтобы повысить цены на нефть». Они находят его секретный счет в швейцарском банке и могут это доказать.

И они, конечно, не хотят больше держать его у себя как дипломата. В прежние времена людей за такое казнили. Голову долой и все. Но сегодня они бы сказали: «Ну вот, теперь мы тебя поймали. Теперь ты будешь работать также и на нас. Теперь ты пойдешь и сделаешь то-то и то-то, а иначе мы убьем твою жену и детей». В секретных службах они обходятся с этими нижними состояниями совсем по-другому. Они давят на человека и заставляют, чтобы он работал на них и был в Предательстве по отношению к другим парням! Ха-ха! И тогда этот парень действительно в плохом состоянии, потому что он в ДВОЙНОМ Предательстве, понимаете!

Тем не менее, мы говорим здесь о настоящей игре, не об игре вмешательства и имплантеров, которые пытаются заставить правительства и людей подчиняться. Вот где все это происходит, в мрачном и черном мире международных интриг. Вы хотите почистить, как это влияет на логику игроков? Может быть, вы в Швейцарии не так много сталкиваетесь с такими вещами. Вы можете почитать пару книг, написанных ветеранами Вьетнама после войны. Там они описывают, что с них требовали.

Когда они вступали в Армию, им говорили: «Мы боремся за права этих людей на демократическое управление. Мы хотим, чтобы у них был американский стиль жизни. Эта война служит национальным интересам, чтобы люди в этой стране могли стать свободными». И молодые солдаты, 18-летние приходят и говорят: «О, да, это хорошая идея!» И они идут туда. Один из первых приказов, который они получают, высадившись в джунглях, это: «Нам нужно больше смертей, о которых мы можем сообщить в Вашингтон. Так что ставьте этих женщин и детей вон там и стреляйте в них из АК-

47⁴⁷!» Или пилотам говорят: «Мы тестируем эти новые напалмовые супер-бомбы. Давайте попробуем уничтожить всю эту деревню и сожжем все деревья, чтобы там никогда ничего больше не росло». И эти солдаты там совсем сходили с ума. В этих книгах они пишут: «Мы думали, что идем туда, чтобы помочь освободить этих людей, а мы уничтожали их: женщин, детей, фермы, деревья, чтобы там ничего больше не могло вырасти. Мы вели войну аннигиляции, другими словами, полное уничтожение!» И у них было такое чувство, что они предают свою собственную страну, потому что им сказали, что именно по этой причине они пришли туда, и теперь они в Предательстве по отношению к этому. И они предают тех людей, которых убивают и бомбят, потому что они относятся к 4-й динамике, они никого не освободили, а уничтожили! Но когда они пишут книги, они обычно не видят, что находятся в Предательстве, потому что они опустились в еще более низкое состояние, из-за идеологической обработки, которую получили (*пишет на доске*):

-7) ЗАМЕШАТЕЛЬСТВО.

Они в полном Замешательстве. Это результат вмешательства лжи и скрытых войн. Это очень низкое состояние. Это означает, что у парня совсем отшибли логику, Он в полном замешательстве. Человек путает ситуации. Можно услышать такие истории от вете-ранов, что, когда они были снова дома, в Америке, и слышали звук взрыва газа в трубе проезжающей рядом машине, они думали, что вьетнамцы преследуют их, и прыгали в кусты. А другие были на- столько сбиты толку, что ВОЗВРАЩАЛИСЬ во Вьетнам, несмотря на то, что враг был еще там. Они женились на местных девушках и пытались снова населить местность, которую когда-то уничтожили.

Когда вы читаете эти послевьетнамские книги, вы видите, что солдаты сделали все, что возможно. Некоторые возвратились об-ратно и пытались помочь вьетнамцам. Они делали все, чтобы выйти из Замешательства. А другие по возвращении домой шли в политику и защищали то, что сделали: «Это было правильно, мы должны были так поступить!» Они перепрыгнули на другую сторону. Они отогнали от себя мысль о том, что они в Предательстве. И многие закончили психиатрической больницей. Вы можете видеть, что влияние тех или иных динамик может заставить нормального солдата не просто рисковать своей жизнью за свою страну - он хочет

⁴⁷АК-47 - автомат Калашникова.

это сделать, он не возражает против этого, но, когда они полностью предадут его, он начинает думать о Предательстве: «По отношению к кому я в Предательстве?» Он оказывается в Замешательстве. Для этого тоже есть простая формула (*пишет на доске*)

ФОРМУЛА:

1) ВЫЯСНИТЕ, *ГДЕ* ВЫ НАХОДИТЕСЬ (В *РЕАЛЬНОЙ* ИГРЕ).

В примерах, которые я вам привел, некоторые люди **ДЕЙСТВИТЕЛЬНО** так делали. Некоторые решали, что место, в котором они были, находилось во Вьетнаме, а другие решали, что это место было в Америке, и **ЗАЩИЩАЮТ** свои действия. Ха-ха! Они действительно, как мы это называем, не воспроизводят как- есть⁴⁸ или подавляют другие данные, о которых думали. Когда они принимали решение, они, на самом деле, не **СКОНФРОНТИРОВАЛИ** другую часть формулы Предательства. Они пропустили этот пункт (*указывает на слова на доске «в реальной игре»*): В *РЕАЛЬНОЙ ИГРЕ*. Но некоторые - немногие из них - случайно поняли, что само правительство предало их.

В другом примере, помните, в видеозаписи об НЛО, человек по имени Вильям Купер, который был в секретной службе военно- морского флота, и он думал, что правительство обманывает людей, скрывая данные о НЛО? Потом он ушел оттуда и начал об этом го- ворить. Есть множество способов, как люди оказываются в Замешательстве и, как они могут выйти из него. Но штука, которую большинство пропускает при применении, это выяснить, что является настоящей игрой.

И я, конечно, тоже делал это (*указывает на формулу Замешательства на доске*). Я делал формулу Замешательства по четвертой динамике в течение долгих лет, хоть и не на войне. Результат вы можете прочитать в книге «Сектор 9». Я узнал, что **ДЕЙСТВИТЕЛЬНО СУЩЕСТВУЕТ** много правительств, которые находятся в Предательстве по отношению к своим собственным гражданам. Это основывается на наблюдении того, что эти правительства пытаются подавить правду об этой игре. Все началось с небольшого наблюдения того: в библиотеках и университетах я не мог найти книги ЛРХ. Я знал, что там есть очень эффективные вещи, и не мог найти их. Я знал, что этот человек развил много рабо-

⁴⁸Воспроизводить как-есть - рассмотреть что-то точно так, как оно есть, без какого-либо искажения или лжи. В этот момент оно исчезнет и перестанет существовать.

тающих технологий, как можно улучшить себя в жизни. Зачем правительству подавлять это?

Прошло много времени, прежде чем я пришел ко всем дан-ным, которые вы можете найти в книге «Сектор 9». Но вы понимаете, я смотрел на все это с точки зрения определенных улучшений, которые сам получил в НАСТОЯЩЕЙ ИГРЕ! Я понял, что с помощью воспитания, прессы и правительства нас удерживают от понимания, что такое настоящая игра. Я уверен, что многие из вас испытывали что-то подобное при анализе состояния по 4Д. Здесь слишком много разрушения, лжи и предательства.

Есть еще одно состояние ниже этого. Есть еще один способ, выйти из Замешательства. Вы можете опуститься ниже. Помните, солдата, который не знает, кого он на самом деле предал. Предал ли он свою собственную страну или Вьетнам? Они могут выйти из этого состояния, сказав: «Это не играет никакой роли. Нет такой вещи как Предательство». И мы опускаемся в очень очень низкое состояние:

-8) ОТСУТСТВИЕ СОСТОЯНИЯ (отсутствие реальности какого-либо состояния)

Это значит, нет никакой реальности по поводу любого, ЛЮБОГО состояния. И теперь у вас есть полный робот, который идет и делает все что угодно, плохое, нейтральное - неважно. Взрывает самолеты Пан-Америкэн⁴⁹ и все такое, не связывая это с каким-то состоянием. И дело не только в этом, но и в том, что он это делает для кого угодно. Он не подчиняется НИКАКИМ законам. Вы все читали истории про таких людей. Это профессиональные убийцы, профессиональные террористы или НАЕМНИКИ. Или в мафии они называют их «стрелки», они идут и убивают людей. Между прочим, эти «стрелки» обычно очень независимы, они не являются частью группировки. Им платят деньги, и они убивают кого угодно, неважно из какой группировки.

Для таких людей не все динамики потеряны. У них есть какая-то небольшая первая динамика, например, им нравится держать оружие в хорошем состоянии и т.д. Ха-ха! Они хотят улучшения своего оружия, и они работают на улучшение своего оружия. Но у них нет НИКАКОЙ ответственности за другие динамики!

⁴⁹Пан-Америкэн (Pan-Am) - сокращение от Панамериканские авиалинии, которые в настоящий момент больше не существуют. КБР имеет в виду террористический акт, совершенный несколько лет назад, когда такой самолет был сбит.

ЛРХ выяснил, что это состояние - Отсутствие состояния - отсутствие осознания, отсутствие реальности по поводу состояний, ИНОГДА встречается и у детей. Может быть, вы слышали что-то подобное от кого-то, у кого есть ребенок. Ребенок очень безответственный, ломает вещи, убегает и постоянно плачет. Родители делают то и это, но нет ни одного стабильного пункта, где можно было бы что-нибудь улучшить. Это озадачивает родителей, потому что они не знают, как урегулировать ребенка. У него нет никакого осознания по поводу какого-либо состояния и улучшения, и он очень разрушителен. И также как и в случае с профессиональным убийцей, вы должны найти что-то, что этот ребенок хочет улучшить, с чем он хочет выживать. Может быть, у него есть любимая игрушка или место, где ему нравится быть. Может быть, ему нравится сидеть в туалете и выражать свой протест, это его любимая территория.

Как урегулировать это состояние у кого-либо? Кстати, мы сейчас говорим здесь о низких состояниях, когда человек больше не может сам себя урегулировать - он нуждается в помощи. Вот формула для этого (*пишет на доске*)

ФОРМУЛА:

1) ВОССОЕДИНИТЕСЬ СО СВОИМИ ДИНАМИКАМИ В НАСТОЯЩЕЙ ИГРЕ.

Или воссоедините ДРУГОГО ЧЕЛОВЕКА с его динамиками в настоящей игре. Вам предстоит найти такую область, где СУЩЕСТВУЕТ эта связь, и с этого пункта работать с ним дальше. Вы понимаете, что множество этих детей в прошлой жизни были теми солдатами во Вьетнаме, которые находились в Замешательстве. Понимаете? Они перешли из Замешательства (*указывает на*

«Замешательство» на доске) в более низкое состояние, чтобы избавиться от Замешательства, и заняли тела детей. И теперь они в Отсутствии состояния, не хотят ничего знать ни про состояния, ни про что-то еще, они просто совершенно сбиты с толку, разрушительны и безответственны. Их нужно снова соединить с игрой. Пока они полностью оторваны от игры.

Видите, те ребята (*указывает на более высокие состояния*), они не СОВСЕМ вне игры, они просто должны выяснить ГДЕ они, что они ЕСТЬ, и КТО они в этой игре. В более высоких состояниях они могут ориентироваться в игре. Но здесь (*указывает на «Отсутствие Состояния»*) - уже нет. Но вы МОЖЕТЕ найти какую-нибудь маленькую связь. Все-таки они вернулись назад и взяли новое тело в игре, правильно? Вы можете работать над маленькой

областью в первой динамике, так? Найдите что-нибудь, что им нравится из этой области, что-нибудь, что они могут принять, может быть, другую игрушку, или достаньте им игрушечный автомат АК-47, понимаете? Ха-ха! Тогда они вдруг поймут, что вы хороший человек, и у них появится вторая динамика. Даже если они бегают с этим АК-47, с этим автоматом, чтобы застрелить всех кошек и собак и всех других детей в доме! Знаете... «Падай! Тебя же пристрелили!»

По крайней мере, вы можете теперь начать - вы теперь терминал для этого ребенка - делать с ним небольшие упражнения типа основного 8У, ассисты и потихоньку выводить его из этого очень низкого состояния Отсутствия состояния, где вообще нет осознания состояний. Большинство людей способны ЧУВСТВОВАТЬ состояния, даже когда они их не распознают. Или многие люди даже могут осознавать их, они говорят: «О, этот человек предал меня», но они не знают формулы и не могут ее применять. Поэтому они не разрешают ситуацию, а просто прекращают общаться с этим человеком - навсегда.

Теперь у нас здесь есть весь этот предмет, включающий не только распознавание состояния, но и технологию его урегулирования. Я не имею в виду, что вы должны немедленно бежать и начинать урегулирование, но когда люди приходят и просят об этом, вы можете им помочь. А если это член вашей семьи, ребенок, например, тогда вы хотите, конечно, немедленно что-то предпринять. Вы можете применить некоторые формулы состояний, чтобы улучшить ВЫЖИВАНИЕ и жизнь вашей семьи.

Понятно? Это может быть сделано (*указывает на формулу Отсутствия состояния*). Свяжите человека снова с его динамиками в настоящей игре. Вы начинаете с самой маленькой связи и работаете дальше, расширяя остальные динамики. Если требуется помощь, вы можете спросить К/Са. Это судьба - все, что мы видели здесь, в низких состояниях - это может случиться с человеком В ИСХОДНОЙ ИГРЕ.

Такие люди были обмануты, застряли на стороне тех, кто вмешивается в игру, и не смогли больше видеть свои динамики. Но это могло осуществиться через ряд промежуточных точек. Например, парня проинструктировали насчет того, что американцы будут действовать во Вьетнаме. Или он мог слышать это по телевидению, или от кого-то из армии, может, его сержант или лейтенант рассказали ему, ради чего он идет сражаться. Но этот парень не был сам на стороне вмешивающихся, он просто повторял, что ему сказали. Так

что вы можете сказать, что в состоянии, о которых мы только что говорили, люди могут попадать через хитроумный умственный контроль, через манипуляции средств массовой информации и образование. Теперь мы переходим к состояниям, которые напрямую имеют дело с теми, кто вмешивается в игру. Первое состояние - это *(пишет на доске)*:

-9) ПИН - ПОТЕНЦИАЛЬНЫЙ ИСТОЧНИК НЕПРИЯТНОСТЕЙ.

Если вы хоть немного знакомы с технологией, тогда вы знаете этот кейс, который идет то вверх, то вниз, он еще называется «американские горки» *(рисует «американские горки» на доске)*. Человек мечется между игрой по динамикам и игрой в нарушения динамик, попытками уничтожить игру по динамикам, пребыванием в игре по динамикам, пребыванием вне нее - быть в ней - быть вне нее, но не ПОЛНОСТЬЮ вне нее - пребыванием на стороне имплантеров или, можно сказать, мешающей стороне. Он то на одной стороне, то на другой, то на одной, то на другой. Причина, по которой он находится ниже состояния Отсутствия состояния, в том, что он *(пишет на доске)*

ПОЛНОСТЬЮ ИНООПРЕДЕЛЕН.

Если он с вами или с хорошими людьми, тогда он поднимается по тону. Но он это делает НЕ ПО САМООПРЕДЕЛЕНИЮ. Он похож на человека, который стоит рядом со свечой или с пламенем, и поэтому ему тепло. И если вы его поставите рядом с глыбой льда, ему будет холодно. Но он никогда не ПРИНИМАЕТ РЕШЕНИЯ стать рядом со свечой или рядом со льдом. Он подходит ближе к источнику вмешательства в игру, или, как мы это называем, подавления, и опускается вниз.

Есть техническая причина, почему он находится ниже состояния Отсутствия состояния. Потому что, помните, человека в состоянии Отсутствия состояния можно немного одитировать, провести процессы нахождения динамики и соединения с ней, 8-У, и другие вещи, дать ему осознание по поводу других людей. Вы можете ПРОВОДИТЬ ЕМУ ОДИТИНГ, и это СРАБОТАЕТ! То есть, если вы используете формулы этих состояний, неважно с одитингом или БЕЗ НЕГО, но вы применяете их в жизни, это ДАСТ улучшение и поднимет состояние.

Но в состоянии ПИН это так не работает. Вы можете одитировать кого-нибудь в этом состоянии, и он пойдет ВВЕРХ. Он выходит в жизнь, снова связывается с источником подавления и опять ОПУСКАЕТСЯ *(указывает на рисунок «американских горок» на*

доске). Другими словами, эти люди иноопределены по отношению к вам, когда вы пытаетесь сделать что-то хорошее, и по отношению к подавляющим, которые хотят причинить вред. Они - следствие иноопределения, какие бы цели - хорошие или плохие - это иноопределение не имело (*указывает на надпись «Полностью иноопределен»*). Они не могут решить для себя, хотят ли они оставаться на стороне одних или других. Поэтому с технической точки зрения мы знаем, что вы не одитируете такого человека. Чем выше вы его поднимете, тем способнее он станет потом причинить вред и неприятности.

Видите, он причиняет неприятности, когда опускается (*указывает на опускающуюся часть рисунка «американских горок»*). То есть, чем выше вы его поднимаете, тем больше неприятностей он причинит, когда будет падать. Тем СПОСОБНЕЕ он будет причинять вам неприятности! К счастью, Рон нашел ответ и на это. Вы можете одитировать одну единственную вещь, чтобы определить причину его падения. Понятно? Это единственная вещь. Мы называем это либо «ПИН - программа», либо «Поиск и Обнаружение». Есть процессы, с помощью которых вы можете найти причину этого разрушительного падения в жизни человека. Большинство одиторов не осознает этого, и они убивают всю свою НАДЕЖДУ с этими людьми, потому что не понимают, что их одитинг или попытка добиться улучшения воспринимаются как иноопределение (*указывает на надпись «Полностью иноопределен»*).

Можно сказать, что эти люди как хамелеоны. Вы можете привести его в общество какого-нибудь человека, и он примет его вэйланс. Вы ставите его рядом с человеком в Предательстве, он тоже станет предателем. Вы ставите его рядом с человеком в Нормальном состоянии, у которого все хорошо, тогда у него тоже будет все хорошо, и он будет в Нормальном состоянии, пока не свяжется с кем-нибудь еще! Так вы можете узнать это состояние ПИН. Ему хорошо в одном месте, а в другом он отбрасывает все свои достижения и даже может разрушать все то, что он создал в хорошем месте. Интересно, что... и это еще одна причина, почему это очень часто не может быть урегулировано без одитинга, он может быть ПИ-Ном по отношению к чему-то или к какому-то существу, которое он знал на траке времени, и которое недоступно в этой жизни. Урегулирование здесь выглядит просто. Конечно, как я говорил, если это не в этой жизни, то это должно быть урегулировано одитингом, где бы это ни случилось на траке времени (*пишет на доске*):

ФОРМУЛА:

1) НАЙДИТЕ СВЯЗАННУЮ С ПОДАВЛЯЮЩУЮ ЛИЧНОСТЬ. И после этого есть два выхода:

2) УРЕГУЛИРОВАТЬ ИЛИ ОТДЕЛИТЬСЯ.

ЧЕЛОВЕКОМ

В

основном мы стараемся сделать это (указывает на «Урегулировать»), исключая ситуацию, когда человек недостаточно причинен. В этом случае он может отделиться от подавления на время, пока НЕ СТАНЕТ СПОСОБНЫМ это урегулировать. Это, в основном, зависит от К/Са, решает ли он сначала поднять человека по Мосту и по состояниям перед тем как он урегулирует эту личность и осознает, что теперь он стабильно находится в игре, и прекратит эти американские горки. Можно сказать, что постепенность тогда была бы такой: отделить его на какое-то время, пока он не станет достаточно сильным, чтобы урегулировать. Хотя мы и предпочитаем это

(указывает на «Урегулировать»), может понадобиться сначала отделить его (указывает на «Отделиться»), чтобы он мог получить больше побед и стать более стабильным, а потом провести урегулирование.

В некоторых случаях требуется профессиональный совет, это относится к области этического и технического урегулирования. Вы понимаете, что этот парень не может иметь стабильных озарений. Он ниже Замешательства, ниже Отсутствия состояний, даже если он говорит: «О, это круто!», он НЕ УДЕРЖИВАЕТ это стабильное данное в своей логике. Как только он окажется с кем-то, кто на другом векторе (указывает на снижающуюся часть рисунка «американских горок»), он купится на его идеи.

Не относите себя самих к такому низкому состоянию только потому, что вы чувствуете себя немного нехорошо в присутствии подавляющего влияния. Я имею в виду, когда вы смотрите эти фильмы про Вьетнам и начинаете думать: «Ух, ужас, что они сделали!» То, что вы делаете в этом случае, это логически смотрите на следствие этого фильма или истории жизни какого-то человека, и вы видите, вы чувствуете РЕАЛЬНОСТЬ, что

значит опуститься так низко по тону, на такой низкий уровень осознания. Но вы ОСОЗНАЕТ Е это и можете это ОЦЕНИТЬ, вы говорите: «Это был ужасный фильм, я очень рад, что я не был там», или вы может сказать: «Мне бы не хотелось быть среди этих людей».

Видите, вы сразу урегулировал и это. Потому что сделали следующее: вы определили связанную с этим ПЛ (указывает на шаг 1). Вы увидели ее. И были рады убраться отсюда (указывает на

часть «Отделиться» шага 2). Понимаете, что я имею в виду? По- тому что вы ОСОЗНАЕТЕ это. Вы могли чувствовать что-то вроде:

«Ух ты, мне пришлось испытать там немного американских го- рок». Это не значит, что вы там ЗАСТРЯЛИ. Мы говорим о номере -

9. Парень застрял в этом, он ничего не осознает, он как язык колокола, дин-дон-дин-дон, из одной стороны в другую. Он полностью принимает вэйланс людей, которые поступают хорошо, и людей, которые поступают плохо! Он НЕ ОСОЗНАЕТ этого! Он там за-стрял! Как я и говорил - полностью иноопределен. Он не может ре-шать, идти ли в эту область, или выходить из нее.

Вы встретите это в одитинге, когда у человека была явно хо-рошая сессия, а на следующий день он приходит и говорит: «Я бо-лен!» Через какое-то время одитор начинает думать: «Это на самом деле сложный кейс». Нет, он просто въехал сюда (указывает на график американских горок). Вот почему ЛРХ выделил степени со-стояния ПИН. Тип один, два, три. Этот (указывает на график аме-риканских горок) находится где-то между два и три. Другие всегда легко находят ПЛ. Такой человек приходит и говорит: «Я вчера себя так хорошо чувствовал, но сегодня почему-то - нет».

Тип 1 скажет: «Я себя хорошо чувствовал вчера, после сессии, но я посмотрел ужасный фильм про Вьетнам прошлым вечером, и я теперь из-за этого не очень хорошо себя чувствую, но я знаю, что причина в этом». Он может это отследить. Второй парень может как-то отследить изменения своих ОЩУЩЕНИЙ, но не может точно определить, ПОЧЕМУ это происходит. А третий говорит только о том, что имеет место в настоящее время: «Мне хорошо! Мне плохо! Мне хорошо! Мне плохо!», но не больше. Он вообще не знает почему. Он даже не знает, что чувствовал себя хорошо до этого. Именно ВЫ можете это пронаблюдать. Вот поэтому вам нужен технический совет, чтобы урегулировать этот Тип 3. (пишет на доске):

-10) ПОДАВЛЯЮЩАЯ ЛИЧНОСТЬ.

Теперь мы опускаемся на дно. Мы подходим к тем людям, ко-торые НА САМОМ ДЕЛЕ нарушают игру, или находятся в ВЭЙЛАНСЕ тех, кто ее нарушает: подавители, подавляющие лич-ности. Это может БЫТЬ ПРИЧИНОЙ американских горок у другого парня. Вот что должен определить этот парень. Если он это никогда не сделает, это будет давить на него все больше и больше, пока он сам не примет вэйланс одного из этих ребят. Урегулирование ПЛа (пишет на доске)

ФОРМУЛА:

1) УРЕГУЛИРОВАТЬ ИЛИ ОТДЕЛИТЬСЯ.

Это то, что САМА ЭТА ЛИЧНОСТЬ должна сделать. Это просто вторая часть⁵⁰. Другими словами, эта личность, которая подавляющая, должна урегулировать САМА СЕБЯ. Вы должны сделать так, чтобы она осознала тот факт, что подавляет, вы говорите: «Это игра. Это игра, в которой ты находишься, урегулируй или отделись от вэйланса ПЛа, в котором ты находишься». Когда человек это делает, отделяет себя от этого вэйланса (*указывает на часть «Отделиться» формулы*), он может начать американские горки! Понимаете, вы указали ему на ВЭЙЛАНС в одитинге или в жизни. «Смотри, ты ведешь себя как Адольф Гитлер или Чингиз Хан».

И он говорит тогда: «Да, да, ты прав, это плохо», - и начинает отделять себя от этого. Но он начинает американские горки: отделяется от вэйланса - попадает в него, отделяется - попадает в него. Он поднялся по состоянию, теперь вы можете урегулировать его как ПИНа, и потом вы должны одитировать его, чтобы точно выявить какие у него О/В - оверты⁵¹ и висхолды и какие связи он имел с Чингиз Ханом или Гитлером. Этот человек - нарушитель игры, или имплантер (а это самые главные нарушители игры), или же он в вэйлансе нарушителя или имплантера (*пишет на доске*):

ЯВЛЯЕТСЯ НАРУШИТЕЛЕМ ИГРЫ ИЛИ ИМПЛАНТЕРОМ ИЛИ НАХОДИТСЯ В ВЭЙЛАНСЕ НАРУШИТЕЛЯ ИЛИ ИМПЛАНТЕРА.

Есть технические способы урегулирования таких людей, и, если вы хотите их долго одитировать, можете это сделать, нужно только знать, как это сделать. Но обычно, если он **ДЕЙСТВИТЕЛЬНО** один из этих парней, он не захочет никакого одитинга. Вы должны использовать достаточно мощные процессы, чтобы урегулировать его. У нас есть такие процессы, и мы можем это делать. Вопрос в том, хотите ли вы тратить на него время, или лучше возьмете несколько способных ребят и поднимете их по мосту, освободив от влияния подавляющих. Понимаете, единственная сила, которой обладают эти люди, обусловлена тем, что другие становятся ПИНами по отношению к ним. У кого-то был вопрос? Хорошо, мы на него уже ответили.

⁵⁰Имеется в виду, что это то же самое, что второй шаг формулы ПИН.

⁵¹Оверт - это не просто нанесение вреда кому-нибудь или чему-нибудь, оверт - это акт действия или бездействия, который несет минимальную пользу минимальному числу динамик или максимальный вред максимальному числу динамик. То, что вы делаете сами, но не хотели бы, чтобы сделали вам.

Ладно, мы можем урегулировать их. На высоких уровнях мы урегулируем много таких. Вообще-то, начиная с Экскалибура, мы урегулируем значительное количество их. Так что это возможно. Но помните, что я вам сказал, полное урегулирование этих... вам не стоит хотеть пытаться сделать это просто исходя из того, что вы - в вэйлансе Хорошего Парня: «Я Хороший Парень, поэтому я собираюсь урегулировать ПЛа». Для этого вам бы лучше знать вашу ТЕХНОЛОГИЮ! Был один парень в Австралии, и он немного слышал об Экскалибуре. И он решил это попробовать, чтобы узнать, на самом ли деле все это существует. Он не особенно в это верил. Он решил сделать сессию двустороннего общения, чтобы посмотреть, сможет ли он определить местонахождение имплантера. Между прочим, это НЕ ТОТ способ, который нужно использовать, чтобы урегулировать их.

Но, видите, он был в СОМНЕНИИ по поводу всего предмета. Он не был обучен. Потом он написал мне письмо, что не может бо- льше спать один, ему нужны два охранника за дверями его комнаты, и каждый раз, дотрагиваясь до дверной ручки, он получает удар током. Он был уверен, что они готовы прийти в любую ночь и убить его. Вот что значит урегулирование имплантеров с помощью АРО! Ха-ха-ха! Видите, у них было подавляющее намерение. *(Рисует на доске большую стрелку вниз, показывая направление намерения)*. Подавляющее! И вы пытаетесь использовать АРО... *(рисует маленькую стрелку, указывающую вверх, противоположно большой стрелке, чтобы показать направление АРО)*. Смех в зале). Нет.

Вы должны использовать намерение, которое также велико или еще больше, ЧЕМ У НИХ... *(рисует еще одну стрелку, идущую вверх, чтобы показать величину намерения, необходимого проти- востоять подавляющему)* чтобы к чему-нибудь прийти. Понимаете, их намерение - уничтожить игру, или захватить ее, и контролировать вас *(указывает на большую стрелку, идущую вниз)*. Вы пытаетесь применить маленький треугольник АРО *(указывает на маленький треугольник АРО, направленный вершиной вверх)*, а они стараются повернуть его так, чтобы вы были НА ИХ СТОРОНЕ *(рисует другой маленький треугольник АРО, направленный вершиной вниз, туда же, куда направлена большая стрелка)*. Или стали бы их бояться! Они будут вам навязывать СВОЮ реальность! И СВОЕ общение! и СВОЕ аффинити! И если вы невнимательны, играете в АРО с имплантерами, что ж, в конце концов, вы будете в АРО с имплантерами! Ха-ха-ха!

Вы увидите, какое намерение необходимо, когда мы идем в более высокие состояния (*указывает на большую стрелку, направленную вверх, противоположно подавлению*), потому что вы должны быть в очень высоком состоянии как одитор, чтобы урегулировать этих ребят. И я скажу вам, тут нужна **ОЧЕНЬ БОЛЬШАЯ УВЕРЕННОСТЬ**. Ладно, мы уже почти на самом дне, но есть еще одно состояние (*пишет на доске*).

-11) ТРЕТЬЯ СТОРОНА (с подавляющим намерением)

Это состояние, которое ЛРХ обнаружил в 70-ых годах. Этот парень уже ниже, чем Подавляющая Личность. Он **ПОДАВЛЯЮЩИЙ**, но при этом - **ТРЕТЬЯ СТОРОНА С ПОДАВЛЯЮЩИМ НАМЕРЕНИЕМ**. Это еще больше, можно сказать, **БОЛЕЕ СПОСОБНАЯ** подавляющая личность. Она **БОЛЕЕ** разрушительная, чем подавляющая. Почему она ниже по состоянию, чем просто подавляющая личность? Потому что подавляющая личность работает над тем, чтобы другие становились ПИНа-ми, чтобы они начинали американские горки и, в конечном итоге, оказались на нисходящей спирали (*рисует график подавления не-скольких тэтанов, которые испытывают «американские горки» и, в конце концов - постоянный спад*).

Смотрите, люди, которые оказались под этим влиянием, уже находятся в довольно низком состоянии. Они, может быть, опустились вниз через Сомнение, Врага, Предательство, Замешательство, и Отсутствие состояния, и, наконец, сказали себе: «Вот как нужно делать, я теперь стану Подавляющей Личностью». Но третья сторона делает следующее. Она пытается, чтобы два очень способных тэтана боролись друг против друга. Она говорит №1, что №2 подавляющий, а №2 она говорит, что №1 подавляющий (*рисует график, на котором третья сторона одновременно влияет на двух других тэтанов, что вызывает спайку⁵² между ними. Все три личности образуют треугольник, в котором третья сторона оказывается над двумя другими*).

Таким образом она более чем в два раза увеличивает свой подавляющий эффект, по сравнению с обычной ПЛ, потому что до-бывается того, чтобы одни очень **СПОСОБНЫЕ** люди приняли

другого СПОСОБНОГО человека за подавляющую личность. Са-

⁵²Спайка - скопление энергии, подвешенное в пространстве и времени. Образуется, когда два энергетических потока сталкиваются достаточно сильно, чтобы образовалось неподвижное сгущение энергии, со сроком существования большим, чем время существования образовавших его потоков.

ма ПЛ остается незамеченной, так что они не могут обнаружить ее. Человек №1 способный и человек №2 тоже способный (*указывает на двух тэтанов и спайку между ними, обусловленную действиями ПЛа*), оба находятся в высоком состоянии. Что будет, если эти двое станут бороться друг с другом? Это будет ужасно! Гораздо больше силы и разрушения, чем от одного ПЛа, влияющего на людей, имеющих американские горки. Это производит ОГРОМНУЮ спайку и ГРАНДИОЗНОЕ количество разрушения для обеих сторон.

Рон написал целое инструктивное письмо по этому поводу, о цивилизациях и странах, почему они склонны воевать друг с другом, и как одна цивилизация разрушает другую. Можно сказать, здесь есть подавляющая личность, работающая больше чем по одной подавляющей динамике - по динамике разрушения. Она заставляет других способных тэтанов воевать друг против друга. Это также требует технического урегулирования, так как люди сами не в состоянии этого увидеть. ЛРХ разработал урегулирование. Вы - те, кто пытается добиться урегулирования - должны посадить этих двоих способных людей, попросить их определить, кто и что сказал им, и кто этот и тот, и идентифицировать третью сторону (*пишет на доске*):

ФОРМУЛА:

1) ПОМОЧЬ ИМ ОПРЕДЕЛИТЬ И ИДЕНТИФИЦИРОВАТЬ ТРЕТЬЮ СТОРОНУ.

В этом случае вы ДОЛЖНЫ использовать АРО и ЗОУ⁵³, потому что здесь вы имеете дело не с подавляющими личностями. Они только действуют друг против друга подавляюще. Вы должны использовать АРО и ЗОУ, чтобы посадить их рядом и помочь идентифицировать это (*указывает на тэтана, который является третьей стороной в треугольнике*). А потом вы должны сказать им:

«Держитесь подальше от третьей стороны, и БОЛЬШЕ НЕ СВЯЗЫВАЙТЕСЬ С НЕЙ!» (*пишет на доске*):

- 2) ДЕРЖИТЕСЬ ПОДАЛЬШЕ ОТ ТРЕТЬЕЙ СТОРОНЫ.
- 3) И БОЛЬШЕ НЕ СВЯЗЫВАЙТЕСЬ С НЕЙ.

⁵³ ЗОУ - треугольник. Точка З означает ЗНАНИЕ, О — ОТВЕТСТВЕННОСТЬ, У — УПРАВЛЕНИЕ. Трудно нести ответственность за что-то или управлять чем-то, если у вас нет знаний. Глупо пытаться управлять чем-то или хотя бы пытаться узнать что-то, не имея ответственности. Трудно полностью познать что-то или взять ответственность за что-то, чем вы не управляете, ибо тогда вы просто станете подавленным. Мало-помалу можно что-то угодно идти правильным образом, увеличивая ЗНАНИЕ по всем динамикам, увеличивая ОТВЕТСТВЕННОСТЬ по всем динамикам, увеличивая УПРАВЛЕНИЕ по всем динамикам.

Вы должны ПОМОЧЬ ИМ ИДЕНТИФИЦИРОВАТЬ ТРЕТЬЮ СТОРОНУ. Очевидно, они не могут это сделать сами, по- этому и враждуют друг с другом. Остановите это. И скажите: «Держитесь подальше от нее, потому что сейчас вы остыли, но не связывайтесь с ней снова!»

Это может произойти не только между двумя людьми, это могут быть две страны. Два политических лидера двух разных стран приходят в свои офисы и получают письма от кого-то, кого этот парень заставил написать одной стороне от имени другой, и все с одной и той же критикой. Они не должны связываться с ним опять, им просто следует скомкать и выбросить эти письма. Тот парень на другой стороне должен сделать то же самое, когда он получает письмо, написанное, ОЧЕВИДНО, именно этой стороной или кем-то, кто ПИН к этой стороне. То есть они просто выбрасывают всю эту ерунду, и все в порядке.

Вы видите, тот, кто занимается урегулированием Третьей Стороны (*рисует на доске четвертого этана, связанного линиями АРО и ЗОУ с двумя способными этанами, оказавшимися под влиянием третьей стороны*), должен быть обучен этому, обучен состояниям и т.д. И ему необходимо иметь открытые линии общения, не скрытые. Он должен заставить каждого из этих людей (*указывает на двух этанов, которые оказались под влиянием Третьей стороны*) рассказать о полученных ими данных, из-за которых один подумал, что другой парень плохой и т.д. Чтобы каждый начал смотреть: «А кто мне дал эти данные? Откуда они взялись? Где их ИСТОЧНИК?» Понятно?

У них, может быть, есть целая сеть маленьких ПЛов, которые посажены в этих двух организациях или странах (*указывает на двух способных этанов, оказавшихся под влиянием третьей стороны, под которыми теперь понимаются две страны или организации*), и используются как промежуточные точки Третьей Стороной. Это обычное дело на этой планете! Вы ведь понимаете, можно иметь агента в Израиле, который говорит: «Арабы завтра нападут на вас», - и агента у арабов, который говорит им: «Израильяне совершат этой ночью неожиданное нападение». И эти агенты могут быть подсланы одной большой нефтяной компанией, кто знает? Ха-ха-ха!

Если вы хотите быть Суперменом и решить это, то вам нужно пойти к ним и сказать: «Откуда у вас эти данные? Давайте проследим их происхождение и выясним, откуда они на самом деле появились», - и они обнаружат: «Эй, подожди-ка, эти данные, на са-

мом деле, пришли не от этого парня, а от того агента, который появился здесь неделю назад. Подождите-ка! На кого он работает? Ага! Нефтяная компания!» Обычно, конечный результат этого - ВОЙНА, это по большой шкале, в случае, если здесь задействованы страны, и вы знаете, что причиняет война динамикам в игре! Все, от нервно-паралитического газа до биологического оружия, химического оружия, вплоть до атомного оружия и «Эйджент Орандж», который был использован во Вьетнаме, чтобы отравить и убить все деревья.

Я говорил, что возьму вас в путешествие по низким состояни- ям. И я надеюсь, вы поняли, что в состояниях ниже Несовершенство- ния люди нуждаются в помощи, потому что они, в основном, попа- дают под волну иноопределения и оказываются «вне игры». Вы можете увидеть, что эти формулы применяются очень редко, и люди застревают и остаются в том же состоянии или ПРОДОЛЖАЮТ опускаться ниже. Всегда есть возможность выйти из какого-то со- стояния, опустившись в ЕЩЕ БОЛЕЕ НИЗКОЕ. Если вы не знаете формул и не применяете их, вы просто опуститесь в состояние НИЖЕ.

И это одна из причин, почему этика очень логична и является предметом личного применения. Ведь то же самое может произой- ти, когда кто-то назначает вам состояние, или вы назначаете кому-то состояние - и оно неправильное. Однако человек верит и принимает его. Это то же самое, что дать прежнему неправильный пункт. Он тогда будет падать по состояниям все ниже, ниже и ниже. И там, на самом низу, всегда есть подавляющие личности и третьи стороны, которые ожидают его, чтобы принять и обратить на свою сторону. Очень важно, чтобы вы хорошо ЗНАЛИ эти состояния и их УРЕГУЛИРОВАНИЕ, чтобы, во-первых, быть в состоянии про- ходить их хорошо для себя лично и, во-вторых, урегулировать лю- дей на ваших динамиках.

В следующей части, после обеденного перерыва, мы переходим к высоким состояниям. Некоторых из них никто не видел, но они есть в игре. Потому что никто никогда... хотя, может быть не- которые люди и сумели достичь их, но, возможно, даже они не зна- ют их формул. Мы пройдем через эти состояния и их формулы, по- тому что вам потребуются эти высокие состояния, чтобы суметь ПО-НАСТОЯЩЕМУ урегулировать низкие.

Ну, что? Есть какие-нибудь вопросы? Нет. Может быть, появ- ятся после перерыва, ну а теперь желаю вам получить удовольствие от хорошего обеда, и приготовьтесь к подъему по состояниям. (Аплодисменты).

Добро пожаловать на 4-ую часть лекции «Улучшения состояний в жизни». Надеюсь, вы хорошо пообедали.

Теперь мы совершим путешествие через высокие состояния. Некоторые из них никогда не достигались в этой игре, тем более, обыкновенными людьми на этой планете. И вы увидите почему.

Вчера в конце части 2 мы дошли до Нормального состояния, так что вы, по крайней мере, нашли стабильный пункт, и график там шел вот так (*рисует на доске линию, которая постепенно поднимается вверх*). Здесь - улучшение, а здесь - время. Мы сказали, что там вы НИЧЕГО НЕ МЕНЯЕТЕ. Вы следите, и, если дела идут хуже, урегулируете это, и, когда что-то идет лучше, вы усиливаете это. Но будьте внимательны в отношении экономических сценариев и удерживайте свои доходы выше инфляции.

Что происходит теперь, если, как в нашем примере вчера, молочная ферма открыла себе доступ в эту область и очень сильно подняла статистики? (*рисует на доске линию, которая идет вверх, сначала медленно, а затем резко*). У нас есть молочная ферма, которая была сначала в Критическом положении, потом в Нормальном, и неожиданно открыла себе доступ в новую область, и весь округ Цюриха пришел покупать их продукцию, и, вдруг, БАХ! - их выручка и продажа молока возросли - и это произошло резко и неожиданно. Это называется ИЗОБИЛИЕМ, когда внезапно все у вас стало идти хорошо. Это (*пишет на доске*):

+2) ИЗОБИЛИЕ.

Многие компании или индивидуумы на этой планете достигли этого в тот или иной момент. Возможно, это не семьи из Эфиопии и Бафры, но у многих семей или компаний из западного региона был внезапный подъем дохода или продукции, за которую они получили обмен, и пришли к состоянию Изобилия. Может быть, даже отдельные индивидуумы достигли того, что можно считать Изобилием, хотя, возможно, они даже ничего для этого и не делали. Может быть, они получили наследство. Или выиграла в лото или на футбольном тотализаторе.

Проблема с этими людьми и, вообще, со всеми, кто достиг Изобилия, в том, что они не знали этой формулы. И нет ничего печальнее, чем упасть из Изобилия даже гораздо ниже Нормального или Критического состояний, в которых они были раньше. То, что мы можем надеяться здесь сделать, это поднять общую статистику повыше, выполнив формулу правильно (*рисует продолжение круто идущей линии, чтобы она не была такой крутой, а затем про-*

должна поднимать ее постепенно). Это будет называться НОРМАЛЬНОЕ СОСТОЯНИЕ ИЗОБИЛИЯ.

Вы можете поднять уровень, другими словами, провести расширение. Вы делаете это либо в течение долгого, продолжающегося Нормального состояния, либо можете использовать внезапное Изобилие и немедленно применить правильную формулу. Ясно?

Когда я расскажу вам о следующем состоянии, вы поймете, почему так трудно удержать Изобилие навсегда (*указывает на резко идущую вверх часть графика*). Масштаб расширения, необходимый для этого состояния, требует ошеломляющей способности удерживать МЭСТ и расширение продукции на том же самом уровне. Помните, вы достигли этого состояния, потому что правильно выполнили формулу Критического состояния, а потом формулу Нормального состояния, доверяя людям и ошляпливая их, и этика была довольно умеренная, и все шло хорошо. Достижение этого могло занять от 6 месяцев до года. Помните, все грузовики, перевозящие молоко, мыли каждый день и все такое.

Внезапно весь Цюрих начал покупать ваше молоко (*указывает на круто поднимающуюся часть графика*). И вы начинаете себя спрашивать, не купить ли молочную ферму в Цюрихе, чтобы начать поставку прямо оттуда. Но вы должны подумать о том, что это будет совершенно новое предприятие, и работники не будут знать, как мыть грузовики, и вы не сможете доверять новым работникам, которые находятся в низких состояниях. Вам нужны новые менеджеры, которые будут также хороши, как и уже имеющиеся. Но тех, которые у вас уже есть, вы, конечно, не будете срывать с места, которое УЖЕ работает, и посылать туда. Лучшее, на что вы можете надеяться сейчас, если вы не знаете более высоких состояний, это сделать ШАГ вверх (*указывает на круто поднимающуюся часть графика*) и держаться на этом уровне (*указывает на последнюю часть графика, где линия снова начинает постепенный подъем*). И, выполнив серию этих шагов, вы можете в определенное время добиться расширения.

Давайте сначала посмотрим, почему некоторые люди вообще не могут сделать этот шаг. Они доходят досюда и падают обратно. Первый шаг в Изобилии, это шаг, который большинство людей делают тогда, когда находятся в Критическом состоянии. Консультанты по бизнесу на этой планете советуют этот шаг для Критического состояния, что НЕПРАВИЛЬНО, однако этот шаг - ЭКОНОМИТЬ - является верным для Изобилия. Здесь это значит (*пишет на доске*):

ФОРМУЛА:

1) ЭКОНОМЬТЕ НА ЛЮБЫХ НОВЫХ ЗАТРАТАХ.

Это не значит, что вы сокращаете расходы на то, что вы уже делаете. Это значит, что вы просто не идете и не разбазариваете все свои деньги. А это как раз то, что часто случается с людьми, выигравшими на футбольном тотализаторе и получившими наследство - они просто берут и растрачивают все деньги. Второй шаг (*пишет на доске*):

2) ЗАПЛАТИТЕ ВСЕ ДОЛГИ...

Вот почему вы сначала ждете, не растрчивая сразу же все деньги. Вы пересчитываете все, за что должны заплатить, и платите. Это значит, что вы выходите из-под контроля банков или кредиторов, у которых заняли эти деньги.

...И ФИНАНСОВЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА.

Если вы кому-то лично должны деньги, пусть даже он на вас не давит, теперь пришло время отдать ему долг. Потому что, после того как ваше положение укрепитя, они придут с адвокатом и попытаются забрать эти деньги. Вы знаете, в настоящий момент вы расширяетесь, но они пока еще мало знают об этом, так что вам лучше сейчас заплатить все долги и потребовать, чтобы они расписались, что вы им ничего больше не должны (*указывает на шаг 2*).

И не забывайте о сценариях, о которых я говорил. Когда эти ребята правильно применили формулы и пришли в Нормальное состояние или что-то вроде этого, они стали привлекательны для захвата нарушителями игры. Самый простой способ захватить кого-нибудь - это воспользоваться долгами, которые он не оплатил.

Вы знаете, что можно купить долговое обязательство? Ваша любимая Подавляющая Личность или Враг, увидев, что вы пришли в Изобилие, и захотев контролировать вашу компанию или остановить вас, может прийти в банк, у которого вы взяли кредит, и купить долговое обязательство. Залоги и любые деловые займы продаются. Другими словами, они платят банку эти деньги плюс какие-то проценты, и теперь у них есть долговое обязательство, и теперь вы должны деньги им. Теперь они могут устроить вам неприятности. Многие люди об этом не знают, но большинство банков продает долговые обязательства. Это самый любимый способ людей, которые организывают сценарии, контролировать бизнес.

Теперь идет самый важный шаг. Когда вы сделали первых два, вы смотрите, что осталось. Вы экономите, только пока вы не сделали следующие шаги. Вы платите все долги и смотрите, что у вас еще осталось. Следующий шаг - это (*пишет на доске*):

3) НАЙДИТЕ НАСТОЯЩУЮ ПРИЧИНУ ЭТОГО ИЗОБИЛИЯ И УСИЛЬТЕ ЕЕ.

Первое, вы должны быть достаточно умны, чтобы найти настоящую причину этого Изобилия. В примере с молоком, это была устная информация, которая дошла до Цюриха, и люди из Цюриха тоже захотели покупать у вас молоко. Теперь вы должны это закрепить. Вы можете провести рекламную кампанию в Цюрихе, или вы можете послать продавцов в другие магазины, чтобы продавать больше молока в Цюрих. И, может быть, вам понадобится часть денег для проведения этих акций, для покупки новых грузовиков, для того, чтобы их мыть, и для приобретения еще большего количества бутылок. Если вы делаете это правильно, то сможете удерживать статистики доходов этой фирмы на этом новом уровне (*указывает на конечную часть графика, где линия начинает постепенный подъем*). И если вы сделаете последний шаг, который звучит так (*пишет на доске*):

4) ОХРАНЯЙТЕ ОБЛАСТЬ ИЗОБИЛИЯ С ПОМОЩЬЮ ЭТИКИ.

Другими словами, вы поняли, что ваше Изобилие появилось, когда вы распространились в Цюрихе. Благодаря людям, которые это сделали, некоторым сотрудникам доставки, водителям и т.д., благодаря некоторым покупателям. Теперь не слушайте ничего плохого, сказанного о них. Вы должны защищать их с помощью Этики, и вы даже можете выписать им премию, понимаете? Покажите им, что вы ЦЕНИТЕ это расширение. И когда кто-нибудь приходит и ворчит: «Это плохой парень. Он не достоин награды. Я должен был получить ее!», - вы расследуете этого парня, а не тех, о ком он говорил. Если вы так не сделаете, то вспомните старую, добрую третью сторону и вне-вэйлансных, катающихся по американским горкам ребят, и все, что касается того, как действуют ПЛы. Они начнут действовать и немедленно уничтожат вашу успешную деятельность (*указывает на крутой подъем графика*).

Если вы хотите остаться на этом новом уровне, вы должны сначала экономить и избегать новых затрат (*указывает на шаг 1*), заплатить все долги (*указывает на шаг 2*), выяснить причину Изобилия и усилить ее! (*указывает на шаг 3*). А затем защищать эту область с помощью этики (*указывает на шаг 4*). А многие люди и компании или страны, которые пришли к Изобилию, не выполнили этой формулы. Поэтому в скором времени их стали навещать кредиторы (*указывает на шаг 2*), но они уже потратили свои деньги. Они купили яхту и три новые машины для людей на руководящих

постах. Это не имеет ничего общего с укреплением области, куда пришло Изобилие (*указывает на шаг 3*), и ее защитой (*указывает на шаг 4*).

Теперь вы можете задать вопрос: «А как насчет того парня, который выиграл в Лото, как же это, черт побери, можно усилить? Должен ли он теперь потратить все свои выигранные деньги на покупку лотерейных билетов?» Нет! Он должен экономить и отдать все свои долги, это правда. НО! Что было настоящей причиной Изобилия? Это не покупка лотерейного билета. Ему нужны были деньги для чего-то. Он хотел для чего-то выиграть эти деньги. Причиной этого Изобилия в том, чего он хотел. Может быть, он хотел начать свой бизнес. Может быть, он хотел стать самостоятельным, вместо того, чтобы работать на кого-то. Или он хотел купить дом получше. Теперь он может это сделать, если у него осталось достаточно денег, понимаете? Он может НАЧАТЬ - а затем применить остальные состояния, чтобы продвинуться.

Бывают и другие случаи, когда это приходит неожиданно, например, когда умер родственник, или что-то вроде этого, но это не значит, что теперь нужно пойти и убить всех родственников! Это действие было бы слишком подавляющим. Нужно подумать, что вы в своей жизни сделали такого, что родственники упомянули вас в завещании. Может быть, вы были хорошим терминалом для этого человека. Может быть, вы хорошо общались с ним, или помогали ему с садом или по дому. Может быть, вы дали ему прочесть интересную книгу.

То есть вы должны выяснить причину, почему этот человек предоставил вам такой обмен. И вы можете это усилить. Вы можете сделать из этого бизнес. Давать почитать книги людям, которые нуждаются в ответах. Организовать садовое предприятие или центр общения для тех, у кого проблемы с престарелыми людьми. Вы можете стать консультантом! Вы считали это нормальной вещью, и внезапно поняли, что вы можете получить за это обмен. Может быть, вы сможете открыть совершенно новый бизнес. Обнаружив причину Изобилия, вы также найдете причину улучшения, выживания и жизнеспособности по остальным динамикам. Тогда вы будете успешны.

Если, например, люди или большие компании способны начать расширение и какое-то время продержаться, давайте посмотрим, в какое более высокое состояние они могут прийти. Не выполнив этой формулы, они развалят Изобилие и потерпят крах. Потому что мы говорим сейчас о тех, кто способен продержаться на

этом уровне (*указывает на конечную часть графика, где линия вновь начинает постепенный подъем*), или даже о тех, кто продолжает оставаться в Изобилии (*указывает на круто поднимающуюся часть графика*). Они переходят в следующее состояние, которое нужно применить немедленно (*пишет на доске*):

+ 3) БЕЗОПАСНОСТЬ.

Оно основано на одном инструктивном письме ЛРХ, где он говорит, что при расширении, чем БЫСТРЕЕ оно идет, тем больше изъядов вы найдете в своей организации. Для человека это будет значить, что у него будет меньше времени на что-то еще. На молочной ферме не будет достаточного количества грузовиков, водителей, менеджеров и, самое основное, МОЛОКА! Если вы сами достигаете состояния Изобилия и покупаете новый дом, теперь вы должны посвящать много времени дому и новому имуществу, и у вас не остается времени на вашу обычную работу!

Я вам гарантирую, в вашей жизни это происходит, неважно, видите вы это или нет. Возможно, будучи подростком, вы располагали большим количеством времени, вы могли купить старый автомобиль и долго ремонтировать его, чтобы можно было на нем ездить. Сейчас вы стали взрослым, вы зарабатываете хорошие деньги, вы неожиданно попали в Изобилие и покупаете НОВУЮ машину. Но у вас есть работа, семья, и вы должны заботиться о доме, вы обязаны ходить на деловые встречи, и вы отдаете свою машину в автосервис, чтобы ее отремонтировали там. Понимаете? ЕСЛИ БЫ вы попыпались делать все те вещи, которые делали, будучи подростком, у вас не осталось бы времени на что-либо еще, и ваши доходы стали бы снижаться. Первый пункт формулы (*пишет на доске*):

ФОРМУЛА:

1) ЗАДЕЙСТВУЙТЕ ЭТИКУ, ТЕХНОЛОГИЮ И АДМИН, ЧТОБЫ В РАСШИРЕНИИ НЕ БЫЛО НИКАКИХ СЛАБЫХ МЕСТ.

Это применяется для ВАШЕЙ области Изобилия. Это не просто технология одитинга или чего-нибудь еще, мы говорим о любой технологии в вашем бизнесе или в какой-то другой области, например, о технологии второй динамики, то есть в любой области, где вы достигли Изобилия. Это Этика, Технология⁵⁴ и Админ⁵⁵

⁵⁴Технология - Методы практического приложения искусства или науки, в противоположность просто знанию науки или искусства как таковых.

⁵⁵Админ - административная технология (способы и методы управления организацией) или административные действия.

в данной области, чтобы в вашем расширении не было никаких слабых мест. И второе, для укрепления Админа (*пишет на доске*):

2) УРЕГУЛИРУЙТЕ ВСЕ ОБЛАСТИ, ГДЕ У ВАС ЕСТЬ ЗАВАЛЫ.

Для этого может потребоваться (*пишет на доске*):

3) (РАСШИРЕНИЕ ВАШЕЙ ОРГАНИЗАЦИИ).

Это МОЖЕТ потребоваться. Иногда вы можете оказаться очень умным и сократить админ, завершить все, что накопилось, и установить лучшую систему хранения данных или лучший способ занесения данных, купив компьютер. Но особо важно вот это: (*ука- зывает на шаг 1: «Задействуйте этику, технологию и админ, чтобы в расширении не было никаких слабых мест»*). Предположим, вы выполнили формулу Изобилия, и все кажется урегулированным. И вы переходите к состоянию Безопасности, правильно? Потому что вы продолжаете выполнять формулу Изобилия; вы говорите: «Мне бы лучше выполнить следующую формулу».

Люди не знают этой формулы. Она им неизвестна. Вы начинаете просматривать старые бумаги, старые папки, чтобы убедиться, что в них все правильно подшито. И вдруг обнаруживаете счет на 50 000 швейцарских франков, который вы не оплатили. Ооо! Также вы находите несколько писем в этой папке. Секретарша, которая на прошлой неделе ушла, не сообщила вам об этих письмах, в которых вам угрожают судом. Секретарша не имела злых намерений, она была очень любезной. Она подумала: «У него такой успех, он теперь снабжает молоком весь Цюрих. Не буду передавать ему та- кую плохую новость». Видите - она очень мила. Она думала, что поступает правильно.

Но теперь вы нашли эти счета, и если вы сейчас же не приме- ните эту формулу, то отсутствие админа здесь и неоплаченные счета приведут к уничтожению всего вашего расширения и Изобилия. Почему? Потому что, если те люди пойдут в суд, они скажут:

«Смотрите, они расширяются, я требую увеличения процентов с этих неоплаченных счетов!» Появились бы какие-нибудь газетные истории, и люди перестали бы покупать у вас молоко, думая о ва- шем скором банкротстве. Они не хотят иметь никаких дел с компа- нией, которая не платит по своим счетам.

Потому что люди думают, что, если вы экономите на этом, то тогда вы, возможно, экономите и на молоке, на бутылках, на грузо- виках, и всем том, ради чего вы так упорно старались, улучшая ка- чество. Вы встретите очень часто нечто подобное, если будете смотреть сквозь кипы неурегулированных дел (*указывает на шаг 2*

-урегулируйте все области, где есть незавершенные дела). Помните, мы говорили о неурегулированных делах, касающихся содержания машины на молочной ферме? Когда машина сломалась и била все ваши бутылки. Или накопившаяся документация секретарши, в которой вы нашли долги и угрозы судебных разбирательств.

Дело не только в том, чтобы их найти, но также в **УРЕГУЛИРОВАНИИ** (*указывает на шаг 2 -урегулируйте все об- ласти, где есть завалы*). Вам лучше взять деньги, оставшиеся от Изобилия и заплатить все долги и получить подписанную бумагу, подтверждающую: «Вы не должны мне больше никаких денег». Что касается этики (*указывает на шаг I: «Задействуйте этику, технологию и админ, чтобы в расширении не было никаких слабых мест»*), могло бы быть так: вы обнаруживаете письмо от жены од- ного вашего работника, который получил травму на работе, и она пишет: «То, что произошло с моим мужем, просто ужасно. Я разго- варивала с адвокатом и врачом, и они могут отсудить у вас полмил- лиона швейцарских франков».

Вы даже не были в курсе, потому что все было урегулировано на фабрике, с самого начала этот парень сказал, что он замнет все дело, если ему оплатят врача и дни его вынужденного простоя, в общем, он просил где-то десять тысяч швейцарских франков - никто даже не сообщил вам о происшествии. Но никто также не ответил ему. Он поговорил со своей женой, и стал все больше и больше сердиться, и вскоре они пошли к адвокату, к врачу и сказали: «Ах, мы можем получить полмиллиона. Конечно, они ведь снабжают молоком весь Цюрих!»

ИМЕННО ПО ПРИЧИНЕ Изобилия, вы всегда встречаете людей, которые хотят сесть вам на шею и что-то получить, при этом ничего не делая. Или получить больше, чем они заслуживают. Если вы не выполните эту формулу сразу, как только достигли Изобилия и выполнили формулу Изобилия, вы встретите каких угодно людей, старающихся выжать из вас деньги.

Это происходит даже в среде самых лучших людей. Когда я работал в Морской Организации и занимался расширением в Европе, никому не было дела до Европы, потому что они там делали только пару тысяч долларов в месяц. За шесть месяцев я поднял их до 20 000 долларов в неделю! Вдруг, все те люди, которых до этого вообще не волновало, что происходит в Европе, стали рваться туда, чтобы перехватить контроль над этими деньгами. Я вынужден был тратить где-то четверть своего времени на урегулирование всего этого. Вот это была история! Вы видите - они были частью этой ор-

ганизации, я имею в виду, это был не Враг, пытающийся проникнуть туда. Это были люди из моей собственной организации, которые пытались меня ободрать. Я хотел провести формулу Изобилия, укрепить организации, обучить больше одиторов и дать им больше материалов. А те люди думали просто прийти и вытянуть деньги, они не хотели никакого укрепления!

Если у вас Изобилие, или ваша компания или какая-то другая область жизни в Изобилии, и она держится, выполните формулу Безопасности, чтобы **ОСТАТЬСЯ** в этом состоянии. Это (*указывает на шаг 1 - Задействуйте Этику, Технологию и Админ, чтобы в вашем расширении не было никаких слабых мест*) Это также означает, что в то время, как вы продолжаете находиться в Изобилии, вы начинаете делать накопления. И это (*снова указывает на шаг 1*) также значит, что ваши запасы должны быть в Безопасности. Так что вам лучше найти хороший банк, чтобы вложить их туда, или инвестировать куда-нибудь, чтобы получать доход. Или, если у вас наличные или золото, вам следует нанять людей для их охраны (*указывает на шаг 1*). Потому что обычно воры не ходят вокруг и не обворовывают бедных людей, они охотятся на людей в Изобилии.

Есть одна альтернативная формула, которую люди в современном мире используют практически случайно или по необходимости. Им на самом деле неизвестна эта формула, но они знают, что должны оберегать Изобилие. Это очень популярно теперь и вы заметили это в жизни. Они пытаются **СКРЫТЬ** Изобилие. Вы помните, 20 лет назад, людям, которые носят джинсы, футболки и подобную одежду, не разрешалось посещать некоторые рестораны, пляжные клубы, туристические места или первоклассные отели. Но сейчас все по-другому, кто его знает, может быть, мужик в модных голубых джинсах с дырами на коленях и ужасной футболке - миллионер!

Даже служащие в банках и в некоторых крупных компаниях больше не носят галстуков. Идея безопасности сегодня - это **СКРЫВАТЬ** Изобилие. У них стоят два «Мерседеса» и один

«Феррари» в гараже, но на работу они ездят на «Фиате». Ха-ха-ха! Это правда! Настоящая формула Безопасности! (*указывает на шаги 1, 2,3*). Вот до чего дошел мир: «Если ты этого достиг, то лучше никому не показывай!» Хорошо. Вы тоже можете это делать! Я просто имею в виду, что вы можете делать какие угодно дополнения, но не забудьте при этом сделать **НАСТОЯЩУЮ** формулу. Понятно?

(Кто-то из публики не понял пункта №3). №3 - это ТАКЖЕ И РАСШИРЕНИЕ ВАШЕЙ ОРГАНИЗАЦИИ. Вы можете нанять ох- ранников, или новых водителей, приобрести новые грузовики, или нанять людей, которые урегулируют эти незаконченные дела, или адвокатов, чтобы те улаживали жалобы, понимаете? Может потре- боваться больше людей в организации. Это не потребуется в мале- нькой организации... которая в Изобилии, например, по 2Д - вы не будете нанимать еще одну жену! Или в маленьком бизнесе, где вам нужно всего лишь поставить замки в двери. Или улучшить файловую систему на вашем компьютере - и это будет урегулированием, без расширения организации. Так что это все относительно. Но в большой компании - да, вам нужно сделать организацию больше.

Теперь следующим состоянием будет - вы видите, мы сказали, что парень достиг своего Изобилия, и сделал расширение, и следующим будет то, что другие компании, производящие молоко, захотят работать под его управлением и под его контролем качества. Компании из разных городов вплоть до Женевы *(пишет на доске)*:

+4) ЦЕННОСТЬ И ПОЛЕЗНОСТЬ.

Следующее состояние, в котором вы оказываетесь, это ЦЕННОСТЬ И ПОЛЕЗНОСТЬ. Вы становитесь ЦЕННЫМ для все большего числа других людей. Больше и больше людей хотят пить ваше молоко. Больше и больше людей ЦЕНЯТ ваше молоко. Для этого существует очень простая формула. Если вы дошли до такого расширения, что это действительно стало ценной вещью, и вы вы- полнили все предыдущие формулы - помните эта формула идет ПОСЛЕ того, как вы достигли Изобилия и выполнили формулу Бе- зопасности *(пишет на доске)*:

1) ДЕЛАЙТЕ ИЛИ ПРЕДОСТАВЛЯЙТЕ БОЛЬШЕЕ КОЛИЧЕСТВО ТОГО, ЧЕГО НА САМОМ ДЕЛЕ ТРЕБУЮТ И ЖЕЛАЮТ.

Это имеет что-то общее с формулой Несуществования, но на более причинном уровне. У вас теперь есть это расширение. И теперь вы хотите убедиться, что оно не будет разрушено. Поэтому вам нужно производить или предоставлять большее количество того, что требуется. Вы становитесь ценными для многих людей. Как говорят в торговле, имя, которое все знают. НО!... если не сделать этой формулы, вы опять можете провалиться. Но СНАЧАЛА ПРОВЕДИТЕ ИССЛЕДОВАНИЕ *(пишет на доске)*:

2) ПРОВЕДИТЕ ИССЛЕДОВАНИЕ.

Я могу вам привести несколько примеров больших компаний, которые этого не сделали и ЧУТЬ ЛИ не потеряли все. Первый, самый очевидный случай, был с Кока-Колой. Они чуть не проиграли 2 раза. Это было 20,30 лет назад. Может быть, вы об этом не знаете. Первое, они НЕ проводили исследования (*указывает на шаг 2 - «(Сначала проведите исследование)»*), когда продавали много Кока-Колы в Америке и даже начали продажу за океан. Они не выяснили, что большинство людей, которые ее заказывали, не говорили «Кока-Кола». Они говорили: «Дайте мне Коку!»

Один из умных администраторов выяснил, что какая-то ма-ленькая компания в Америке собирается выпустить кола-продукт под названием «Кока»! И тогда они внезапно поняли, что может произойти. Они потеряют всех покупателей, которые заказывают Коку. Они тут же послали дюжину адвокатов в Вашингтон и закре-пили за собой имя «Кока». Это было как раз вовремя. Потом они поставили на бутылках с одной стороны имя Кока, с другой Кока-Кола, и ОБА эти имени являются зарегистрированными торговыми марками. Они чуть не проиграли, потому что вовремя не узнали (*указывает на шаг 2 - «Сначала проведите исследование»*), как люди ее называют, почему они ее любят и т.д.

Видите, они были в большом Изобилии, и они старались сде-лать формулу Безопасности или что-то вроде этого. Они даже не изменили расположение своего главного офиса. Это хорошо, они остались в Атланте, Джорджия и не переехали в Нью-Йорк, где их могли разбить другие, более сильные, компании или большие за-траты. Нью-Йорк - очень дорогой город. Они сделали почти все правильно. Потом они обнаружили, что стали очень ценными и, что люди называют их жаргонным именем, сокращенным именем (*указывает на шаг 1 - «Производите или предоставляйте больше того, что действительно требуют и желают»*). Они чуть не про-играли. Они не знали формулы. И они так и не провели исследования. Они просто подумали: «О, этот парень был очень умным, что предупредил нас». Они не провели опроса, почему люди любят Кока-Колу или, теперь, Коку.

И, второе, что они сделали через пару лет это - изменили бу-тылку. Бутылка кока-колы выглядит так (*рисует на доске бутылку Кока-Колы*). На ней есть изгибы, так? Тот, кто разработал эту бу-тылку в начале 1900-х, уже умер, но он СОЗНАТЕЛЬНО сделал эту бутылку похожей на силуэт женщины, одетой по моде 20-х годов. Так что, когда мужчина держал эту бутылку в руках, для него это было все равно, что держать женщину. Там были такие маленькие

детали, как будто, ниспадающая юбка и вверху, как будто, женская грудь и так далее. Понимаете? Видите, белая блузка и ниспадающая юбка. Человек, который это придумал, был парень с головой.

Современные менеджеры 60-х, 70-х годов забыли об этом. Они изменили бутылки. Они сделали жестяные банки. Они убрали дизайн бутылки, и их продажа резко пошла вниз. Они были в замешательстве. Почему это произошло? Они думали, что так модно, алюминиевые банки, которые можно было переработать и т.д. Их продажа внезапно опустились на низкий уровень (*рисует на доске график, который внезапно резко идет вниз*). Они не провели никакого опроса. Выяснили это только потом.

Я не очень уверен, но я думаю, что они наняли большое агентство в Нью-Йорке, чтобы они выяснили, из-за чего продажа пошла вниз. И те действительно ПРОВЕЛИ опрос. Они выяснили, что потеряли ВСЕХ старых покупателей, которым нравилось держать эти бутылки в руках. И таким образом они потеряли много денег. Каждый день они теряли столько денег (*указывает на график*) от всех миллионов, которые они делали. Это большие деньги, где-то 20 - 30, 100 миллионов они теряли каждый день. Им сказали: «Вот причина». Они тут же вернули прежние бутылки, и продажа снова повысилась (*дополняет график на доске линией, которая идет круто вверх и достигает своего первоначального уровня*). Они были не столь умны, чтобы выполнить формулу (*указывает на шаги 1 и 2*). Они должны были сначала испытать это на собственном опыте, теряя миллионы каждый день и пытаясь сделать что-то, чтобы выяснить, причину происходящего.

Давайте вернемся к графику Нормального состояния. Их график был ниже Нормального, видите? (*указывает на график*). Помните, не меняйте ничего в Нормальном состоянии. Они изменили. Они могли бы выпустить часть продукции в банках, против которых не возражала бы молодежь. Но пожилые люди хотели, чтобы эти бутылки были прозрачными, они хотели держать их. И они им что-то напоминали. Ха-ха! И для фирмы это значило потери миллионов. Они опустились ниже Нормального состояния где-то на месяц (*указывает на график*), но потом они это исправили. Поэтому сегодня можно купить Кока-Колу в стеклянных бутылках, в то время как большинство других компаний перешли на жестяные банки или в пластиковые бутылки.

Вы получили идею, что может с вами произойти, если вы не знаете формул высоких состояний? Это очень просто, но они ни- когда не проводили исследования (*указывает на шаг 2*). Они хоте-

ли делать это (*указывает на шаг 1*), предоставлять больше, но внешне спрос УМЕНЬШИЛСЯ. Но они не знали, чего на самом деле хотели люди, что представляло для них ценность или, в чем они нуждались. Они не провели опроса и не выяснили (*указывает на шаг 2*).

Это была большая корпорация, которая, на наш взгляд, не знала своей технологии этики. Два раза они чуть ли не разрушили ее, один раз с именем Кока и потом с формой бутылки. И не забывайте, что рекламная компания, в которую они обратились в Нью-Йорке, тоже прислала им счет на несколько миллионов долларов. Таким образом, общей суммы их потерь за этот период хватило бы нам, чтобы оставаться в Изобилии в течение многих-многих жизней! Так что, когда вы расширяетесь и выполняете эти формулы, не делайте таких ошибок.

Если вы сделали это правильно, тогда вы не просто ценны или полезны, а становитесь АКТИВОМ (*пишет на доске*):

+5) **АКТИВ.**

В английском, Актив означает более СТАБИЛЬНОЕ состояние. Актив - это что-то, что никогда не теряет своей ценности, как золотой АНТИКВАРИАТ из пирамид Египта, что-то вроде этого. Он всегда существует и всегда СТАБИЛЬНЫЙ. Как в искусстве - Гоген или Ренуар. Что-то, что очень стабильно и ценно. Или, по крайней мере, чья ценность постоянно растет. ХРАНИЛИЩЕ ЦЕННОСТИ. Это подходит. Актив - это что-то, что сохраняет ценность. Вы становитесь стабильно чего-то стоить.

Люди, которые делают сценарии, действительно очень заинтересованы такими компаниями или людьми. Они даже никогда не позволят им просто обанкротиться! При условии, что они уже под контролем. Три года назад в Америке... давайте для примера возьмем Дженерал Моторз, САМУЮ КРУПНУЮ фирму в Америке, я думаю. У них в Германии множество фирм, выпускающих «Опель». Они делают все танки и самолеты, оружие и все такое для Америки, поставляют некоторые части самолетов и все виды двигателей. И они стали банкротами.

Но правительство вмешалось и не позволило, чтобы кто-нибудь с ними судился или предъявлял претензии. Немного некапиталистично. Обычно, если кто-то становится банкротом, приходят другие и пожирают его. Но правительство уже держало Дженерал Моторз под контролем сценария и поэтому не хотело, чтобы они вышли из бизнеса. Правительство пошло так далеко, что закрыло все банки, угрожающие Дженерал Моторз! Они послали агентов

ФБР и служащих финансовых управлений и пригрозили банкам, что если те НЕ УСПОКОЯТСЯ по поводу долгов Дженерал Моторз, то будут закрыты. Это была одна из фирм, которая представляла собой Актив для американского сценария. Они просто не могли позволить ей провалиться. Каждый знает это имя, и если бы они разрушились, это грозило биржевым крахом, и политики могли потерять свои посты и т.д.

Хорошо. Теперь как вам остаться в АКТИВЕ. Не позволять правительству захватить вас! Видите, это не помогло Дженерал Моторз, в действительности, они до сих пор находятся под контролем правительства. Это очень просто (*пишет на доске*):

1) УЛУЧШИТЕ КАЧЕСТВО ВСЕХ ПРОДУКТОВ, УСЛУГ И ОРГАНИЗАЦИИ, ЕЕ ЭТИКИ, ТЕХНОЛОГИИ И АДМИНИСТРИРОВАНИЯ.

Это не то же самое что формула Безопасности. Там вы только что ЗАДЕЙСТВОВАЛИ соответствующую этику, технологию и админ и урегулировали незавершенные дела. А здесь у нас УЛУЧШЕНИЕ КАЧЕСТВА. Потому что, если раньше вы были мишенью, то теперь, когда вы в этом состоянии, вы становитесь НАСТОЯЩЕЙ мишенью. Помните историю, случившуюся где-то год назад? Один парень околачивался вокруг одной большой компании, которая ему не нравилась. Он написал им в анонимном письме, что впрыснул яд в их бутылки на прилавках. И теперь они должны были снять все продукты со своих прилавков, стоимостью в миллионы долларов, чтобы защитить покупателей, свое собственное имя и ценность своих активов. Так что один человек смог, не особо трудясь, привести в упадок огромную компанию.

Ходили также слухи, что террористы впрыскивали ртуть в апельсины из Израиля. Так что не покупайте апельсины из Израиля. В свое время эта история наделала много шума. И всегда происходят случаи, когда фармацевтические компании выставляют на продажу продукты, об улучшении качества которых не позаботились, из-за чего рождаются талидамидовые⁵⁶ дети, дети с уродствами и появляются другие побочные эффекты. На них подается иск на МИЛЛИАРДЫ.

По-моему, это была фирма Форд Моторз в Америке, в которой несколько лет назад бензобаки на машинах были установлены слишком близко к задней части машины. И несколько раз, когда в

⁵⁶Дети, матери которых во время беременности принимали талидамид - препарат, который первоначально считался безопасным, но на деле вызывал появление тяжелых врожденных уродств.

машину врезались сзади, получался взрыв. Ого! Им это стоило миллионы. Им пришлось забрать обратно все машины, разместить бензобаки на старом месте, ближе к переду, лучше их защитить и т.д. Они не улучшили качество (*указывает на шаг 1 - «Улучшите качество всех продуктов, услуг и организации, ее этики, технологии и администрирования»*). В формуле стоит: «...всех продуктов, всех услуг и организации».

Если вы сталкиваетесь с письмом с угрозами в накопившейся невыполненной работе, будучи в состоянии Безопасности, то представьте себе, что бы было, если бы это произошло с вами в состоянии Актива. Они бы отсудили у вас не на сотни тысяч швейцарских франков, они бы отсудили ДЕСЯТЬ МИЛЛИАРДОВ. И это будет везде в прессе. Вы должны улучшить качество всех продуктов и услуг, организации и этики, технологии и админа (*указывает на шаг 1*), и сделать его НЕУЯЗВИМЫМ.

Видите, фармацевтические компании говорят так: «Мы продаем миллионы таблеток, давайте возьмем пластиковые упаковки подешевле». Но те, которые подешевле - тоньше. И крышки открываются легче. Таким образом, компания не улучшает качество упаковки. И где-нибудь ребенок легко открывает эту упаковку и съедает лекарства. И теперь на них подали в суд на сумму в сто миллионов долларов, потому что ребенок умер. Они должны были улучшить качество упаковки, сделать бутылочки толще и труднее для открывания детьми, такие, которые надо отвинчивать левой рукой. Но они пошли неправильным путем.

Мы говорим о фирмах, которые уже контролируются людьми по сценарию. И эти фирмы, конечно, долгое время будут оставаться на плаву, но они все равно допускают все ошибки, они не выполняют правильно формулы, даже если их и защищают деньги налогоплательщиков. Если вы стали такими большими, то в любой области, где вы действуете, улучшайте качество продуктов, услуг и организации, ее технологии и админа (*указывает на шаг 1*). И тогда все будет хорошо. И помните, что многие фирмы, чьи имена вы знаете, не находятся на самом деле на этой ступени и в этом состоянии. Они держатся только потому что, сценарий помог им избавиться от конкуренции. Сами они, возможно, находятся в более низком состоянии. Это еще одна причина, почему они делают множество ошибок. Вы не можете подняться до этого состояния, не пройдя все предыдущие.

Вы думаете, почему, например, японская продукция продается во всем мире, и продается намного лучше, чем западная? Пото-

му что после войны японцы стали поставлять на рынок свои мале- нкие убогие продукты - они в то время были не очень хорошими, но их было продано МНОГО, так как они были дешевыми, но японцы каждый год улучшали качество продукции. И я видел, как они проводили опросы (*указывает на шаг 2 формулы Безопасности* -

«Прежде всего, проведите исследование»). Может быть, они и не выполнили всю формулу ЦЕЛИКОМ, но сделали достаточно, чтобы превзойти и обогнать все остальные компании.

Я однажды узнал это на собственном опыте, в Америке, в месте, где по выходным собираются мотоциклисты, чтобы попить пива. Туда пришли эти маленькие японцы с блокнотами и спрашивали:

«Что вам нравится в этом мотоцикле?» И это был даже не японский мотоцикл, это был Харлей Дэвидсон. Они спросили: «Почему вы купили этот мотоцикл, а не вот тот?» Они послали ответы в Японию, и через два года выпустили точную копию Харлей Дэвидсон, но ЛУЧШЕГО качества, чем Харлей Дэвидсон - Ямаха (*указывает на шаг 1 формулы Актива* - «*Улучшите качество всех продуктов, услуг и организации, ее этику, технологию и администрирование*) - они улучшили Харлей Дэвидсон!

Некоторые, конечно, до сих пор покупают Харлей, из-за фик- сации на ИМЕНИ. Но многие, очень МНОГИЕ стали покупать японские модели. Так они завоевали часть рынка. Они сделали только два шага из всех формул, но это позволило одолеть всю кон- куренцию. Может быть, они сделали даже больше шагов, но несо- знательно. Это просто философия их бизнеса.

Но они тоже делают ошибки. Есть продукты, произведенные японцами, которые не разрешено продавать на западе. Я могу на- звать вам, по крайней мере, два из них. Первый, это записывающий аппарат для лазерных дисков. Его можно купить в Сингапуре, но нигде в Америке или в Европе. Другой, это трехмерный телевизор. НАСТОЯЩИЙ трехмерный телевизор, очень красиво. Его тоже нельзя нигде купить. И он уже существует 5 лет.

Хорошо, это Актив. Теперь, давайте посмотрим, что идет дальше.

(Вопрос из зала: «Связано ли это с этикой, может быть они не прочистили линии коммуникации и поэтому не могут продать эти продукты?»)

А, нет. Это большей частью протекционизм. Люди, которые производят видеодиски и телевизоры в других частях мира, не хотят, чтобы они сейчас там появились. Иначе весь их бизнес разрушится. И они добились от правительства, чтобы эти продукты за-

претили. Это не со стороны фирмы, нет. Это неэтично со стороны правительств на западе - пропагандировать свободное предпринимательство, а затем не разрешать это делать другим.

Другими словами, японцы должны были сделать урегулирование этих сценариев по 3 и 4-й динамикам прежде, чем они смогли бы экспортировать эти продукты. Помните, я сказал, что эти состояния могут применяться по всем динамикам. По этой динамике они, японцы, рассматриваются, как некоторый сорт Помехи. Они должны были проанализировать свое состояние по отношению к правительствам этих стран, и увидели бы, что их рассматривают как Помеху, или даже еще ниже. Местные фирмы могут считать их Врагами или предателями. И они этого не урегулировали по данной динамике.

Следующее состояние, куда мы поднимаемся, это (*пишет на доске*):

+6) УВЕРЕННОСТЬ.

Теперь у вас есть ценность и полезность вашего продукта, услуги или какой-либо области вашей жизни, и вы находитесь в состоянии АКТИВА, как торговая марка или хорошо известная область деятельности или, если это по 2Д: «Ты самый лучший муж из всех, которых я встречала на полном траке!», - понимаете, такие штуки, очень большая приближенность к идеальной картине. Мы собираемся улучшить все эти вещи. Это становится очень хорошим улучшением. И тогда вы попадаете в состояние Уверенности.

Это значит, что вы сами уверены, и потребители или какая-либо область, к которой вы это применяете, 2 или 3 динамики, бизнес - также уверенны в вас. Теперь у вас есть ответственность - про- должать это во времени. Теперь вы можете пережить любые плохие времена и по-прежнему оставаться, оставаться и оставаться в этом состоянии. Вы можете внести продолжительность или постоянство. Вы можете стать стабильным данным во времени. Для этого вы должны добиться, чтобы у вас были ресурсы, деньги, материал, обученный и способный персонал.

ФОРМУЛА:

1) СФОРМИРУЙТЕ ЗАПАСЫ (РЕСУРСЫ, ДЕНЬГИ, МАТЕРИАЛЫ, ОБУЧЕННЫЙ И СПОСОБНЫЙ ПЕРСОНАЛ).

Это дает вам устойчивость. Это означает на самом деле формировать резервы, а не просто откладывать обычные 10%. Но в бизнесе это может означать покупку недвижимости. Или какой-то территории за границей, где есть сырье для вашего продукта. Также это могут быть деньги, золото и т.п., которые вы кладете в банк.

Вы создаете дополнительный запас материалов для производства вашего продукта, которые вам нужны, чтобы вы смогли пережить сбой или даже забастовки работников транспорта.

И мы СНОВА видим здесь японцев с их резервом умелых обученных сотрудников. Вы знаете, что, когда человек устраивается на работу в японской фирме, вся его семья идет работать на эту фирму? Они дают ему дом, дают образование его детям. Они способствуют тому, чтобы человек разделял духовный настрой всей команды. Они поощряют детей тоже пойти в этот бизнес и очень рано начинают заниматься их обучением.

Может быть, это часть философии их бизнеса, но это также один из шагов этой формулы (*указывает на шаг 1*). Напротив, в Америке, и вы, вероятно, это знаете, любая семья, любой работник или любой менеджер переходит в другое место, если ему там предложат на 5-10 тысяч долларов больше. Есть даже такая поговорка:

«Можно купить кого угодно. Это просто вопрос цены». Но для Японии это не правда. У них есть лояльность к фирме. Они делают первый шаг этой формулы (*указывает на шаг 1*). Только представьте себе, как могущественны они могли бы быть, если бы они знали ВСЕ формулы и знали, как нужно что-то правильно оценивать.

Итак, вы накопили резервы (*указывает на шаг 1*). Что делать дальше? (*пишет на доске*)

2) ПЛАНИРУЙТЕ НОВЫЕ ОБЛАСТИ РАСШИРЕНИЯ.

Когда вы уже сформировали резервы и хотите существовать дальше, вы не должны зависеть от деятельности только в одной стране или области. Вам нужны новые области для расширения. Многие европейские общества Маркабианцев планируют расширение в Восточном блоке - в России. У них есть Уверенность в их позиции в их собственной стране. Они, в основном, поддерживаются правительством и имеют фиксированные контракты каждый год. Теперь они хотят расшириться в других областях.

Но, если вы все сделали правильно (*указывает на шаг 1*), вам не нужна защита правительства. Большинство компаний, о которых мы говорим, такие как Мерседес-Бенц, вероятно, имеют резервы, но они не столь велики, как им нужно. Они связаны с правительством, которое финансирует их и использует деньги налогоплательщиков, если что-то происходит. Вы можете применить то же самое (*указывает на шаг 1*) к первой и второй динамикам. Вы можете построить резервы по вашей 1 и 2Д. Вашим обученным и способным персоналом могут быть ваши дети!

Или вы можете нанять для себя прислугу, чтобы они готовили еду и все такое, а у вас будет больше времени для своей второй ди- намики. И вы можете спланировать новую область расширения, понимаете? «А занималась ли ты когда-нибудь сексом на пляже в Вайкики? Нет, тогда мы поедем туда!» Речь идет о гораздо более высоких состояниях, чем когда вопрос стоит как: «Должны ли мы развестись или нет?» Мы говорим о состоянии: «Эй, мы хорошо проводим время друг с другом, давай займемся этим там!»

Когда вы добрались до состояния Уверенности, идет следующий уровень, и ему очень трудно подобрать название. Вы можете сказать:

+7) ДРУГ / СОЮЗНИК

Этому состоянию трудно подобрать название, потому что это люди, которые вас поддерживают, помогают. Для этого нет слова. К тому времени, как вы доберетесь туда вы не можете быть одни. Для этого вам в большом количестве нужна помощь других людей. Другие люди были очень лояльны к вам. Когда вы дошли до Уверенности, и хотите продолжать дальше, вы должны сделать следующее (*пишет на доске*):

ФОРМУЛА

1) ПОБЛАГОДАРИТЕ И ВОЗНАГРАДИТЕ СВОИХ ДРУЗЕЙ И СОЮЗНИКОВ.

Сделайте их сильнее! (*пишет на доске*):

2) СДЕЛАЙТЕ ИХ СИЛЬНЕЕ, ПРЕДОСТАВИВ ИМ БОЛЬШЕ ЗНАНИЯ, БОЛЬШЕ ОТВЕТСТВЕННОСТИ И ОБЛАСТЕЙ ДЛЯ УПРАВЛЕНИЯ.

Другими словами, вы применяете треугольник ЗОУ. Вы при- меняли АРО, чтобы выяснить, что нужно, чего хотят остальные и где-то глубоко внизу, у имплантеров, вам нужно было очень сильное намерение, но здесь вы используете ЗОУ. Это состояние под- тверждения и поощрения ваших союзников. Ваших ЛОЯЛЬНЫХ помощников.

Может быть, вы повысите их по должности, дадите им пре- мию, повысите заработную плату, поможете им достичь лучшего состояния. По любому удобному случаю, вы говорите, что ЭТИ люди вам содействовали, и являются частью команды. И вы даете им больше ответственности и контроля в той области, которую урегу- лируете. Теперь все начинает вставать на свои места, и это стано- вится мощной организацией или группой, или областью, где вы применяете эти состояния.

Так вы переходите к следующему состоянию.

+8) ДОВЕРИЕ.

Сделав все предыдущее, вы теперь можете ПОЗВОЛИТЬ другим использовать свои собственные ответственность, знания и управление (*пишет на доске*):

ФОРМУЛА:

1) ПОЗВОЛЬТЕ ДРУГИМ ИСПОЛЬЗОВАТЬ ИХ ЗНАНИЯ, ОТВЕТСТВЕННОСТЬ И УПРАВЛЕНИЕ.

Вы, возможно, слышали истории о бизнесменах, которые очень разбогатели, но никогда никого не подпускали к ответственности, а вместо этого все брали на себя. И они умерли очень богатыми, но без большого расширения, по-прежнему держа все линии при себе. Обычно они умирают в своем офисе, довольно ожесточенными, так как не могут никому доверять (*пишет на доске*):

2) ПОМОГАЙТЕ ИМ, КОГДА ОНИ ДЕЛАЮТ УСПЕХИ.

3) ОБУЧАЙТЕ ИЛИ ИСПРАВЛЯЙТЕ ИХ, КОГДА ОНИ ТЕРПЯТ НЕУДАЧИ.

Это почти как супер-Нормальная формула. Вы начинаете от-давать людям часть этой ответственности, но при этом помогаете им как индивидуумам, как людям, справляться с состояниями других, помогаете им, если они успешны, и учите или исправляете их, когда они терпят неудачи. И вы должны быть уверены, что это ЭФФЕКТИВНО, это работает. Если вы делаете это неправильно, может случиться, что люди, на которых вы возложили ответственность за область деятельности, развалят ее.

Кстати говоря, если вы прошли когда-то через Изобилие и стали быстро двигаться через эти состояния, то вы можете стать очень быстро очень могущественной организацией. Потому что сейчас вы достигаете следующего состояния (*пишет на доске*):

+9) СТАБИЛЬНОСТЬ.

И формула здесь очень сильная (*пишет на доске*):

ФОРМУЛА:

1) НЕ РАССОЗДАВАТЬ И НЕ ПОЗВОЛЯТЬ НИКОМУ РАССОЗДАВАТЬ ИЛИ МЕШАТЬ НИКАКОЙ УСПЕШНО ДЕЙСТВУЮЩЕЙ СТРУКТУРЕ.

Здесь есть одна интересная штука. Помните, мы говорили о партии «зеленых»? Если вы, например, состоятельный фабрикант, и не сделали более раннюю формулу номер 5, формулу АКТИВА, не улучшили качество вашего завода, то вы все еще будете загрязнять окружающую среду. Если вы этого не сделали (*указывает на шаг 1 Актива*) или часть организации этого не сделала, то у вас под дверями теперь будут люди с плакатами, гласящими: «Эта фабрика

производит ядовитые газы, и она очень опасна». У вас будут неприятности, как у атомных предприятий по всему миру. И постоянные конфликты. Предприниматели хотят сохранить свою Стабильность, а другая сторона думает, они в состоянии Предательства ко всем другим.

Это потому что они не выполнили предыдущие формулы как следует. Это очень просто. Я рассказываю о вещах, которые на этой планете в настоящий момент НЕ ИЗВЕСТНЫ. Если бы вы выполнили все формулы правильно и дошли бы до этого пункта (*указывает на «Стабильность» на доске*), тогда у вас были бы проблемы только с ребятами, которые вмешиваются в игру, имплантерами, ребятами, которые делают сценарии, и вы смогли бы урегулировать их, потому что никому до них нет дела, их все равно никто не любит (*пишет на доске*):

2) ОБЕСПЕЧЬТЕ УМЕСТНУЮ СТЕПЕНЬ РАСШИРЕНИЯ С ПОМОЩЬЮ КООРДИНАЦИИ, ПЛАНИРОВАНИЯ И ПРОГНОЗИРОВАНИЯ.

Потому что, именно ТЕПЕРЬ вы дошли до того пункта, где делаете то, что вам хотелось сделать в состояниях Актива и Стабильности⁵⁷. Вы хотите обеспечить, чтобы в будущем все продолжало существовать, но СЕЙЧАС должны убедиться, что НЕ ДЕЛАЕТЕ ошибок в расширении. Вы расширяетесь не слишком мало, но и не слишком много, вы делаете это ПРАВИЛЬНО.

К этому времени у вас, как правило, уже большая организация, и вам нужна координация (*указывает на шаг 2*) с данными и планами всех тех людей, которые являются вашими друзьями и союзниками. Вы должны быть, уже создали что-то вроде группы по сбору информации, разведывательную группу, и на основании полученных данных можете делать прогнозы, как будут развиваться дела в экономике, и ситуация в мире и т.д. Вы осуществляете координацию (*указывает на шаг 2*) с вашими друзьями и союзниками, и вы делаете прогнозы, основываясь на данных, полученных от квалифицированной группы по сбору информации в вашей организации.

Видите, что здесь происходит? Вы начинаете контролировать траекторию времени по направлению в будущее. Вы становитесь стабильным данным. Вы, ваша компания, ваша область становитесь стабильным данным на протяжении всего пути в будущее. И не только это, вы еще предсказываете будущее (*указывает на шаг 2*), вы кон-

⁵⁷ Вероятно, имеется в виду Уверенность.

тролируете его. Понимаете? Например, если кто-то попытается оборвать ваши линии общения, или водители грузовиков объявили забастовку, и вы не можете доставить Кока-Колу в Замбию, то у вас есть достаточно резервов, чтобы нанять целый флот самолетов и сбросить бомбы с Кока-Колой, понимаете, с парашютами и все та- кое... прямо в магазины! Ха- ха! Чтобы она всегда была для покупа- телей. Понимаете?

Другими словами, вы применяете для этих оборванных линий формулу Опасности, но делаете это, находясь на ВЫСОКОМ уровне Стабильности. Теперь мы приходим по- настоящему к действиям ОТ. Но можно пойти еще дальше.

В этом состоянии, мы начинаем по-настоящему смотреть на другие области (*пишет на доске*):

+10) **ЩЕДРОСТЬ.**

Это самое подходящее слово для этого: Щедрость. Это инте- ресное состояние, потому что, когда вы выполнили формулу Ста- бильности, когда вы добились стабильности во времени, вы можете сделать следующее (*пишет на доске*):

ФОРМУЛА:

1) УЛУЧШАЙТЕ СОСТОЯНИЯ ВНУТРИ И ВНЕ ОБЛАС- ТЕЙ ВАШЕГО КОНТРОЛЯ, ДЕЛАЯ ЭТО ПО СОБСТВЕННОМУ ВЫБОРУ

Например, скажем, вы - фирма «Кока-Кола» - а они, между прочим, так и сделали, хорошо это или нет, я не знаю, - они решили поддерживать рок-музыку. Всей своей рекламой они продвигают рок-фестивали, и дают дотации на дело рок- музыки и все такое прочее. Я думаю, это потому что благодаря своим исследованиям они поняли, что молодые люди им очень важны как потребители. Они сделали свой выбор и поступили таким образом. И, похоже, это не повлияло на их доход.

Как я уже сказал, на данном уровне это ваше решение. В этом состоянии вы очень стабильны, прогнозируете и урегулируете бу- дущее в областях вашего расширения. Вы можете улучшить состо- яния внутри и снаружи своих областей контроля по вашему выбору (*указывает на шаг 1*). Вы могли бы сделать новую школу для детей своих служащих. Но вот второй шаг, который облегчит вам принятие решения (*пишет на доске*):

2) ДЛЯ НАИБОЛЬШЕГО БЛАГА ПО НАИБОЛЬШЕМУ ЧИСЛУ ДИНАМИК РЕАЛЬНОЙ ИГРЫ.

Мы опять пришли к необходимости решать, что есть настоящая игра, а что нет. И я не уверен, знает ли компания «Кока-Кола»

об этом, потому что рок-музыка содержит достаточно много элементов импланта. Наверное, было бы лучше, если бы они поддерживали защиту окружающей среды. Что из этого выйдет - увидим позже. Но если вы знаете формулу... Вы видите, люди делают все это случайно, они не находят формулу. Или кто-то подсказывает им: «Это хорошая идея, так мы и сделаем». Они НЕ ЗНАЮТ формулы. И поэтому всегда трясутся и волнуются.

Конечно, большая компания может сказать: «Хорошо, мы перечислим деньги в музей искусств». Это может быть хорошо. А другая компания скажет: «Мы вложим их в легализацию наркотиков». И потом внезапно никто больше не хочет покупать их продукцию, потому что люди достаточно натерпелись из-за наркотиков. Если вы не знаете, что такое настоящая игра (*указывает на шаг 2*) и настоящие динамики, вы можете наделать здесь ошибок. Они их не делают не потому, что находятся в состоянии Щедрости. Они поступают так или иначе, потому что кто-то им сказал, что это хорошо, что так они могут сэкономить на налогах, или, что это хорошо для рекламы.

Понимаете, что я имею в виду? Они действительно шатки. Они не прошли все предыдущие состояния, но какую-то часть высоких состояний они выполнили. И они могут принять ошибочное решение, потому что не знают всей формулы. Если вы это сделали, можете переходить к следующему. Это почти уже самый верх (*тишет на доске*):

+11) ИСТОЧНИК

Состояние ИСТОЧНИКА (*тишет на доске*)

ФОРМУЛА:

1) СДЕЛАЙТЕ ХОРОШО ИЗВЕСТНЫМ НАСТОЯЩИЙ ИСТОЧНИК ВАШЕГО УСПЕХА.

В примере с Кока-Колой они, возможно, должны были бы пойти к человеку, который придумал дизайн бутылки, и сказать:

«Это замечательный парень». В Ронс Орге мы всегда делали известным, что Рон - основатель технологии и источник всех данных об игре. Мы делаем это на протяжении всего времени, но в этом состоянии это обязательный шаг в каждом виде бизнеса, в первой динамике, во второй динамике, в организации. Другими словами, как вы туда вообще добрались. Потому что в настоящий момент в этой игре никто об этом не знает.

Я бы не узнал всего этого, если бы не проходил все обучение и тренировки под руководством ЛРХ. И это даже восходит к Аксио-мам⁵⁸. В какой-то момент, в любом из этих высших состояний, вы должны сделать известными действительный - **ДЕЙСТВИТЕЛЬНЫЙ** источник вашего успеха (*указывает на шаг 1*). Вы могли наблюдать, как это делают актеры и т.д., когда кто-нибудь говорит: «Я ничего бы не добился, если бы моя жена не помогала мне», - или: «...если бы я не учился у этого парня». Вот как это делается (*пишет на доске*):

В Свободной Зоне, в Организациях Рона, формула
такова: **ФОРМУЛА:**

1) **ЭТИКА, ТЕХНОЛОГИЯ И АДМИН ОТ ЛРХ - ЭЛРОНА ЭЛРЕЯ⁵⁹, МАСТЕРА ИГР.**

Мы успешны, и мы подтверждаем вышеуказанное. Вот откуда это пришло. Если вы можете это делать, то тогда вы переходите на- конец-то в состояние **ВЛАСТИ**. Причина, по которой столь немногие когда-либо достигали **Власти**, настоящей власти, это то, что они не выполнили шагов промежуточных формул.

+ 12 это то, чего вы ждете:

+12) ВЛАСТЬ.

Проанализировав это, вы увидите, что, если не выполнить все шаги правильно, это всегда будет очень шаткая **Власть**. Вот формула, данная ЛРХ (*пишет на доске*):

ФОРМУЛА:

1) **НЕ ОТДЕЛЯЙТЕСЬ.**

Не убегаете в тот момент, когда приходите в состояние **Власти**. Для этого есть другое состояние, которое называется **Смена Власти**, и которое позволяет вам отклоняться. К нему мы еще по- дойдем (*пишет на доске*):

2) **ЗАПИШИТЕ СВОИ ЛИНИИ И ШЛЯПЫ.**

3) **ПООЩРЯЙТЕ ДРУГИХ ИЗУЧАТЬ, ПРИМЕНЯТЬ ИХ И ТОЖЕ ДОСТИЧЬ СОСТОЯНИЯ ВЛАСТИ.**

Вы видите, что здесь происходит? Вы не можете просто уйти (*указывает на шаг 1*). Вы должны записать свои линии и шляпы (*указывает на шаг 2*), по крайней мере, для ваших друзей и союз-ников. И вы должны поощрять их и других людей, на изучение и этих состояний, и всего, что вы сделали, чтобы и они тоже могли

⁵⁸ Аксиомы - аксиомы Саентологии и Дианетики. Аксиома - это самоочевидная истина, положение, принимаемое без доказательств.

⁵⁹ Элрон Элрей - имя тэтана, который занимал тело и был известен как Л. Рон Хаббард.

прийти в это состояние. Тогда у вас будут те, кому вы можете передать дела.

Когда вы находитесь на этом уровне, вы урегулируете все состояния ниже, по мере необходимости. Вы не просто сидите там как излучающий Власть или что-то вроде этого! И вы, конечно, не хотите пошатнуть все, поэтому вам нужно сделать так, чтобы другие все это изучали, и стали способны принять дела (*указывает на шаг 3*). И это описание может быть, конечно, и на пленке и на видео - как угодно. Вы просто должны как-то записать ваши линии и шляпы (*указывает на шаг 2*). Теперь вы можете видеть, почему не так много людей достигло этого состояния Власти, настоящей Власти: они не выполнили всех других, более низких состояний (*пишет на доске*):

+13) СМЕНА ВЛАСТИ.

Теперь №13, Смена Власти, это завершение игры. Что бы вы ни делали по этим динамикам или в этой игре или что бы вы ни делали в этой области, сейчас вы можете сказать: «Хорошо, теперь я могу уйти и заняться чем-нибудь еще».

Интересно, что делал ЛРХ в течение всей своей жизни и начиная с пятидесятых годов. Он всегда приходил к самому пику состояния Власти в организации, а затем подготавливал эту позицию для передачи и уходил. Потом начинал новую организацию более высокого уровня (*рисует на доске траекторию времени*). В 1950 он создал Дианетику, в 1952 Саентологию. В 1957 или немного позднее Сент-Хилл и потом, в 1966, Морскую Организацию. Он разработал дианетический одитинг и потом обучил Дианетических одиторов. Он запустил Дианетический Фонд и потом выполнил Смену Власти и перешел к Саентологии. Сделал саентологический одитинг, обучил саентологических одиторов, запустил там организацию и пошел дальше к более высокой организации: Инструктивный Курс, Сент-Хилл, процессинг Силы, сделал то же самое там. Перешел к Морской Организации, всемирным проектам по 4-ой динамике (*пишет на доске*):

ФОРМУЛА:

1)УБЕДИТЕСЬ, ЧТО ПОСТ, КОТОРЫЙ ВЫ
ОСТАВЛЯЕТЕ, ПОДГОТОВЛЕН К ПЕРЕДАЧЕ...

На нем у вас есть все линии и шляпы.

...И ОТДАН ТОМУ, КТО КОМПЕТЕНТЕН.

2)ПЕРЕДАЙТЕ ПОЛНОСТЬЮ ВСЕ ЛИНИИ ВЛАСТИ И
СДЕЛАЙТЕ ЭТО ИЗВЕСТНЫМ.

Вы делаете так, чтобы все знали об этом, и не было замешательства. Вы видели это в истории Церкви (*указывает на рисунок трака времени Церкви*). Вы заметили, что эта часть формулы была выполнена, но была еще одна часть, о которой ничего не говорили, и она была выполнена здесь. Потому что Церковная часть линий была захвачена этими ребятами, и они постоянно говорили вам, что они придут, ну, вы знаете. И они любят, когда дела идут к со- стоянию Власти, потому что тогда они могут их захватить, так они стали захватывать Церковь. И Рон сказал им: «Все линии - ЗДЕСЬ». Все это было сделано, чтобы одурачить этих ребят.

Они думали (*указывает на шаг 2*): «Ну вот, у них теперь есть Технология, есть здания, есть деньги, вот на них мы и будем охотиться». Есть еще один трюк в этой игре под названием «Смерть философа». Это старая игра, в которой вы делаете вид, что ушли со сцены. Хотя сами продолжаете ею управлять. Имплантеры и Маркабианцы использовали это в течение долгого времени. У них есть свои врачи, которые хоронят, какое-то неизвестное тело

«Джона Доу»⁶⁰, а парень потом берет другую идентность, удаляется и секретно ведет дела дальше. Но, так как они тоже не знают ключ к бессмертию, эти штуки длятся только какое-то время, и когда-нибудь он умирает. И тогда они должны брать какие-то другие тела или делать что-нибудь другое.

Но есть еще кое-что получше, ОТ-трюк получше этого. Это связано с пониманием, что тэтан - это, на самом деле, не тело, и что нормальное общение между тэтанами - это непосредственная телепатия. И вы можете на этом уровне осуществить передачу, и только люди, которые хорошо разбираются в духовных вещах, могут это распознать. Можно назвать это ОТ-передача, ОТ-смена власти (*пишет на доске*):

3) ИЛИ СДЕЛАЙТЕ ОТ-ПЕРЕДАЧУ ИЛИ СМЕНУ ВЛАСТИ, ЕСЛИ ВМЕШАТЕЛЬСТВО ПРОИЗОШЛО ИЛИ ПРОИЗОЙДЕТ, ЧТОБЫ ОТНЯТЬ У ВАС ТО, ЧТО ВЫ ПОСТРОИЛИ.

Так что в данной игре с этими знаниями мы можем осуществить ОТ-передачу, Смену Власти. ЕСЛИ сторона вмешательства - эти ребята на самом дне, ПЛы и тому подобные, которые до сих пор имеют большое влияние на этой планете - если они собираются захватить или уже захватили то, что вы создали (*указывает на шаг 3*), вы можете провести это вне поля их зрения, осуществить

⁶⁰Просто имя, то же самое, что по-русски Петя Иванов.

передачу Власти на телепатическом уровне, исключительно на линии тэты, и никто этого не увидит.

Как вы распознаете людей, которые на самом деле приняли власть? По тому признаку, что у них есть все формулы, вся этика, вся технология и весь админ. Вот как можно узнать ребят, которые действительно приняли власть. И для кого на самом деле предназ- началась эта Передача Власти. А захватчикам достанется только то, что осталось из финансов и зданий, и все, что было в письменном виде. Все физические объекты. Но это не то, что ответственно за Состояние +11. Так что не важно как далеко они зайдут, они все равно никогда не смогут пройти это (*указывает на «Источник» на доске*).

Материальное - это не то же самое, что духовное. Источником вашего успеха были не деньги (*указывает на шаг 1 формулы Ис- точника - «Сделайте хорошо известным настоящий источник ва- шего успеха»*). Это был либо собственный продукт, либо люди, ко- торые для вас работали, или люди, которые руководили вами, что позволило вам сделать деньги. Это были не здания. Это, возможно, был человек, который дал или продал вам эти здания за хорошую цену. Но это всегда тэтан. Если вы не знаете, что является источни- ком, вы никогда не сможете достичь состояния Власти. Источник - это не физическая вселенная. Физическая вселенная была создана ИСТОЧНИКАМИ в этой игре. И все физические предметы тоже.

Что у вас здесь есть - это целая дорожная карта этики от самого низа, от самых худших нарушителей, вмешивающихся в игру, до Истины на самом верху. Когда вы применяете эти вещи, в любой области жизни, которую хотите улучшить, помня обо всех воз- можностях вмешательства, о которых мы говорили, и правильно следуя формулам, вы ПРИДЕТЕ к состоянию Власти. И тогда вы можете осуществить Смену Власти, как вам захочется. Понятно?

У нас есть несколько минут для вопросов.

(*вопрос из зала*): Да, здесь много данных! Я надеюсь, это станет почти новым предметом для людей, которые, в своем прошлом не особенно обращали внимание на этику. Этика необходима, что-бы урегулировать состояния в этой жизни и ОСОБЕННО в этой игре, потому что в ней существует так много вмешательства. Чтобы применять этические состояния в настоящей игре, очень важно по- нимать динамики и понимать, что является настоящей игрой. Это две очень важные вещи. Причина, по которой мы это знаем - этика, технология и админ ЛРХ (*указывает на шаг 1 формулы Источника, принятой в Организациях Рона*).

И причина, из-за которой компания «Кока-Кола», Япония и большие захваченные компании всегда немного волнуются, заключается в том, что у них этого нет. У них присутствует некоторое замешательство, в какую игру они на самом деле играют. Но у вас не должно быть никакого замешательства. Если вы, люди, сидящие здесь, слышавшие эту лекцию и лекцию о динамиках, хотите применять это, тогда вы можете выйти наружу и безо всякого одитинга достаточно быстро начать контролировать все управление на этой планете. Если это ваша цель, если вы хотите идти к этому улучшению и идеальной картине, если вы правильно применяете формулы и знаете, что такое настоящая игра, вы достигните своего.

Я надеюсь, все это было вам интересно, и я надеюсь, что вы будете это использовать.

Спасибо вам большое! (*Аплодисменты*).

ГЛОССАРИЙ

Аберрация — отклонение от рационального мышления и поведения. Аберрация по существу означает, что человек заблуждается, делает ошибки или, более конкретно, имеет навязчивые идеи, которые не являются истинными. Слово также использовано в его научном смысле. Оно означает отклонение от прямой линии. Если линия должна идти от пункта А до пункта Б, то, если она *аберрирована*, она пойдет из пункта А в какой-то другой пункт, в какой-то еще пункт, еще в какой-то другой пункт, в какой-то еще пункт, еще в какой-то другой пункт и в конце концов придет в Б. Взятое в его научном смысле, оно также будет означать отсутствие прямоты или искаженное видение (например, человек видит лошадь, а думает, что видит слона). *Аберрированное* поведение — это неправильное или неразумное поведение. *Аберрация* противоположна психическому здоровью. Слово происходит от латинского *aberrare* — "отклоняться от", *ab* — "от", *errare* — "отклоняться".

Админ - административная технология (способы и методы управления организацией) или административные действия.

АК-47 - автомат Калашникова.

Аксиомы - аксиомы Саентологии и Дианетики. Аксиома - это самоочевидная истина, положение, принимаемое без доказательств.

АРО - слово, составленное из начальных букв слов Аффинити*, Реальность, Общение, которые вместе равны Пониманию. (Есть три вещи, необходимые для понимания чего-либо: человеку необходимо иметь аффинити к этому, это должно быть реальным для него и ему необходимо некоторое общение с этим, прежде чем он сможет понять это). Треугольник АРО называется треугольником, потому что у него есть три взаимосвязанные точки: Аффинити, Реальность и, наиболее важная, Общение. Увеличение или снижение одного компонента приводит к увеличению или снижению двух других. Без реальности, или некоторого согласия, аффинити и общение отсутствуют. Без общения не может быть никаких аффинити и реальности. Нужно только улучшить один угол этого очень ценного треугольника, чтобы улучшить остальные два угла. (Легче всего улучшать Общение: улучшение способности человека обща-

ться увеличивает, в это же время, его аффинити к другим и к жизни, а также расширяет границы его согласия). Для саентологов АРО стало означать хорошее отношение, любовь или дружелюбие, например «У него хорошее АРО с другом».

АРО, разрыв - неожиданное снижение или разрушение Аф- финити, Реальности или Общения с кем-то или чем-то, что часто сопровождается отрицательными эмоциями. Разрыв АРО очевиден, когда человек совершенно не желает или считает невозможным для себя общаться с кем-либо или чем-либо.

Аффинити - эмоциональный отклик; чувство любви, привязанности или отсутствие этого, чувство эмоции или отрицательной эмоции, связанных с жизнью.

Бостон - город в штате Массачусетс, на западе США. Одно время он был известен своей обувью фабричного производства.

Бытийность - принятие или выбор категории личности. Бытийность принимается кем-то или дается кому-то, или достигается. Примером бытийности может служить собственное имя человека, его профессия, физические характеристики, роль в игре - каждая из этих вещей и все они в отдельности могут быть названы его бытийностью.

Бытийности, предоставление - способность допускать или предоставлять (давать, позволять) бытийность - это, вероятно, наивысшая из человеческих добродетелей. Даже более важно быть способным разрешать (позволять) другим людям иметь бытийность, чем самому быть способным принимать на себя какую-либо бытийность.

Висхолд - нераскрытое против-выживательное действие. Оверт*, о котором совершивший его никому не рассказал.

Воспроизводить как-есть - рассмотреть что-то точно так, как оно есть, без какого-либо искажения или лжи. В этот момент оно исчезнет и перестанет существовать.

Вэйланс - невольно заимствованные характеристики другого индивида. Вейланс затемняет самого человека и ослабляет его. Вейлансы - это сумма поражений преклира. Всякий раз, когда он испытывал потерю, он получал вейланс.

2Д (вторая динамика) - см. Динамики.

Динамики - побуждение, стремление и цель жизни - **ВЫЖИВАТЬ!** - в ее восьми проявлениях.

Динамика, первая: побуждение к своему собственному выживанию. Выживанию как личности.

Динамика, вторая: побуждение к выживанию посредством секса или детей. В действительности, у этой динамики имеется два подраздела. Вторая динамика а) - это сам сексуальный акт и Вторая динамика б) - это семья как целое, включая воспитание детей.

Динамика, третья: побуждение к выживанию посредством группы индивидуумов или как группа. Любая группа или часть целого класса могут рассматриваться как часть Третьей динамики. Школа, клуб, команда, город, нация являются примерами групп.

Динамика, четвертая: побуждение к выживанию посредством всего человечества или как все человечества.

Динамика, пятая: побуждение к выживанию посредством живых форм, таких как животные, птицы, насекомые, рыбы и растения; и это побуждение выживать как часть этого.

Динамика, шестая: побуждение к выживанию как физическая вселенная, она имеет своими составляющими Материю, Энергию, Пространство и Время.

Динамика, седьмая: побуждение к выживанию посредством духа или как дух. Все духовное, личностное или безличное, относится к Седьмой динамике. Подразделом этой динамики являются идеи и концепты, такие как красота, и стремление выживать посредством их.

Динамика, восьмая: побуждение выживать посредством Верховного Существа, или, более точно, Бесконечности.

Доминиканская Республика - страна, занимающая восточную часть острова Эспаньола, Вест-Индия (большая группа островов между Северной и Южной Америками). Республика имеет бурную историю, полную восстаний и смен диктаторских режимов.

ЗОУ - треугольник. Точка З означает ЗНАНИЕ, О — ОТВЕТСТВЕННОСТЬ, У — УПРАВЛЕНИЕ. Трудно нести ответственность за что-то или управлять чем-то, если у вас нет знаний. Глупо пытаться управлять чем-то или хотя бы пытаться узнать что-то, не имея ответственности. Трудно полностью познать что-то или взять ответственность за что-то, чем вы не управляете, ибо тогда вы просто станете подавленным. Мало-помалу можно что-то угодно идти правильным образом, увеличивая ЗНАНИЕ по всем динамикам, увеличивая ОТВЕТСТВЕННОСТЬ по всем динамикам, увеличивая УПРАВЛЕНИЕ по всем динамикам

Имплант - болезненный и насильственный метод подавления существа посредством фальшивых целей или ложных концептов, проводящийся в злобной попытке контролировать и подавить его. Они силой внедряются в ум человека, ниже уровня его осозна-

ния, для того, чтобы заставить его вести себя запланированным образом, «не осознавая» этого.

Инграмма - умственный образ-картинка переживания, со- держащего боль, бессознательность и реальную или воображае- мую угрозу выживанию. Любой момент большей или меньшей

«бессознательности» аналитического ума, которая позволяет реак- тивному уму производить запись; полное содержание такого мо- мента со всеми восприятиями.

Кейс - общее название для человека, которому проводят про- цессинг. Кейс также обозначает состояние, в котором человек на- ходится из-за воздействия его реактивного ума*. Кейс человека — это то, как он реагирует на окружающий мир вследствие своих aberrаций.

Кейс-супервайзер - «наставник» аудитора. Кейс-супервайзер руководит тем, какие действия в аудите делаются для каждого отдельного преклира, находящегося на его попечении. Вся работа кейс-супервайзера направлена на благо преклира.

Кеокук - городок на реке Миссисипи в юго-западной части штата Айова. Хаббард часто использует его название, для обозначения маленького городка, расположенного на отшибе.

Клир - неаберрированный человек. У него больше нет своего реактивного ума. Он рационален, так как на основании имеющихся у него данных и с учетом своей точки зрения он формирует наилучшие из возможных решений. У клира нет инграмм, которые могли бы ввести скрытые и ложные данные и тем самым испортить пра- вильность его расчетов. Когда человек становится клиром, его при- родная индивидуальность и созидательная способность усилива- ются. Это очень желательное состояние, которого может достичь каждый человек.

Конфронтировать - с удобством находиться лицом к лицу с чем-либо или кем-либо и воспринимать, не избегая и не отступая. Это способность и ее можно развить.

К/Сование (кейс-супервизирование) - см. Кейс-супервайзер.

Куриная чума - вымышленное название болезни кур.

Курс Общения - курс на котором изучаются основы общения и отрабатываются практические навыки в общении.

Линн, штат Массачусетс - город в этом штате. Одно время был ведущим центром производства обуви в США.

Макет - умственный образ-картинку называется макетом, когда она создается тэтаном или для тэтана и не представляет собой «фотографию» физической вселенной.

Маркаб - «...Конфедерация Маркаб. Верно это или неверно, но говорят, что она находится в районе одной из звезд в хвосте Большой Медведицы...» (ЛРХ). Государство в этом обществе использует психологические и технические методы контроля над разумом для управления населением. Общество построено по жесткой иерархической схеме. Практически все тайные общества, находящиеся сейчас у власти на этой планете, созданы Маркабианцами. Маркаб имеет целью присоединить Землю к своей конфедерации.

Морская Организация - расширяющаяся группа высоко преданных саентологов, чьи усилия непоколебимо направлены на достижение целей Саентологии. Морскую Организацию можно сравнить с религиозным орденом. Его члены дают символическое обязательство оставаться в Морской Организации в течение миллиарда лет. В данный момент существует только в рамках Церкви Саентологии.

Мост - точный маршрут, изученный и намеченный Л. Ронном Хаббардом, который приводит *homo sapiens* (человека разумного) к очень высокому уровню свободы, уверенности и осознания. Можно, в конечном счете, достичь полной способности ОТ.

МЭСТ-вселенная - физическая вселенная, вселенная материи, энергии, пространства и времени. Составлено по первым буквам английских слов matter (материя), energy (энергия), space (пространство), time (время).

НЦХ (Направляющий центр Хаббарда) - отделение в саентологической организации, где преклирам предоставляют процессинг.

Оверт - это не просто нанесение вреда кому-нибудь или чему-нибудь, оверт - это акт действия или бездействия, который несет минимальную пользу минимальному числу динамик или максимальный вред максимальному числу динамик. То, что вы делаете сами, но не хотели бы, чтобы сделали вам.

Одитинг - то же, что и процессинг. От «audire» - слушать. Применение саентологических процессов и процедур к кому-то обученным одитором*.

Одитор - духовный консультант, обученный и квалифицированный в применении точной технологии Саентологии к другим

для их улучшения. Слушатель, который внимательно слушает то, что людям необходимо высказать.

Озарение - новое представление о жизни. Результатом озарения является достижение более высоких уровней осознания и соответственно более высоких способностей для успешного осуществления стремлений человека в жизни. Озарение — это, например, такое высказывание: "Никогда бы не подумал, оказывается, я ...".

Оловянный морской путь из Финикии - торговый путь из Финикии (в древности - местность в восточном Средиземноморье), известной своими дальними торговыми связями. Финикийцы ходили в Британию, где покупали олово в обмен на товары из других стран.

ОТ (оперирующий или действующий тэтан*) - духовное существо, которое является причиной над жизнью, мыслью, материей, энергией, пространством, временем и формой. Оперирующий произошло от «способный действовать без зависимости от вещей», а тэтан - от греческой буквы Θ (тэта), которой они обозначали мысль» или, возможно, «дух». Настоящий ОТ не имеет реактивного ума, является причиной над материей, энергией, пространством, временем и мыслью, и полностью свободен.

Rex vobiscum (лат.) - мир вам.

Пост-должность (работа и обязанности), на которую человек назначен, приписанная область ответственности и действий, которую частично контролирует вышестоящий начальник.

Преклир - человек, который еще не клир, но находится на пути к клиру. Вообще человек, получающий процессинг

Саентологии или дианетики, посредством которого он узнает больше о себе и о жизни. **Процессинг** - процедуры, посредством которых человек восстанавливает свое самоопределение.

Процессы силы - продвинутый процессинг, с помощью которого справляются с тем, что приковывает преклира к реактивному уму.

Реактивный ум - та часть разума, которая работает исключительно по принципу раздражение-ответ. Реактивный ум не подвластен волевому контролю человека, он применяет силу, управляя сознанием человека, его целями, мыслями, телом и действиями. Содержит инграммы.

Реальность - это не то, что индивидуум рассматривает как реальность; это то, с чем согласно большинство. Это — твердые объекты, реальные вещи в жизни. Это согласие относительно вос-

приятии и данных в физической вселенной. Реальность - это то, что есть. Это один из компонентов понимания.

Регистратор - штатный сотрудник саентологической организации, который просвещает людей в отношении услуг организации и записывает их на обучение и процессинг.

Ронс Орг - «Организация Рона». Организации в Свободной Зоне, придерживающиеся стандартной технологии Саентологии как она была описана и применялась при жизни Л. Рона Хаббарда.

VII - сокращение для «Одитор Класса VII», Одитор-выпускник Хаббарда. Способен проводить процессы силы.

Свободная Зона - совокупность групп и отдельных личностей, открыто отграничивающих себя от официальных и неофициальных организаций Церкви Саентологии. Целью Свободной зоны является применение технологии Л. Рона Хаббарда в обстановке свободы и в ее первоначальном смысле, как замыслил сам Хаббард, и в той форме, в которой он применял ее - метод, который работает, помогая человеку сформировать и улучшить условия своей жизни. Мы являемся сторонниками принципа золотой середины и не рассматриваем эту философию как единственно возможный путь к счастью.

Сент-Хилл - название продвинутой саентологической организации, расположенной в Ист Гринстед, графство Суссекс, Англия. Название Сент-Хилл относится также к любой организации, которая по статусу может предоставлять те же услуги, что и Сент-Хилл в Англии.

Спайка - скопление энергии, подвешенное в пространстве и времени. Образуется, когда два энергетических потока сталкиваются достаточно сильно, чтобы образовалось неподвижное сгущение энергии, со сроком существования большим, чем время существования образовавших его потоков.

Стетсон - (торговая марка) тип шляп с широкими полями и высокой тульей. Названо по имени Джона Б. Стетсона, чья компания производила их.

Технология - Методы практического приложения искусства или науки, в противоположность просто знанию науки или искусства как таковых.

Трак времени - последовательная запись умственных образов- картинок, которые накапливаются в течение жизни или жизней человека. Он очень точно размечен по времени. Он состоит из записи последовательных моментов «сейчас» от самого раннего момента жизни организма до настоящего времени.

Тэта - жизненная сила, жизненная энергия, божественная энергия или любое другое название, энергия, свойственная исклю- чительно жизни, которая воздействует на материю в физической вселенной и оживляет ее, делает ее подвижной и изменяет ее. Это разумность, безмятежность, стабильность, счастье, радостные эмоции, живучесть и другие факторы, которые человек обычно считает желанными.

Тэтан - сам человек, не его тело и не его имя, не физическая вселенная, не его ум или что-то еще; то, что осознает, что оно осоз- нает; личность, которая является индивидуумом, и которая сознает факт своего осознания, и обычно и нормально является "лично- стью" и там, о ком индивидуум думает, что это он. Тэтан бессмертен и обладает способностями, намного превосходящими те, которые до сих пор предсказывались человеку. Название взято от греческой буквы тэта Ixxx?- символа для обозначения мысли, или жизни, или духа.

Уолл-Стрлт Джорнал - газета, выпускаемая «Доу Джонс» (Американская компания финансовой статистики), предоставляющая финансовые новости и считающаяся авторитетной публикацией среди финансистов и бизнесменов.

Шляпа - обязанности поста. Термин произошел от того факта, что разным специальностям характерны различные головные **уборы**, например у машинистов поездов, кондукторов, полицей- ских, пожарных и т.п. Отсюда и термин "шляпа". Шляпа, в дейст- вительности, это папка, содержащая документы и инструкции, на- писанные предшественником на этом посту, а также все данные, относящиеся к этому посту и пакет материалов, описывающих этот пост.

Элрон Элрей - имя тэтана, который занимал тело и был изве- стен как Л. Рон Хаббард.

Этика - этика в действительности состоит из рационального поведения с целью достижения наивысшего уровня выживания для индивидуума, будущей расы, группы, человечества и других областей существования, взятых в совокупности. Этика - это ра- зумность. Наивысшим уровнем этики были бы долговременные концепции выживания во всех областях с минимальными разруше- ниями. Этика - вещь личная.

КНИГИ, РЕКОМЕНДУЕМЫЕ ДЛЯ ДАЛЬНЕЙШЕГО ИЗУЧЕНИЯ

Л. Рон Хаббард «ВВЕДЕНИЕ В САЕНТОЛОГИЧЕСКУЮ
ЭТИКУ», «ЛЕКЦИИ В ФЕНИКСЕ»

Бернд Фон Виттенбург «ШАХ ПЛАНЕТЕ ЗЕМЛЯ»

В НАШЕМ ЦЕНТРЕ ВЫ МОЖЕТЕ ПОЛУЧИТЬ СЛЕДУЮЩИЕ УСЛУГИ

НАЧАЛЬНОЕ ОБУЧЕНИЕ

Курс «Основы Общения».

Как вы знаете, общение является одной из самых важных вещей в жизни. Оно настолько важно, что люди никогда не задумываются над этим. Считается, что раз человек научился говорить, то ему все об этом известно. Но научился ли он общаться? Что такое общение, каковы его законы, что происходит, если эти законы не соблюдать

- все это и многое другое вы узнаете на этом курсе. Практические упражнения, которые составляют большую часть курса, помогут вам научиться применять полученные знания в повседневной жизни.

Курс «Основы обучения».

Всю свою жизнь человек получает информацию. Обучение - это получение новой информации. Человека учат ходить, говорить, но никто не учит его учиться. Учатся все, но нигде не преподают предмет «Как чему-то научиться». А ведь процесс изучения имеет свои собственные законы. И не важно, что ты учишь, - эти законы одинаковы. Если они не соблюдаются, то возникают трудности в усвоении материала, неспособность понять написанное, потеря интереса к предмету и, в конце концов, нежелание продолжать учебу. Если когда-нибудь учеба была для вас кошмаром, и вы хотели бросить учиться, то вы знаете, как чувствует себя человек, не соблюдающий этих законов.

Узнайте и применяйте эти законы во время изучения любого материала и ощутите кристально ясное понимание. Станьте профессионалом в учебе, и обучение станет для вас удовольствием.

Курс «Преодоление нестабильности в жизни».

Бывало ли с вами так, что с утра вы прекрасно себя чувствуете, а в середине дня состояние ухудшается. Вы делаете странные ошибки? Часто болеете? Постоянно получаете мелкие травмы? Точно знаете, что и как надо сделать, а потом с удивлением обнаруживаете, что сделали нечто совершенно другое? Тогда этот курс для вас. Вы можете узнать причину своего нестабильного состояния, причину того, почему ваше хорошее настроение не сохраняется долго. Вы можете не только узнать, но и что-то сделать с ней.

ПРОДВИНУТОЕ ОБУЧЕНИЕ

Подготовка профессионального аудитора.

Профессионалами не рождаются, профессионалами становятся. Пройдя шесть Уровней обучения в Академии Саентологии, вы будете способны справиться с реактивным умом практически любого человека. Высоко профессиональная команда поддержит вас в этом. Вы получите фундаментальные знания о природе человека, его способностях и возможностях. Вы научитесь освобождать скрытый потенциал человека. Вы сможете помочь себе и другим. Вы сможете делать из людей Клиров. Обучение предусматривает получение вами одитинга и прошедший полное обучение в Академии становится Клиром. Обучение проводится на индивидуальной основе.

ПРОЦЕССИНГ ГРУППОВОЙ

Групповой процессинг заключается в выполнении упражнений и действий под руководством опытного аудитора. Эти упражнения обращают внимание человека на его окружение, на предметы, людей и обстановку, которые находятся вокруг него сейчас. Это иногда выглядит смешным или странным, но человек становится более присутствующим в настоящем времени, он становится более осознающим себя здесь и сейчас, более способным конфронтировать и справляться с физической вселенной.

ПРОЦЕССИНГ ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ

Индивидуальный процессинг освобождает человека от умственных барьеров реактивного ума. Во время одитинга человек обнаруживает эти умственные барьеры и блокировки, определяет время, место и суть события, в результате которого они возникли, и эти барьеры пропадают. Профессиональные аудиторы нашего Центра помогут вам сделать это и преодолеть все трудности на пути к

Клиру. При выполнении вами всех необходимых требований и действий, мы гарантируем, что вы станете Клиром, если вы не подвергались психиатрическому лечению, и у вас нет повреждения мозга. И, конечно же, вы должны искренне хотеть улучшиться.

**Л. Рон Хаббард Пять состояний
существования
и формулы их улучшения**

**Вильям Б. Робертсон Улучшение состояний в
жизни**

Ответственный за выпуск А.С. Топоров Макет С.М. Борисов

Сдано в набор 10.01.2003. Подписано в печать 15.02.2003. Формат 60х90/16.
Бумага офсетная. Уч.-изд. л. 10,0. Тираж 1000.